

Bokslutskommuniké



2022

- › **OMSÄTTNINGEN** uppgick till 40 071 Mkr (30 832 Mkr)
- › **RESULTATET EFTER FINANSNETTO** uppgick till 5 675 Mkr (4 318 Mkr)
- › **RESULTATET EFTER SKATT** uppgick till 4 395 Mkr (3 378 Mkr)
- › **VINSTEN** per aktie före och efter utspädning, beräknad på genomsnittligt antal utestående aktier under perioden, uppgick till 2,16 kr (1,65 kr)
- › Engångskostnad på 114 Mkr avseende avveckling av den ryska verksamheten
- › Engångsintäkt på 232 Mkr vid avyttring av ytterligare 26% av aktierna i schweiziska Schulthess Maschinen AG
- › **FÖRVÄRV AV**
 - 50% av aktierna i italienska värmepumpsbolaget Argoclima S.p.A.
 - ytterligare 41% av aktierna i kanadensiska brasvärmebolaget Pacific Energy Fireplace Products Inc
 - tyska elementbolaget ELMESS-Klöpper Group
 - 65% av aktierna i kanadensiska brasvärmebolaget Miles Industries Ltd (2023)
- › **STYRELSEN** föreslår en utdelning på 0,65 kr/aktie (0,50 kr/aktie)

Starkt 2022 – Delmålet på 40 miljarder passerades

Synnerligen god efterfrågan och successivt förbättrad försörjningssituation.

Nytt delmål på 80 miljarder i omsättning.

Koncernens omsättning passerade under året 40 miljarder kronor, vilket innebär att vi redan på fyra år uppnådde delmålet att senast 2025 omsätta 40 miljarder. Omsättningstillväxten uppgick under helåret till 30,0% (13,6%) varav 26,5% (11,8%) var organisk. Den försvagade svenska kronan har haft en positiv effekt på omsättningsutvecklingen liksom de prishöjningar som vi genomfört under den senaste 12-månadersperioden.

Året har präglats av en utomordentligt stark efterfrågan. Den huvudsakliga bakomliggande orsaken till detta är insikten hos såväl politiken som slutkonsumenter att vi måste komma bort ifrån beroendet av fossila bränslen för att på allvar kunna ta itu med problematiken kring klimatförändringen. Denna insikt har dessutom kraftigt förstärkts efter Rysslands fasansfulla övergrepp på Ukraina.

Den kraftiga efterfrågeökningen har dessvärre inte kunnat tillfredsställas eftersom underleverantörsleden inte hunnit med att ställa om tillräckligt snabbt. Att vi parallellt med leverantörsstörningarna dessutom drabbats av mycket kraftiga och frekventa prishöjningar har minst sagt varit mycket påfrestande. Året har därför kommit att präglas av att trots våra leveranssvårigheter upprätthålla en fortsatt förtroendefull och konstruktiv dialog med våra kunder, att säkerställa att våra underleverantörer verkligen ställer om till en helt annan efterfrågenivå samt att genomföra nödvändiga prisjusteringar på våra egna produkter.

Efter att vi, alltsedan halvårsskiftet 2021, ständigt haft leveranssvårigheter innebar ändå årets fjärde kvartal en stor förbättring ur flera aspekter. Tack vare våra underleverantörers avsevärt bättre leveransförmåga kunde vi börja producera och leverera på en helt annan nivå än tidigare samtidigt som produktiviteten förbättrades. Att våra egna prisjusteringar dessutom fick bättre genomslag innebär att vi för året som helhet i princip kunnat behålla vår rörelsemarginal.

Underleverantörsproblematiken är ännu inte till fullo löst men vi förväntar oss en successiv förbättring under 2023 samtidigt som vi kraftigt ökar vår egen kapacitet i form av såväl bemanning som investeringar.

Av naturliga skäl har vår förvärvsintensitet varit lägre under den tid som pandemin grasserat och det är därför tillfredsställande att vi under året genomfört två strategiska förvärv och ytterligare ett under januari innevarande år.

Affärsområdet NIBE Climate Solutions har haft en mycket kraftig orderingsökning under hela året och bakgrunden till detta har redan beskrivits. Även om det framför allt är Europa som står för den största ökningen så har, glädjande nog, även den nordamerikanska marknaden börjat uppvisa positiva signaler. Ytterligare en anledning till den positiva utvecklingen är det positiva mottagandet av våra nya generationer prestandastarka värmepumpar, utvecklade med marknadens mest avancerade styrningar och naturliga köldmedier i fokus.

Som tidigare också berörts så har våra egna utleveranser inte varit tillfredsställande på grund av bristerna i leverantörskedjan men under fjärde kvartalet förbättrades situationen avsevärt och demonstrerade också den kapacitet vi besitter när väl försörjningssidan fungerar.

För att klara av såväl den närliggande som den långsiktiga förväntade tillväxten genomförs inom affärsområdet mycket stora investeringsprogram på våra prioriterade huvudmarknader. Målsättningen är att initialt fördubbla produktionskapaciteten och på lite längre sikt ytterligare en fördubbling.

Glädjande nog har också fjärde kvartalets förbättrade leveransförmåga även förbättrat produktiviteten. Detta tillsammans med effekten av att våra egna prisjusteringar fått bättre genomslag har gjort att rörelsemarginalen på helårsbasis tagit sig över fjolårets nivå. På grund av det självklara beslutet att efter Rysslands fruktansvärda övergrepp på Ukraina, avveckla våra ryska verksamheter har en engångskostnad i form av uppskattade nedskrivningar av verksamheterna med 114 Mkr belastat första kvartalets rörelseresultat. Under andra kvartalet uppstod en engångsintäkt på 232 Mkr genom avyttringen av ytterligare 26% av aktierna i Schulthess.

Affärsområdet NIBE Stoves har också haft en synnerligen god orderingsökning under hela året. De marknadsmässiga huvudanledningarna till detta är de höga energipriserna samt önskemålet om att också ha en andra värmekälla i hemmet.

Då vi bedömer att denna trend kommer att fortsätta, pågår även inom detta affärsområde ett större investeringsprogram för ökad kapacitet, vilket tillsammans med en förbättrad försörjningssituation kommer att säkerställa en återgång till normala leveranstider. Vår bedömning är vidare att ytterligare förbättrad förbränningseffektivitet liksom reducerad partikelhalt i rökgaserna kommer att vara avgörande framtida kundkrav. Därför satsas stora utvecklingsresurser för att ligga i framkant vad gäller lösningar på dessa krav.

Kalender

15 februari 2023

Kl 08.00 Bokslutskommuniké 2022

Kl 11.00 Telefonkonferens (på engelska);

Presentation av Bokslutskommuniké 2022 och möjlighet till att ställa frågor.

Registrering på vår hemsida www.nibe.com krävs för att få tillgång till presentationsbilderna och erhålla kod för att kunna ställa frågor.

april 2023

Publicering av årsredovisning 2022

Kallelse till Årsstämma

16 maj 2023

Delårsrapport 1, januari–mars 2023

Årsstämma

Det är med tillfredsställelse vi kan konstatera att affärsområdet under fjärde kvartalet, då hög omsättning, egna prisjusteringar samt förbättrad produktivitet samspelade, skapade en så stor förbättring av rörelseresultatet att rörelsemarginalen för helåret blev något bättre än fjolårets.

Affärsområdet NIBE Element har under större delen av året upplevt en kraftig orderingsökning. De väsentliga anledningarna till detta sammanfaller med de två andra affärsområdenas marknadssituation. Den starka elektrifieringstrenden samt den kraftigt växande halvledarindustrin har utgjort ytterligare drivkrafter. I mitten av kvartal fyra införde emellertid USA omedelbara exportrestriktioner på utrustning avsedd för halvledartillverkning i Kina. Detta fick omgående en effekt på affärsområdets fakturering och resultat under kvartalet.

På helårsbasis ligger dock rörelsemarginalen stabilt över 10%-nivån. Då vi gör bedömningen att halvledarindustrin som ett resultat av de införda exportrestriktionerna kommer att omlokaliseras till andra länder, huvudsakligen till USA och länder i Europa, ser vi svackan i efterfrågan som temporär. Vårt ambitiösa pågående investeringsprogram kommer mot bakgrund av detta inte att dras ner utan kommer att fullföljas enligt plan.

Investeringar

Koncernens totala investeringar uppgick till 3 745 Mkr jämfört med fjolårets 1 790 Mkr. Av investeringarna avser 1 680 Mkr förvärv av verksamheter. Under fjolåret var motsvarande investeringsbelopp 548 Mkr. Investeringsbeloppen avseende förvärv omfattar såväl köpeskillingar som bedömda framtida tilläggsköpeskillingar. Investeringstakten i de befintliga verksamheterna uppgick under året till 2 065 Mkr att jämföras med fjolårets 1 242 Mkr. Exklusive leasingkontrakt låg avskrivningstakten på 1 080 Mkr jämfört med 970 Mkr under fjolåret.

Givet de bedömda, fortsatt goda marknadsförutsättningarna inom alla våra tre affärsområden samt ytterligare automation, rationaliseringar och hållbarhetsutveckling kommer investeringstakten i de befintliga verksamheterna att förbli hög. Enbart under de kommande tre till fyra åren bedöms investeringarna ackumulerat uppgå till cirka 10 miljarder kronor, varav drygt hälften i utökad produktionskapacitet.

Resultat

Rörelseresultatet förbättrades under året med 31,2% jämfört med fjolåret och rörelsemarginalen förbättrades från 14,5% till 14,6%. Om engångsnedskrivningen på 114 Mkr avseende våra ryska verksamheter samt engångsintäkten på 232 Mkr avseende avyttringen av aktierna i Schulthess räknas bort, skulle rörelseresultatökningen uppgått till 28,6% och den underliggande rörelsemarginalen till 14,3%.

Resultatet efter finansnetto förbättrades under året med 31,4% och vinstmarginalen förbättrades till 14,2% från fjolårets 14,0%. Undantaget engångsnedskrivningen på 114 Mkr samt engångsintäkten på 232 Mkr skulle motsvarande tal varit 28,7% respektive 13,9%.



Gerteric Lindquist
Verkställande Direktör

Utsikter för 2023

- Vår företagsfilosofi och vårt starka produktprogram med fokusering på energieffektivitet och hållbarhet ligger rätt i tiden eftersom omställningen till ett fossilfritt samhälle bedöms som oåterkallelig.
- Vi har god beredskap för att kunna vara fortsatt offensiva på förvärvssidan.
- Vårt interna effektivitetsarbete kombinerat med noggrann kostnadskontroll borgar för fortsatt goda marginaler.
- Alla våra tre affärsområden har en god geografisk spridning, vilket gör oss mindre sårbara för lokala försvagningar av efterfrågan.
- Vår decentraliserade organisation, byggd på självständiga enheter, är väl beprövad och skapar förutsättningar för ökad motivation och flexibilitet.
- Pandemieffekterna klingar av alltmer, vilket utgör en mycket viktig och positiv faktor.
- Problemen på underleverantörssidan bedöms successivt förbättras under året.
- Effekterna av kriget i Ukraina, generell övrig politisk oro, ränteutvecklingen samt de höga energipriserna är däremot svårbedömda.
- Vår vana och våra erfarenheter trogna är vi emellertid försiktigt optimistiska till vår utveckling under året som helhet.

Markaryd den 15 februari 2023

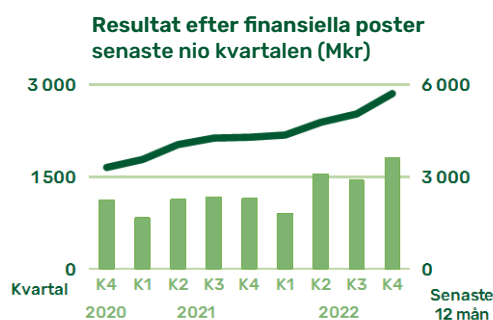
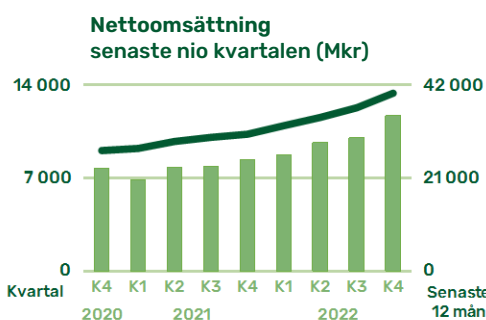
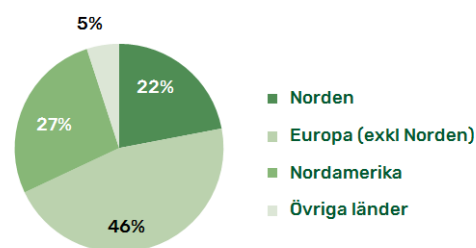
Gerteric Lindquist
Verkställande Direktör

NIBE Group

| Nyckeltal | | 2022 | 2021 | 2020 | 2019 | 2018 |
|-----------------------------|-----|--------|--------|--------|--------|--------|
| Nettoomsättning | Mkr | 40 071 | 30 832 | 27 146 | 25 342 | 22 516 |
| Tillväxt | % | 30,0 | 13,6 | 7,1 | 12,5 | 18,5 |
| varav förvärvad | % | 3,5 | 1,8 | 8,0 | 4,6 | 6,0 |
| Rörelseresultat | Mkr | 5 863 | 4 468 | 3 880 | 3 038 | 2 829 |
| Rörelsemarginal | % | 14,6 | 14,5 | 14,3 | 12,0 | 12,6 |
| Resultat efter finansnetto | Mkr | 5 675 | 4 318 | 3 658 | 2 836 | 2 667 |
| Vinstmarginal | % | 14,2 | 14,0 | 13,5 | 11,2 | 11,8 |
| Soliditet | % | 51,8 | 49,9 | 46,3 | 47,3 | 47,8 |
| Avkastning på eget kapital* | % | 18,2 | 17,2 | 14,5 | 13,5 | 14,6 |

*Nyckeltalet har beräknats exklusive förvärvsrelaterade omvärderingar

Omsättning per geografisk region



Omsättning

Koncernens nettoomsättning uppgick till 40 071 Mkr (30 832 Mkr), vilket motsvarar en tillväxt på 30,0%. Av den totala omsättningsökningen på 9 239 Mkr var 3,5% förvärvad. Avyttringen av aktiemajoriteten i Schulthess vid halvårsskiftet innebar en reduktion av omsättningen med 2,0% under året, vilket i sin tur innebär att omsättningen i den övriga verksamheten rent organiskt ökat med 28,5%.

Resultat

Årets resultat efter finansnetto uppgick till 5 675 Mkr, vilket innebär en resultatstillväxt på 31,4% jämfört med 2021. Resultatet efter finansnetto uppgick då till 4 318 Mkr. I resultatet för året ingår en nedskrivning av koncernens verksamhet i Ryssland med 114 Mkr. I slutet av juni såldes ytterligare 26% av aktieinnehavet i Schulthess med en realisationsvinst på 232 Mkr. Eftersom återstående innehav endast utgör 25% redovisas Schulthess nu i stället som ett intressebolag. Årets resultat är belastat med förvärvskostnader på 19 Mkr (13 Mkr). Avkastningen på det egna kapitalet exklusive förvärvsrelaterade omvärderingar uppgick till 18,2% (17,2%).

Förvärv

I slutet av maj slöts avtal om att förvärva 50% av aktierna i det italienska bolaget Argoclima S.p.A., en anrik tillverkare och distributör av värmepumpar och luftkonditioneringsprodukter. Avtal finns om att förvärva resterande aktier inom en femårsperiod. Bolaget har en omsättning på cirka 100 MEUR och har konsoliderats i NIBE Climate Solutions från och med juni 2022. Förvärvsbalansen är fortfarande preliminär.

I början av juli förvärvades ytterligare 41% av aktierna i det kanadensiska brasvärmebolaget Pacific Energy Fireplace Products Inc., vilket innebär ett totalt innehav på 51% av aktierna och därmed majoritetsägande. Resterande 49% av aktierna kommer att förvärvas under första halvåret 2023. Bolaget, som utvecklar och tillverkar brasvärmeprodukter för ved och gas, har en omsättning på cirka 50 MCAD och har konsoliderats i NIBE Stoves från och med juli 2022. Förvärvsbalansen är fortfarande preliminär.

Under inledningen av oktober förvärvades samtliga aktier i den tyska elementtillverkaren ELMESS-Klöpper Group med en omsättning på cirka

23 MEUR. Bolaget har konsoliderats i NIBE Element från och med oktober 2022. Förvärvsbalansen är fortfarande preliminär.

Väsentliga händelser efter periodens utgång

Under inledningen av januari 2023 förvärvades 65% av aktierna i det kanadensiska brasvärmebolaget Miles Industries Ltd med en omsättning på cirka 75 MCAD. Avtal finns om att förvärva resterande aktier senast 2026. Bolaget kommer att konsolideras i NIBE Stoves från och med januari 2023.

Investeringar

Koncernen har under året investerat 3 745 Mkr (1 790 Mkr). Av investeringarna avser 1 680 Mkr (548 Mkr) förvärv av verksamheter. Resterande 2 065 Mkr (1 242 Mkr) avser i huvudsak investeringar i maskiner och inventarier i befintliga verksamheter. Det investeringsbelopp som avser förvärv omfattar såväl initiala köpeskillingar som bedömda framtida tilläggsköpeskillingar.

Kassaflöde och finansiell ställning

Kassaflödet från den löpande verksamheten före förändring av rörelsekapital uppgick till 5 800 Mkr (4 749 Mkr). Kassaflödet efter förändring av rörelsekapital uppgick till 2 614 Mkr (3 263 Mkr). Försämringen beror framför allt på lageruppbbyggnad av insatsvaror under året.

Räntebärande skulder uppgick vid årets utgång till 11 357 Mkr. Vid årets ingång uppgick motsvarande skulder till 10 320 Mkr. Koncernens disponibla likvida medel uppgick vid årets utgång till 5 441 Mkr mot 5 208 Mkr vid årets ingång. Soliditeten uppgick vid årets utgång till 51,8%, att jämföras med 49,9% vid årets ingång.

Moderbolaget

Moderbolagets verksamhet omfattar koncernledning, vissa koncerngemensamma funktioner samt finansiering. Omsättningen uppgick under året till 42 Mkr (28 Mkr) med ett resultat efter finansiella poster på 1 527 Mkr (268 Mkr).

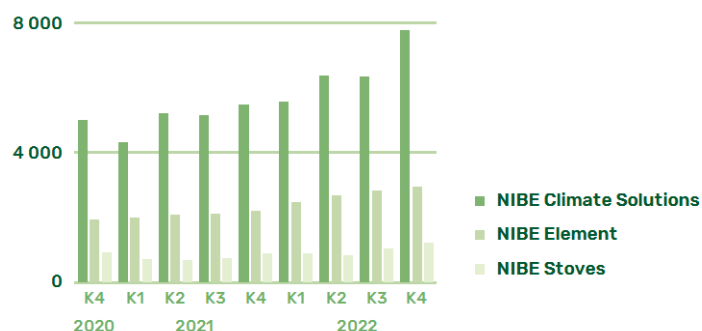
Affärsområdenas utveckling

Kvartalsdata

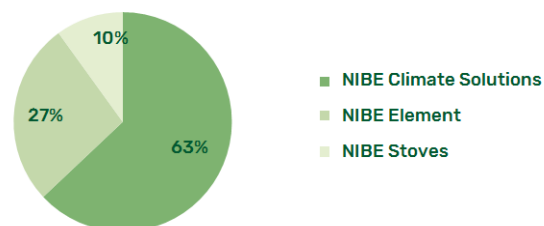
| Resultaträkning koncernen (Mkr) | 2022 | | | | 2021 | | | | 2020 |
|--|--------------|--------------|--------------|---------------|--------------|--------------|--------------|--------------|----------------|
| | Kv 1 | Kv 2 | Kv 3 | Kv 4 | Kv 1 | Kv 2 | Kv 3 | Kv 4 | Kv 4 |
| Nettoomsättning | 8 749 | 9 656 | 9 999 | 11 667 | 6 831 | 7 790 | 7 823 | 8 388 | 7 685 |
| Rörelsekostnader | -7 808 | -8 087 | -8 534 | -9 779 | -5 966 | -6 568 | -6 621 | -7 209 | -6 161 |
| Rörelseresultat | 941 | 1 569 | 1 465 | 1 888 | 865 | 1 222 | 1 202 | 1 179 | 1 524 * |
| Finansiellt netto | -35 | -22 | -14 | -117 | -32 | -51 | -31 | -36 | -48 |
| Resultat efter finansiella poster | 906 | 1 547 | 1 451 | 1 771 | 833 | 1 171 | 1 171 | 1 143 | 1 476 * |
| Skatt | -226 | -310 | -343 | -401 | -188 | -259 | -260 | -233 | -247 |
| Nettoreultat | 680 | 1 237 | 1 108 | 1 370 | 645 | 912 | 911 | 910 | 1 229 * |
| Nettoomsättning affärsområden | | | | | | | | | |
| NIBE Climate Solutions | 5 583 | 6 367 | 6 344 | 7 782 | 4 310 | 5 199 | 5 142 | 5 476 | 5 008 |
| NIBE Element | 2 474 | 2 672 | 2 842 | 2 937 | 2 001 | 2 082 | 2 125 | 2 214 | 1 938 |
| NIBE Stoves | 900 | 830 | 1 042 | 1 239 | 705 | 696 | 746 | 904 | 924 |
| Koncernelimineringar | -208 | -213 | -229 | -291 | -185 | -187 | -190 | -206 | -185 |
| Totalt koncernen | 8 749 | 9 656 | 9 999 | 11 667 | 6 831 | 7 790 | 7 823 | 8 388 | 7 685 |
| Rörelseresultat affärsområden | | | | | | | | | |
| NIBE Climate Solutions | 612 | 1 204 | 1 022 | 1 500 | 579 | 900 | 907 | 852 | 849 |
| NIBE Element | 250 | 299 | 325 | 249 | 216 | 223 | 213 | 224 | 190 |
| NIBE Stoves | 103 | 95 | 137 | 216 | 85 | 82 | 103 | 143 | 160 |
| Koncernelimineringar | -24 | -29 | -19 | -77 | -15 | 17 | -21 | -40 | 325 * |
| Totalt koncernen | 941 | 1 569 | 1 465 | 1 888 | 865 | 1 222 | 1 202 | 1 179 | 1 524 * |

* Förvävsrelaterade omvärderingar ingår med 353 Mkr

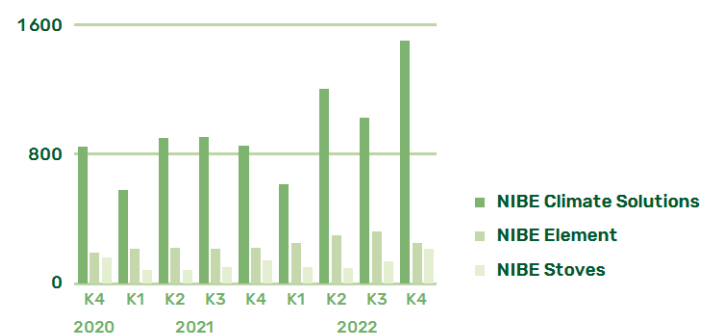
Omsättning per affärsområde senaste nio kvartalen (Mkr)



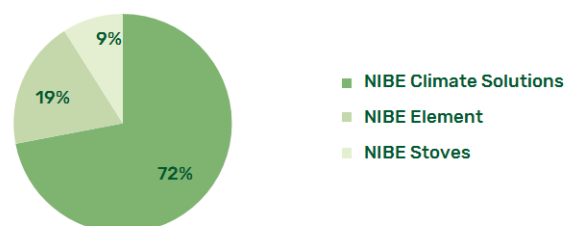
Respektive affärsområdes andel av omsättningen (Kv 1-4, 2022)



Rörelseresultat per affärsområde senaste nio kvartalen (Mkr)



Respektive affärsområdes resultatandel (Kv 1-4, 2022)



Affärsområde NIBE Climate Solutions

| Nyckeltal | | 2022 | 2021 | 2020 | 2019 | 2018 |
|----------------------------------|-----|--------|--------|--------|--------|--------|
| Nettoomsättning | Mkr | 26 076 | 20 127 | 17 944 | 16 430 | 14 255 |
| Tillväxt | % | 29,6 | 12,2 | 9,2 | 15,3 | 18,6 |
| varav förvärvad | % | 3,7 | 1,9 | 8,2 | 5,7 | 2,7 |
| Rörelseresultat | Mkr | 4 338 | 3 238 | 2 690 | 2 277 | 1 962 |
| Rörelsemarginal | % | 16,6 | 16,1 | 15,0 | 13,9 | 13,8 |
| Tillgångar | Mkr | 33 813 | 27 972 | 24 981 | 23 191 | 20 637 |
| Skulder | Mkr | 6 504 | 4 436 | 4 312 | 2 987 | 2 463 |
| Investeringar i anläggningstillg | Mkr | 1 857 | 746 | 685 | 639 | 404 |
| Avskrivningar | Mkr | 875 | 808 | 756 | 626 | 448 |

Omsättning och resultat

Omsättningen uppgick till 26 076 Mkr att jämföras med 20 127 Mkr för motsvarande period föregående år. Av omsättningsökningen på 5 949 Mkr hänför sig 3,7% till förvärv. Avyttringen av aktiemajoriteten i Schulthess vid halvårsskiftet innebar en reducerad tillväxt med 3,1% under året, vilket i sin tur innebär att den organiska tillväxten i den övriga verksamheten uppgick till 29,0%.

Rörelseresultatet uppgick för året till 4 338 Mkr att jämföras med 3 238 Mkr föregående år, vilket innebär en rörelsemarginal på 16,6% jämfört med 16,1% föregående år. Årets resultat är belastat med 114 Mkr för en nedskrivning av verksamheten i Ryssland. Resultatet innehåller å andra sidan en engångsintäkt på 232 Mkr avseende avyttringen av Schulthess. Utan dessa två engångsposter hade årets rörelsemarginal varit 16,2%.

Året i sammandrag

2022 har präglats av slutkonsumenternas kraftigt ökade intresse av att dels spara energi dels hitta fossilfria alternativ till naturgas och olja. Den ryska invasionen av Ukraina har ytterligare förstärkt medvetenheten i Europa om att minska beroendet av fossila bränslen. De höga energipri-serna, som är en konsekvens av en alldeles för långsam övergång till en nödvändig utökning av fossilfri elgenerering, har också varit en stark drivkraft till investeringar i värmepumpar och vi har därför upplevt en mycket kraftigt ökad efterfrågan på samtliga våra värmepumpslös-ningar.

Även om klimatdebatten kommit något i skymundan på grund av den krigssituation som råder i Europa, ligger omställningen till ett fossilfritt samhälle och klimatisering av fastigheter, vilken idag står för en stor del av världens koldioxidutsläpp, högt upp på agendan i den internationella debatten. Vi har länge varit övertygade om att värmepumpsteknologin är den bästa lösningen för att energieffektivt och miljövänligt klimatisera såväl mindre som större fastigheter. Detta har nu också bekräftats av internationella organet International Energy Agency (IEA) som i sin rapport fastställer att värmepumpar utgör det bästa alternativet för minskad klimatpåverkan. Även i Nordamerika ökar intresset i allt snabbare takt för alternativ till dagens inomhusklimatisering, vilken huvudsakligen är baserad på fossila bränslen. Allt detta gynnar både miljön och vår bransch på såväl kort som lång sikt och är en av de främsta an-ledningarna till marknadstillväxten.



Italienska Argoclima erbjuder kompletta miljövänliga klimatiseringslösningar för både värme, kyla och varmvattenproduktion med minskad miljöpåverkan avsedda för såväl enfamiljshus som kommersiella fastigheter. Bolaget, som förvärvades under 2022, utgör en viktig del i vår strategi att ytterligare förstärka vår position på den sydeuropeiska marknaden.

Gemensam boendeform med fokus på 55+

Wellings of Calgary, Calgary

Intresset för klimativering av kommersiella fastigheter med minskad miljöpåverkan ökar även i Nordamerika. Kanadensiska CGC Group har varit delaktiga i uppbyggnaden av det moderna seniorboendet för målgruppen 55+. CGC har levererat produkterna till hela anläggningen.

I området finns 154 bostäder i två 15-våningshus med bemannad reception dygnet runt. Här finns också stora gemensamma utrymmen, storkök med servering, pub, utomhusterrass, bibliotek, gym, salong och SPA, hundtrim, biltvätt och P-garage.

Boendet är individuellt och de boende väljer själva hur mycket de vill umgås och vara sociala. Möjligheterna är stora till att skapa sig ett innehållsrikt och socialt liv på äldre dar. Fokus ligger på hållbar livsstil och eget välbefinnande. Boendet ligger i ett naturskönt område nära till både vandringsleder och köpcentrum.



För att möta den kraftigt ökade efterfrågan har vi haft stort fokus på att både kortsiktigt och långsiktigt öka kapaciteten i våra producerande enheter. Exempelvis är nya värmepumpsfabriker under färdigställande både i Sverige och Tyskland för att säkerställa den långsiktiga tillverkningskapaciteten för värmepumpar. Parallellt med kapacitetsökningen satsar vi stora resurser på produktutveckling och bland annat pågår uppbyggnaden av ett helt nytt innovationscenter i Markaryd för att säkra nivån på den framtida produktutvecklingen samt kunna attrahera nya utvecklingsingenjörer.

Vår otillräckliga leveransförmåga på grund av yttre omständigheter, såsom internationell komponentbrist och krigssituation i Europa, har inneburit en utmaning under större delen av året och varit frustrerande för både oss och våra kunder. Även om den internationella komponentbristen till viss del kvarstår så har leveransförmågan hos våra underleverantörer avsevärt förbättrats under slutet av året. För att kunna säkerställa vidare expansion har vi under lång tid satsat på att bygga upp starka internationella plattformar av företag, produkter och kompetenser för att bli en helhetsleverantör av hållbara, effektiva och intelligenta energilösningar med fokus på inomhuskomfort för alla typer av fastigheter. När nu marknaden befinner sig i kraftig tillväxt utgör denna satsning basen för att stärka vår marknadsposition ytterligare.

Den organiska tillväxten har dominerat under 2022 men vår strategi, att via förvärv fortsatt expandera på marknader som har stor tillväxtpotential samt stärka vår position inom det kommersiella segmentet internationellt, ligger fast. Förvärvet av italienska värmepumpstillverkaren Argoclima, som genomfördes i juni, är ett viktigt strategiskt steg att stärka vår närvaro i södra Europa, där vi tidigare inte varit tillräckligt närvarande.

Produktutveckling är en av grundförutsättningarna för fortsatt expansion. Vi satsar därför kontinuerligt stora resurser på produktutveckling och lanseringar av nya prestandastarka produkter med unika lösningar, bland annat nu med det miljövänliga köldmediet propan. NIBE Climate Solutions bidrar också aktivt med både kunskap och produkter i den pågående omställningen till de energieffektiva klimatiseringslös-

ningar som genomförs i koncernens egna verksamheter världen över för att minska vår egen miljöpåverkan och nå uppsatta miljömål. Alla våra bearbetade marknader i Europa har haft mycket god tillväxt under det gångna året. I Nederländerna, som har kommit långt i omställningen till fossilfria bränslen, har marknadsutvecklingen för värmepumpar varit fortsatt stark. Även den för oss viktiga tyska marknaden har uppvisat en mycket stark tillväxt. Detta är en effekt av såväl de gynnsamma statliga bidrag som erbjuds för utbyte av befintliga olje- och gaspannor till energieffektiva och miljövänliga värmepumpar som det akuta behovet av att bli mindre beroende av rysk olja och gas. Den brittiska marknaden har också ökat i snabb takt genom de speciella subventioner som införts för att ställa om till fossilfria uppvärmningsalternativ. Samtliga nordiska marknader har också haft en tillväxt, vilket gynnar oss som har en marknadsledande position i samtliga länder i Norden.

Den nordamerikanska värmepumpsmarknaden för enfamiljshus har ökat men inte i samma takt som i Europa. Det långsiktiga program som införts i USA och som gäller till 2033, Inflation Reduction Act, bedöms avsevärt gynna branschen framöver. Programmet innebär betydande skattereduktioner för de som installerar berg-/markvärmepumpar i såväl enfamiljshus som i kommersiella fastigheter.

Efterfrågan på energieffektiva produktlösningar för kommersiella fastigheter ökar i såväl i Europa som Nordamerika. Vi fortsätter därför att intensifiera våra satsningar på att kunna expandera och ytterligare förstärka vår position såväl på den europeiska som på den nordamerikanska marknaden.

Det självklara beslutet att efter Rysslands invasion av Ukraina helt dra oss ur Ryssland har påverkat resultatet negativt med 114 Mkr. Avyttringen av ytterligare 26% av aktierna i Schulthess Maschinen AG har under samma period påverkat resultatet positivt med 232 Mkr.

Rörelsemarginalen har påverkats positivt av den höga tillväxten samtidigt som vi till stor del kunnat kompensera oss för de kraftiga prisökningar som drabbat oss och haft en stor försiktighet vad gäller fasta kostnader. Detta har bidragit till att rörelsemarginalen till och med kunnat förbättras något, från 16,1% till 16,6%.

Affärsområde NIBE Stoves

| Nyckeltal | | 2022 | 2021 | 2020 | 2019 | 2018 |
|----------------------------------|-----|-------|-------|-------|-------|-------|
| Nettoomsättning | Mkr | 4 011 | 3 051 | 2 579 | 2 503 | 2 379 |
| Tillväxt | % | 31,5 | 18,3 | 3,0 | 5,2 | 6,4 |
| varav förvärvad | % | 5,4 | 0,9 | 0,9 | 1,6 | 1,9 |
| Rörelseresultat | Mkr | 551 | 413 | 271 | 252 | 265 |
| Rörelsemarginal | % | 13,7 | 13,5 | 10,5 | 10,1 | 11,2 |
| Tillgångar | Mkr | 5 000 | 3 938 | 3 391 | 3 614 | 3 304 |
| Skulder | Mkr | 1 042 | 617 | 515 | 442 | 407 |
| Investeringar i anläggningstillg | Mkr | 123 | 101 | 99 | 73 | 80 |
| Avskrivningar | Mkr | 150 | 132 | 128 | 124 | 77 |

Omsättning och resultat

Omsättningen uppgick till 4 011 Mkr att jämföras med 3 051 Mkr för motsvarande period föregående år. Av omsättningsökningen på 960 Mkr hänför sig 166 Mkr till förvärv, vilket innebär att den organiska tillväxten uppgick till 26,1%.

Rörelseresultatet uppgick för året till 551 Mkr att jämföras med 413 Mkr föregående år, vilket innebär en rörelsemarginal på 13,7% jämfört med 13,5% föregående år.

Året i sammandrag

Vi har aldrig tidigare upplevt en sådan efterfrågan på vedeldade braskvärmeprodukter i Europa som vi gjort under det gångna året. Oroande omvärldsförhållanden som skapat stor osäkerhet kring energiförsörjning och kraftigt höjda energipriser driver efterfrågan. Utvecklingen för gaseldade och elektriska produkter har haft en något svagare utveckling.

Redan under 2021 var efterfrågan på alla typer av braskvärmeprodukter mycket god, tack vare en stark konjunktur och en pandemieffekt där hushållen valde att investera mer i det egna hemmet. Från denna höga nivå har sedan efterfrågan på vedeldade produkter nått nya rekordnivåer, huvudsakligen till följd av Rysslands invasion av Ukraina. Under första halvåret var det främst den tyska marknaden som hade den allra högsta tillväxten. Med ett mycket stort beroende av gas från Ryssland och kraftigt höjda energipriser ökade intresset mycket kraftigt för braskvärmeprodukter hos de tyska konsumenterna. Den andra vågen av kraftigt ökad efterfrågan inträffade efter sommaren på de nordiska marknaderna, när elpriserna sköt i höjden och konsumenterna började inse att krigssituationen skulle kunna påverka deras egna länders energiförsörjning under den kalla perioden av året. Även på övriga marknader i Europa har efterfrågan på vedeldade produkter varit mycket stark.

Storbritannien, som är en stor marknad för gaseldade produkter och elektriska kaminer, har haft en svagare utveckling inom dessa produktsegment, huvudsakligen beroende på en ökad oro för svagare ekonomisk utveckling i landet. Däremot har efterfrågan på vedeldade

produkter ökat kraftigt eftersom konsumenterna i allt större utsträckning försöker minska sina uppvärmningskostnader.

Den generella efterfrågan på braskvärmeprodukter i Nordamerika är fortsatt god men liksom tidigare med varierande utveckling mellan de olika produktsegmenten. Efterfrågan på vedeldade produkter har ökat men inte alls i samma omfattning som i Europa. Efterfrågan på elektriska kaminer har också ökat även om de huvudsakligen används som dekoration. För gaseldade produkter, som utgör den största delen av den nordamerikanska marknaden, har efterfrågan varit något svagare, vilket beror på stigande gaspriser men också på att de flesta tillverkarna har haft störningar i leveranskedjan för ingående komponenter under inledningen av året.

Den kraftiga efterfrågeökningen på vedeldade produkter har resulterat i onaturligt långa leveranstider i hela branschen och alla aktörer har mycket stora inneliggande orderstockar. Trots stora störningar i våra leveranskedjor har vi under året lyckats öka produktionsvolymerna för vedeldade produkter i våra produktionsanläggningar, dock på bekostnad av en lägre produktivitet. Leveransförmågan vad gäller gaseldade och elektriska produkter har successivt förbättrats under året och leveranstiderna är idag marknadsmässiga. Bedömningen är att vi totalt sett har bibehållit vår starka marknadsposition på våra huvudmarknader.

Vid halvårsskiftet förvärvades ytterligare 41% av aktierna i kanadensiska Pacific Energy, vilket inneburit att verksamheten därefter konso- liderats. Resterande 49% av aktierna i bolaget kommer att förvärfvas under första halvåret 2023.

Strax efter årsskiftet förvärvades 65% av aktierna i kanadensiska Miles Industries, ett familjeägt företag som säljer sina produkter under det välkända varumärket Valor. Bolaget har under flera decennier byggt upp ett starkt återförsäljarnät i såväl Kanada som USA, vilket resulterat i en mycket stark och väletablerad marknadsposition. Sammantaget har vi nu en mycket stark plattform i Nordamerika för fortsatt lönsam tillväxt.

Vi fortsätter med våra offensiva och långsiktiga satsningar inom produktutveckling för att förbättra produkternas prestanda och förbränning samt för att möta kraven från morgondagens konsumenter. Även inom marknad och marknadskommunikation vill vi utvecklas tillsammans med våra kunder för att skapa en långsiktig och lönsam tillväxt även när efterfrågan normaliseras.



Det nyförvärvade bolaget Miles Industries säljer sina produkter under varumärket Valor, som är ett av branschens mest anrika och välkända inom premiumsegmentet i Nordamerika.

Affärsområde NIBE Element

| Nyckeltal | | 2022 | 2021 | 2020 | 2019 | 2018 |
|----------------------------------|-----|--------|--------|-------|-------|-------|
| Nettoomsättning | Mkr | 10 925 | 8 422 | 7 278 | 6 971 | 6 349 |
| Tillväxt | % | 29,7 | 15,7 | 4,4 | 9,8 | 24,4 |
| varav förvärvat | % | 1,9 | 1,6 | 9,6 | 4,0 | 15,3 |
| Rörelseresultat | Mkr | 1 123 | 876 | 659 | 622 | 650 |
| Rörelsemarginal | % | 10,3 | 10,4 | 9,1 | 8,9 | 10,2 |
| Tillgångar | Mkr | 14 100 | 11 043 | 9 443 | 9 314 | 7 655 |
| Skulder | Mkr | 2 276 | 1 889 | 1 758 | 1 406 | 1 177 |
| Investeringar i anläggningstillg | Mkr | 609 | 368 | 354 | 303 | 214 |
| Avskrivningar | Mkr | 459 | 356 | 352 | 285 | 166 |

Omsättning och resultat

Omsättningen uppgick till 10 925 Mkr att jämföras med 8 422 Mkr för motsvarande period föregående år. Av omsättningsökningen på 2 503 Mkr hänför sig 159 Mkr till förvärv, vilket innebär att omsättningen organiskt ökat med 27,8%.

Rörelseresultatet uppgick för året till 1 123 Mkr att jämföras med 876 Mkr föregående år, vilket innebär en rörelsemarginal på 10,3% jämfört med 10,4% föregående år.

Året i sammandrag

Vi har för året som helhet haft en god tillväxt, speciellt för produkter som är kopplade till hållbarhet, förnybar energi och energilagring. Tillväxten har dock successivt och i allt högre grad påverkats av den geopolitiska utvecklingen och efterfrågan på konsumentrelaterade produkter som vitvaror har minskat under andra halvåret. Samtidigt ökar behovet av elektrifierade lösningar utifrån ett miljö- och säkerhetsperspektiv.

En effekt av pandemin och handelspolitiska spänningar är att det skett en ökad tillbakaflyttning av produktion från Asien till våra kunders hemmamarknader i Nordamerika och Europa. Eftersom vi är en global leverantör, som alltid prioriterat lokal närvaro i de marknader våra kunder befinner sig, är det också naturligt för oss att följa med i denna riktning.

Vi har fortsatt att stärka vår position på den internationella elementmarknaden genom organisk tillväxt inom flera marknadssegment med stark underliggande tillväxt. Energieffektiva lösningar för klimatisering av såväl privata som kommersiella fastigheter liksom industriprojekt som baseras på elektrisk uppvärmning för minskade klimatutsläpp har haft en mycket kraftig tillväxt. Även halvledarindustrin har en långsiktigt stark utveckling eftersom produkter inom många tillväxtsegment använder en stor mängd halvledare. Efter en mycket stark utveckling under större delen av året, har USA infört nya handelsrestriktioner avseende export av avancerad teknikexport till Kina, vilket påverkat försäljningen negativt i slutet av året. Långsiktigt bedömer vi dock att detta kommer att kompenseras av ökad efterfrågan kopplat till investeringar i nya produktionsenheter i både Nordamerika och Europa.

Produkter i konsumentsegment som vitvaror och direkt eluppvärmning har haft en svagare efterfrågan sedan halvårsskiftet och det finns en viss risk att det kommer att leda till lagerreduktioner hos vitvaruproducenterna. Marknaden för kommersiella produkter som exempelvis storköksutrustning och kommersiella kaffemaskiner har efter ett starkt första halvår också försvagats under hösten. Detta beror på en svagare konsumentefterfrågan samt ökat kostnadstryck för användarna av dessa produkter.

Fordonsindustrin upplever rent generellt en minskad efterfrågan beroende på den stora komponentbristen som råder i tillverkningen av fordon. Samtidigt innebär den ökade elektrifieringen av fordon nya affärsmöjligheter för oss, både vad gäller personbilar och kommersiella fordon.

För att möta den ökade efterfrågan har vi fortsatt att öka produktionskapaciteten i våra enheter både genom nyanställningar och kapacitetsinvesteringar inom de segment som har en stark organisk till-

växt. Samtidigt reduceras produktionskapaciteten inom de segment som har en avtagande efterfrågan.

Ytterligare satsningar på robotisering och automation samt produktivitetsförbättrande åtgärder sker parallellt för att bibehålla konkurrenskraft och upprätthålla rörelsemarginalnivån på minst den målsatta nivån 10%.

Vi har under året förvärvat tyska Elmess-Klöpper Group, en av marknadsledarna inom elektrisk processvärme. Förvärvet stärker vår position geografiskt och vårt produkt erbjudande i den viktiga tillväxtmarknaden som uppstår vid konvertering från fossila bränslen till elektricitet inom industrin. Under året har också mindre kompletteringsförvärv genomförts, det svenska industribolaget Scandymet, ett mindre industribolag i Malaysia samt ett mindre produktionsbolag i Kalifornien. Kombinationen av att göra större strategiska förvärv och att kontinuerligt förvärva mindre verksamheter i olika marknader och inom olika produktsegment har visat sig vara ett framgångsrikt koncept.

Kraftiga prisökningar på material, tjänster, fraktkostnader och energi har tvingat oss att successivt höja våra egna priser för att kompensera för denna utveckling. Generellt har våra kunder haft förståelse och acceptans för dessa korrigeringar. Vår globalisering och våra produktionsenheter i olika valutaområden ger oss en klar fördel i en fortsatt turbulent utveckling vad gäller valutor.

Trots en turbulent leveranssituation och kraftiga kostnadshöjningar har rörelsemarginalen kunnat bibehållas över målsatt nivå, tack vare god kontroll över de fasta kostnaderna och snabb anpassning i respektive verksamhet till rådande efterfrågan och leveranssituation.



Power-to-Heat-systemet från det nyförvärvade bolaget ELMESS-Klöpper Group tillåter operatörer av kraftvärmesystem med ansluten kylfunktion att minska inmatningen till nätet genom att använda el till varmvatten. Exempel på operatörer är biogasanläggningar, vindkraftverk och lokala energileverantörer.

Resultaträkning i sammandrag

| (Mkr) | Koncernen | | | | Moderbolaget | |
|---|-------------------|-------------------|---------------|---------------|--------------|------------|
| | Kvartal 4 2022 | Kvartal 4 2021 | 2022 | 2021 | 2022 | 2021 |
| Nettoomsättning | 11 667 | 8 388 | 40 071 | 30 832 | 42 | 28 |
| Kostnad för sålda varor | -7 764 | -5 661 | -27 462 | -20 628 | 0 | 0 |
| Bruttoresultat | 3 903 | 2 727 | 12 609 | 10 204 | 42 | 28 |
| Försäljningskostnader | -1 383 | -1 244 | -4 921 | -4 210 | 0 | 0 |
| Administrationskostnader | -785 | -517 | -2 648 | -2 018 | -140 | -100 |
| Övriga intäkter | 153 | 213 | 823 | 492 | 0 | 0 |
| Rörelseresultat | 1 888 | 1 179 | 5 863 | 4 468 | -98 | -72 |
| Finansiellt netto | -117 | -36 | -188 | -150 | 1 625 | 340 |
| Resultat efter finansiellt netto | 1 771 | 1 143 | 5 675 | 4 318 | 1 527 | 268 |
| Bokslutsdispositioner | | | | | 280 | 210 |
| Skatt | -401 | -233 | -1 280 | -940 | -48 | -35 |
| Nettoresultat | 1 370 | 910 | 4 395 | 3 378 | 1 759 | 443 |
| Nettoresultat hänförligt till moderbolagets aktieägare | 1 369 | 892 | 4 351 | 3 320 | 1 759 | 443 |
| Nettoresultat hänförligt till innehav utan bestämmande inflytande | 1 | 18 | 44 | 58 | 0 | 0 |
| Nettoresultat | 1 370 | 910 | 4 395 | 3 378 | 1 759 | 443 |
| Planenliga avskrivningar ingår med | 423 | 297 | 1 484 | 1 297 | 0 | 0 |
| Nettovinst per aktie före och efter utspädning, kronor | 0,68 | 0,44 | 2,16 | 1,65 | 0 | 0 |

Rapport över totalresultat

| | | | | | | |
|--|--------------|--------------|--------------|--------------|--------------|------------|
| Nettoresultat | 1 370 | 910 | 4 395 | 3 378 | 1 759 | 443 |
| Övrigt totalresultat | | | | | | |
| Poster som ej kommer att omklassificeras till resultaträkningen | | | | | | |
| Aktuariella vinster & förluster i pensionsplaner | 103 | -21 | 160 | 129 | 0 | 0 |
| Skatt | -22 | 4 | -34 | -26 | 0 | 0 |
| | 81 | -17 | 126 | 103 | 0 | 0 |
| Poster som kan komma att omklassificeras till resultaträkningen | | | | | | |
| Kassaflödessakringar | 9 | 3 | 0 | -12 | 0 | 0 |
| Säkring av nettoinvestering | -32 | -5 | -91 | -14 | 0 | 0 |
| Valutakursdifferenser från omräkning av utländska verksamheter | -553 | 412 | 3 123 | 1 360 | 0 | 0 |
| Skatt | 107 | -28 | -172 | -111 | 0 | 0 |
| | -469 | 382 | 2 860 | 1 223 | 0 | 0 |
| Summa övrigt totalresultat | -388 | 365 | 2 986 | 1 326 | 0 | 0 |
| Summa totalresultat | 982 | 1 275 | 7 381 | 4 704 | 1 759 | 443 |
| Totalresultat hänförligt till moderbolagets aktieägare | 977 | 1 246 | 7 319 | 4 631 | 1 759 | 443 |
| Totalresultat hänförligt till innehav utan bestämmande inflytande | 5 | 29 | 62 | 73 | 0 | 0 |
| Summa totalresultat | 982 | 1 275 | 7 381 | 4 704 | 1 759 | 443 |

Balansräkning i sammandrag

| (Mkr) | Koncernen | | Moderbolaget | |
|--|---------------|---------------|---------------|---------------|
| | 2022-12-31 | 2021-12-31 | 2022-12-31 | 2021-12-31 |
| Immateriella anläggningstillgångar | 22 568 | 20 363 | 0 | 0 |
| Materiella anläggningstillgångar | 8 273 | 6 131 | 0 | 0 |
| Finansiella anläggningstillgångar | 1 001 | 629 | 18 162 | 16 428 |
| Summa anläggningstillgångar | 31 842 | 27 123 | 18 162 | 16 428 |
| Varulager | 10 191 | 6 584 | 0 | 0 |
| Kortfristiga fordringar | 7 144 | 4 941 | 379 | 264 |
| Kortfristiga placeringar | 190 | 224 | 0 | 0 |
| Kassa och bank | 4 627 | 4 522 | 0 | 99 |
| Summa omsättningstillgångar | 22 152 | 16 271 | 379 | 363 |
| Summa tillgångar | 53 994 | 43 394 | 18 541 | 16 791 |
| Eget kapital | 27 973 | 21 657 | 9 827 | 9 076 |
| Långfristiga skulder och avsättningar, icke räntebärande | 5 869 | 5 252 | 1 500 | 542 |
| Långfristiga skulder och avsättningar, räntebärande | 6 399 | 7 505 | 4 250 | 5 500 |
| Kortfristiga skulder och avsättningar, icke räntebärande | 8 795 | 6 165 | 114 | 73 |
| Kortfristiga skulder och avsättningar, räntebärande | 4 958 | 2 815 | 2 850 | 1 600 |
| Summa eget kapital och skulder | 53 994 | 43 394 | 18 541 | 16 791 |

Nyckeltal

| | | 2022 | 2021 | 2020 | 2019 | 2018 |
|--|-----|--------|--------|-------|-------|-------|
| Tillväxt | % | 30,0 | 13,6 | 7,1 | 12,5 | 18,5 |
| Rörelseresultat | Mkr | 5 863 | 4 468 | 3 880 | 3 038 | 2 829 |
| Rörelsemarginal | % | 14,6 | 14,5 | 14,3 | 12,0 | 12,6 |
| Vinstmarginal | % | 14,2 | 14,0 | 13,5 | 11,2 | 11,8 |
| Investeringar i anläggningstillgångar inkl förvärv | Mkr | 3 745 | 1 790 | 3 692 | 2 059 | 2 479 |
| Disponibla likvida medel | Mkr | 5 441 | 5 208 | 5 240 | 4 703 | 3 562 |
| Rörelsekapital inklusive kassa och bank | Mkr | 13 357 | 10 106 | 8 293 | 8 762 | 7 604 |
| i förhållande till nettoomsättning | % | 33,3 | 32,8 | 30,5 | 34,6 | 33,8 |
| Rörelsekapital exklusive kassa och bank | Mkr | 8 540 | 5 360 | 3 499 | 4 591 | 4 416 |
| i förhållande till nettoomsättning | % | 21,3 | 17,4 | 12,9 | 18,1 | 19,6 |
| Räntebärande skulder/Eget kapital | % | 40,6 | 47,7 | 60,1 | 60,8 | 60,0 |
| Soliditet | % | 51,8 | 49,9 | 46,3 | 47,3 | 47,8 |
| Avkastning på sysselsatt kapital | % | 17,7 | 15,2 | 14,6 | 12,3 | 13,0 |
| Avkastning på sysselsatt kapital exkl förvärvsrelaterade omvärderingar | % | 17,8 | 15,1 | 13,4 | 12,3 | 12,8 |
| Avkastning på eget kapital | % | 18,1 | 17,3 | 16,1 | 13,5 | 14,8 |
| Avkastning på eget kapital exkl förvärvsrelaterade omvärderingar | % | 18,2 | 17,2 | 14,5 | 13,5 | 14,6 |
| Nettoskuld / EBITDA | ggr | 0,9 | 1,0 | 1,1 | 1,6 | 1,7 |
| Nettoskuld / EBITDA exkl förvärvsrelaterade omvärderingar | ggr | 0,9 | 1,0 | 1,2 | 1,6 | 1,7 |
| Räntetäckningsgrad | ggr | 10,1 | 16,6 | 8,7 | 7,6 | 8,8 |

Data per aktie

| | | 2022 | 2021 | 2020 | 2019 | 2018 |
|---|----|-------|--------|-------|-------|-------|
| Nettovinst per aktie (total 2.016.066.488 aktier) | kr | 2,16 | 1,65 | 1,42 | 1,08 | 1,03 |
| Nettovinst per aktie exklusive förvärvsrelaterade omvärderingar | kr | 2,17 | 1,63 | 1,25 | 1,08 | 1,01 |
| Eget kapital per aktie | kr | 13,86 | 10,63 | 8,73 | 8,68 | 7,64 |
| Balansdagens börskurs | kr | 97,10 | 136,75 | 67,43 | 40,60 | 22,73 |

Omsättning per geografisk region

| (Mkr) | NIBE Climate Solutions | NIBE Element | NIBE Stoves | Eliminering | Totalt |
|----------------------|------------------------|---------------|--------------|-------------|---------------|
| Norden | 6 839 | 1 610 | 999 | -581 | 8 867 |
| Europa (exkl Norden) | 13 108 | 3 650 | 1 938 | -331 | 18 365 |
| Nordamerika | 5 372 | 4 329 | 961 | -29 | 10 633 |
| Övriga länder | 757 | 1 336 | 113 | 0 | 2 206 |
| Summa | 26 076 | 10 925 | 4 011 | -941 | 40 071 |

Tidpunkt för redovisning av omsättning

| (Mkr) | NIBE Climate Solutions | NIBE Element | NIBE Stoves | Eliminering | Totalt |
|--|------------------------|---------------|--------------|-------------|---------------|
| Leveranser som intäktsförts vid en enda tidpunkt | 25 629 | 10 925 | 4 011 | -941 | 39 624 |
| Leveranser som intäktsförts successivt | 447 | 0 | 0 | 0 | 447 |
| Summa | 26 076 | 10 925 | 4 011 | -941 | 40 071 |

SERVICEAVTAL

För vissa produkter inom Climate Solutions erbjuder NIBE kunderna att teckna ettåriga serviceavtal som innebär att NIBE åtar sig att utföra underhållsservice och åtgärda vissa fel som inte omfattas av lämnad garanti. Omfattningen av uppkomna fel går ej att med säkerhet veta på förhand varför prissättningen är erfarenhetsbaserad. Betalning erhålls från kunderna årsvis i förskott varför förutbetalda intäkter kommer att intäktsföras successivt under kommande 12-månadersperiod.

AVTAL OM FÖRLÄNGDA GARANTIER

För vissa produkter inom Climate Solutions erbjuder NIBE kunderna att teckna avtal om garantitider som överstiger de som tillhandahålls som standard. Vilken garantitid som är standard beror på både typ av produkt och vilken marknad det är fråga om. De avtal som har längst varaktighet löper ut inom sex år. Omfattningen av uppkomna fel går ej att med säkerhet veta på förhand varför prissättningen är erfarenhetsbaserad. Betalning erhålls från kunderna i samband med varuleverans. Förutbetalda intäkter kommer att intäktsföras successivt under kommande 6-årsperiod.

Finansiella instrument värderade till verkligt värde

| (Mkr) | 31 dec 2022 | 31 dec 2021 |
|---|-------------|-------------|
| Kortfristiga fordringar | | |
| Valutaterminer | 10 | 0 |
| Råvarutermi | 3 | 2 |
| Summa | 13 | 2 |
| Kortfristiga skulder och avsättningar, icke räntebärande | | |
| Valutaterminer | 11 | 0 |
| Råvarutermi | 0 | 0 |
| Summa | 11 | 0 |

Inga instrument har kvittats i rapporten över finansiell ställning utan samtliga har bruttoredovisats. För en beskrivning av värderingstekniker och indata vid värdering hänvisas till not 29 i årsredovisningen för 2021. För övriga finansiella tillgångar och skulder i koncernen utgör de redovisade värdena en rimlig approximation av deras verkliga värden. För en specifikation av sådana finansiella tillgångar och skulder hänvisas till not 29 i årsredovisningen för 2021.

Kassaflödesanalys i sammandrag

| (Mkr) | 2022 | 2021 |
|------------------------------------|-----------|------------|
| Kassaflöde från löpande verksamhet | 5 800 | 4 749 |
| Förändring av rörelsekapital | -3 186 | -1 486 |
| Investeringsverksamhet | -2 778 | -2 011 |
| Finansieringsverksamhet | -151 | -1 502 |
| Kursdifferens i likvida medel | 386 | 202 |
| Förändring av likvida medel | 71 | -48 |

Förändring i eget kapital i sammandrag

| (Mkr) | 2022 | 2021 |
|--|---------------|---------------|
| Ingående eget kapital | 21 657 | 17 737 |
| Effekt av tillämpning av IAS 29* | 186 | 0 |
| Justerat ingående eget kapital | 21 843 | 17 737 |
| Utdelning till aktieägare | -1 008 | -781 |
| Utdelning till innehav utan bestämmande inflytande | -1 | -3 |
| Förändring av innehav utan bestämmande inflytande | -242 | 0 |
| Periodens totalresultat | 7 381 | 4 704 |
| Utgående eget kapital | 27 973 | 21 657 |

*) IAS 29 har implementerats - se vidare under Redovisningsprinciper.

Kompletterande nyckeltal

Kompletterande nyckeltal avser finansiella mått som används av företagens ledning och av investerare för att utvärdera koncernens resultat och ställning med hjälp av beräkningar som inte direkt kan härledas ur de finansiella rapporterna. De kompletterande nyckeltal som redovisas i denna rapport kan skilja sig till beräkningssättet från liknande mått som används av andra bolag.

Nettoinvesteringar i anläggningstillgångar

| (Mkr) | 2022 | 2021 |
|--|--------------|--------------|
| Anskaffning av anläggningstillgångar | 3 767 | 1 825 |
| Avyttring av anläggningstillgångar | -22 | -35 |
| Nettoinvesteringar i anläggningstillgångar inkl förvärv | 3 745 | 1 790 |

Disponibla likvida medel

| (Mkr) | 2022 | 2021 |
|---------------------------------|--------------|--------------|
| Kassa och bank | 4 627 | 4 522 |
| Kortfristiga placeringar | 190 | 224 |
| Outnyttjade checkkrediter | 624 | 462 |
| Disponibla likvida medel | 5 441 | 5 208 |

Rörelsekapital inklusive kassa och bank

| (Mkr) | 2022 | 2021 |
|--|---------------|---------------|
| Summa omsättningstillgångar | 22 152 | 16 271 |
| Kortfristiga skulder och avsättningar, icke räntebärande | -8 795 | -6 165 |
| Rörelsekapital inklusive kassa och bank | 13 357 | 10 106 |
| Nettoomsättning senaste 12 mån | 40 071 | 30 832 |
| Rörelsekapital inklusive kassa och bank i förhållande till nettoomsättning, % | 33,3 | 32,8 |

Rörelsekapital exklusive kassa och bank

| (Mkr) | 2022 | 2021 |
|--|--------------|--------------|
| Varulager | 10 191 | 6 584 |
| Kortfristiga fordringar | 7 144 | 4 941 |
| Kortfristiga skulder och avsättningar, icke räntebärande | -8 795 | -6 165 |
| Rörelsekapital exklusive kassa och bank | 8 540 | 5 360 |
| Nettoomsättning senaste 12 mån | 40 071 | 30 832 |
| Rörelsekapital exklusive kassa och bank i förhållande till nettoomsättning, % | 21,3 | 17,4 |

Avkastning på sysselsatt kapital

| (Mkr) | 2022 | 2021 |
|---|-------------|-------------|
| Resultat efter finansnetto senaste 12 mån | 5 675 | 4 318 |
| Finansiella kostnader senaste 12 mån | 626 | 276 |
| Resultat före finansiella kostnader | 6 301 | 4 594 |
| Förvävsrelaterade omvärderingar | 33 | -30 |
| Resultat exkl förvävsrelaterade omvärderingar | 6 334 | 4 564 |
| Sysselsatt kapital vid periodens ingång | 31 977 | 28 396 |
| Sysselsatt kapital vid periodens utgång | 39 330 | 31 977 |
| Genomsnittligt sysselsatt kapital | 35 654 | 30 187 |
| Avkastning på sysselsatt kapital, % | 17,7 | 15,2 |
| Avkastning exkl förvävsrelaterade omvärderingar, % | 17,8 | 15,1 |

Avkastning på eget kapital

| (Mkr) | 2022 | 2021 |
|--|-------------|-------------|
| Resultat efter finansnetto senaste 12 mån | 5 675 | 4 318 |
| Schablonskatt, % | 20,6 | 20,6 |
| Resultat efter finansiellt netto efter skatt | 4 506 | 3 428 |
| Varav hänförligt till moderbolagets aktieägare | 4 462 | 3 370 |
| Eget kapital vid periodens ingång | 21 438 | 17 588 |
| Eget kapital vid periodens utgång | 27 936 | 21 438 |
| Genomsnittligt eget kapital | 24 687 | 19 513 |
| Avkastning på eget kapital, % | 18,1 | 17,3 |

Avkastning på eget kapital exkl förvävsrelaterade omvärderingar

| (Mkr) | 2022 | 2021 |
|---|-------------|-------------|
| Resultat efter finansnetto senaste 12 mån | 5 675 | 4 318 |
| Förvävsrelaterade omvärderingar | 33 | -30 |
| Resultat exkl förvävsrelaterade omvärderingar | 5 708 | 4 288 |
| Schablonskatt, % | 20,6 | 20,6 |
| Resultat efter finansiellt netto, efter skatt | 4 532 | 3 405 |
| Varav hänförligt till moderbolagets aktieägare | 4 488 | 3 347 |
| Eget kapital vid periodens ingång | 21 438 | 17 588 |
| Eget kapital vid periodens utgång | 27 936 | 21 438 |
| Genomsnittligt eget kapital | 24 687 | 19 513 |
| Avkastning på eget kapital exkl förvävsrelaterade omvärderingar, % | 18,2 | 17,2 |

Nettoskuld/EBITDA

| (Mkr) | 2022 | 2021 |
|---|------------|------------|
| Långfristiga skulder och avsättningar, räntebärande | 6 399 | 7 505 |
| Kortfristiga skulder och avsättningar, räntebärande | 4 958 | 2 815 |
| Kassa och bank | -4 627 | -4 522 |
| Kortfristiga placeringar | -190 | -224 |
| Nettoskuld | 6 540 | 5 574 |
| Rörelseresultat senaste 12 mån | 5 863 | 4 468 |
| Av- och nedskrivningar senaste 12 mån | 1 597 | 1 297 |
| EBITDA | 7 460 | 5 765 |
| Förvärvsrelaterade omvärderingar | 33 | -30 |
| EBITDA exkl förvärvsrelaterade omvärderingar | 7 493 | 5 735 |
| Nettoskuld/EBITDA, ggr | 0,9 | 1,0 |
| Nettoskuld/EBITDA exkl förvärvsrelaterade omvärderingar, ggr | 0,9 | 1,0 |

Räntetäckningsgrad

| (Mkr) | 2022 | 2021 |
|-------------------------------------|-------------|-------------|
| Resultat efter finansiellt netto | 5 675 | 4 318 |
| Finansiella kostnader | 626 | 276 |
| Resultat före finansiella kostnader | 6 301 | 4 594 |
| Räntetäckningsgrad, ggr | 10,1 | 16,6 |

Redovisningsprinciper

NIBE Industriers koncernredovisning upprättas i enlighet med International Financial Reporting Standards (IFRS). NIBE Industriers bokslutskommuniké 2022 är upprättad enligt IAS 34 Delårsrapportering. Upplysningar enligt IAS 34 16A framkommer förutom i de finansiella rapporterna med tillhörande notuplysningar även i övriga delar av bokslutskommunikén.

För koncernen har samma redovisningsprinciper tillämpats som beskrivs på sidorna 100-136 i årsredovisningen för 2021. Under 2022 började koncernen tillämpa IAS 29 Finansiell rapportering i höginflationsländer med anledning av verksamhet i Turkiet. Tillämpningen har haft en effekt på ingående eget kapital 2022 då jämförelsetal inte får räknas om.

Moderbolaget redovisar enligt årsredovisningslagen samt RFR 2 Redovisning för juridiska personer.

Transaktioner med närstående har skett i samma omfattning som i fjol och samma principer tillämpas som beskrivs på sidan 101 i årsredovisningen för 2021.

Risker och osäkerhetsfaktorer

NIBE Industrier är en internationell koncern med representation i ett 40-tal länder och är som sådan exponerad för ett antal affärsmässiga och finansiella risker. Riskhantering är därför en viktig process i relation till uppsatta mål. I koncernen är en effektiv riskhantering en kontinuerlig process som bedrivs inom ramen för den operativa styrningen och utgör ett naturligt led i den löpande uppföljningen av verksamheten. Utöver de risker och osäkerhetsfaktorer som beskrivs i NIBE Industriers årsredovisning för 2021 bedöms inte några väsentliga risker eller osäkerheter ha tillkommit.

Uppgifterna i denna rapport har inte varit föremål för särskild granskning av bolagets revisorer. För övrig information om definitioner hänvisas till årsredovisningen för år 2021.

Bokslutskommunikén ger en rättvisande översikt av moderbolagets och koncernens verksamhet, ställning och resultat samt beskriver väsentliga risker och osäkerhetsfaktorer som moderbolaget och de företag som ingår i koncernen står inför.

Markaryd den 15 februari 2023

Hans Linnarson
Styrelseordförande

Georg Brunstam
Styrelseledamot

Eva Karlsson
Styrelseledamot

Jenny Larsson
Styrelseledamot

Gerteric Lindquist
Verkställande direktör

Anders Pålsson
Styrelseledamot

Eva Thunholm
Styrelseledamot

NIBE Aktien

NIBEs B-aktie är noterad på NASDAQ Nordic, Large Cap-listan i Stockholm samt sekundärnoterad på SIX Swiss Exchange i Zürich. NIBE-aktiens stängningskurs den 31 december 2022 var 97,10 kr.

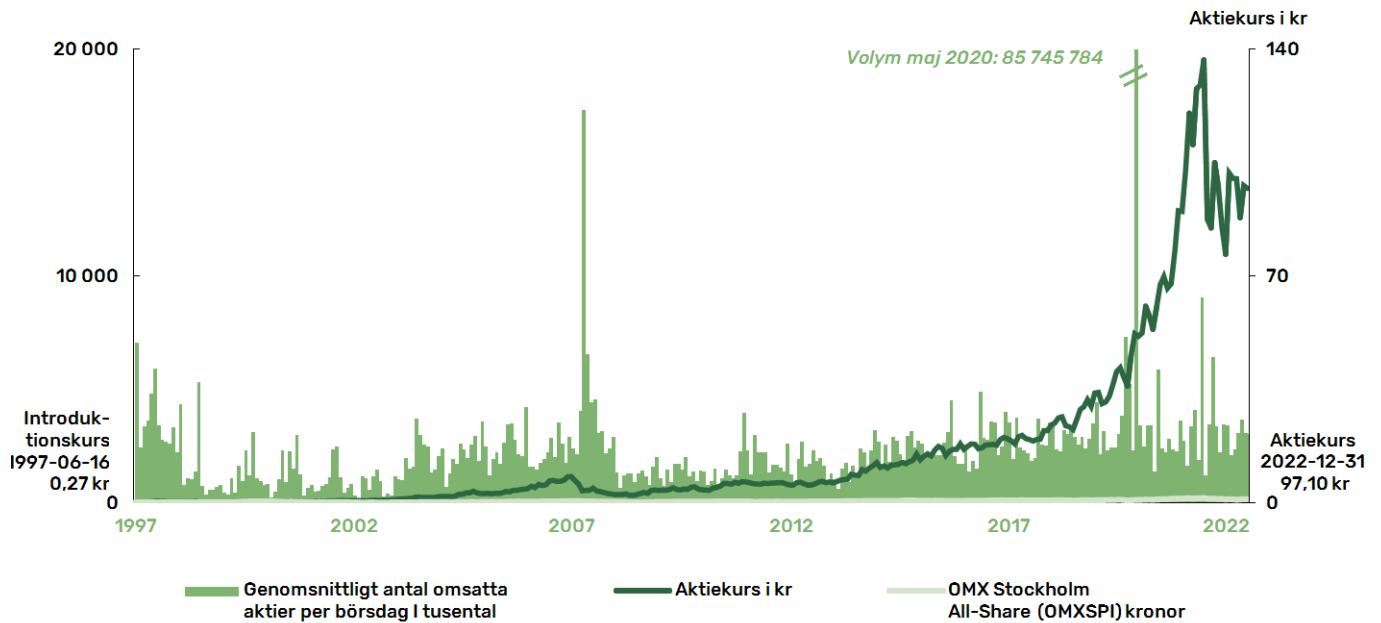
Under 2022 gick NIBEs aktiekurs ner med 29,0% från 136,75 kronor till 97,10 kronor. OMX Stockholm PI (OMXSPI) gick under samma period ner med 24,6%.

Vid utgången av december 2022 uppgick NIBEs börsvärde till 195 760 Mkr, baserat på senaste betalkurs.

Antalet omsatta NIBE-aktier uppgick till 801 336 187 vilket motsvarar en omsättningshastighet på 39,7% under 2022.

Samtliga tal har räknats om med hänsyn till split 4:1 genomförda 2003, 2006, 2016 och i maj 2021 samt utspädningseffekten av företrädesemissionen i oktober 2016.

Antal omsatta aktier per börsdag i tusental



Informationen i denna delårsrapport är sådan som NIBE Industrier AB är skyldigt att offentliggöra enligt lagen om värdepappersmarknaden och/eller lagen om handel med finansiella instrument. Informationen lämnades till media för offentliggörande den 15 februari, 2023 kl 08.00.

Eventuella frågor besvaras av:

Gerteric Lindquist, VD och koncernchef, gerteric.lindquist@nibe.se

Hans Backman, ekonomidirektör, hans.backman@nibe.se



NIBE Group

- en global koncern med bolag och närvaro i hela världen

NIBE Group är en global koncern som bidrar till ett minskat klimatavtryck och bättre utnyttjande av energi. Inom våra tre affärsområden – Climate Solutions, Element och Stoves – utvecklar, tillverkar och marknadsför vi ett brett utbud av miljövänliga och energieffektiva lösningar för inomhuskomfort i alla typer av fastigheter samt komponenter och lösningar för intelligent uppvärmning och styrning inom industri och infrastruktur.

Från starten i småländska Markaryd för 70 år sedan, har NIBE vuxit till ett internationellt företag med 21 300 (20 400) medeltal anställda och närvaro i hela världen. Drivkraften har sedan starten varit en stark kultur av entreprenörskap och en passion för ansvarsfullt företagande. Framgångsfaktorerna har varit långsiktiga investeringar i hållbar produktutveckling och strategiska förvärv. Tillsammans har detta åstadkommit en målinriktad och kraftig tillväxt som 2022 genererade en omsättning på drygt 40 (30) miljarder kronor.

NIBE är sedan 1997 börsnoterat under namnet NIBE Industrier AB på Nasdaq Nordic, Large Cap med en sekundärnotering på SIX Swiss Exchange sedan 2011.

NIBE

NIBE Industrier AB (publ)
Box 14, 285 21 MARKARYD
Tel 0433-27 30 00
www.nibe.com
Org-nr: 55 63 74 – 8309