



- **OMSÄTTNINGEN** uppgick till 6.345 Mkr (5.763 Mkr)
- **RESULTATET EFTER FINANSNETTO** uppgick till 574 Mkr (532 Mkr)
- **RESULTATET EFTER SKATT** uppgick till 434 Mkr (416 Mkr)
- **VINSTEN** per aktie före och efter utspädning, beräknad på genomsnittligt antal utestående aktier under perioden, uppgick till 0,84 kr (0,82 kr)
- **FÖRVÄRV AV**
 - det serbiska varmvattenberedarbolaget TIKI Group
 - 50% av aktierna i turkiska ventilations- och luftkonditioneringsgruppen Üntes
 - 51% av aktierna i nederländska värmepumpsdistributören Nathan Holding B.V.
 - det tyska värmepumpsbolaget Waterkotte GmbH
 - 60% av aktierna i svenska processvärmeföretaget VEÅ AB (maj)

Stabil inledning av året

– relativt liten påverkan av Covid-19

Koncernens omsättningstillväxt under första kvartalet uppgick till 10,1% (18,5%) varav 5,0% (13,3%) var organisk. Den fortsatt svaga svenska valutan har haft en positiv effekt på omsättningsutvecklingen.

Den totala efterfrågebilden har fortsatt präglats av ganska stora variationer. Produkter med tydlig anknytning till hållbarhet har haft en god efterfrågan. De marknadssegment som uppvisat den svagaste utvecklingen under kvartalet är fordons- samt olje- och gasindustrin. Marknaden för såväl konsumentprodukter som specialprodukter har varit relativt stabil. Under senare delen av kvartalet har världen med full kraft drabbats av Covid-19 men koncernens omsättning och resultat har hittills, endast i relativt liten omfattning påverkats av detta.

Affärsområdet NIBE Climate Solutions är verksamt inom ett mycket aktuellt och växande marknadssegment nu när omställningen till ett mera hållbart samhälle tagit fart. Det målmedvetna arbetet med att ytterligare stärka positionen som marknadsledande leverantör av klimatiseringslösningar avsedda för såväl enfamiljshus som kommersiella fastigheter fortgår med full kraft. Vägledande i detta arbete är att utveckla ännu effektivare produkter, införa nya miljövänliga köldmedier, utveckla intelligenta styrningar samt möjliggöra att produkterna är uppkopplingsbara.

Under kvartalet har dessutom fyra förvärv genomförts med en sammanlagd omsättning på cirka 1,4 miljarder kronor. Förvärven förstärker affärsområdets marknadsandelar samt tillför såväl ökad geografisk närvaro som ny teknologi. I början av maj slöts ytterligare ett förvärvsavtal avseende anläggningar för kommersiell processvärme.

Såväl omsättning som rörelseresultat har haft en positiv utveckling under kvartalet. Gynnsamma marknadsförutsättningar, god geografisk närvaro samt ett heltäckande och avancerat produktsortiment är de huvudsakliga förklaringarna till den goda utvecklingen. Den förbättra-

de rörelsemarginalen förklaras framför allt av förbättrad produktivitet, god kostnadskontroll samt fortsatt organisk tillväxt.

Affärsområdet NIBE Element är det affärsområde som upplevt de största variationerna mellan olika marknadssegment. Marknadssegment med tydlig hållbarhetsprofil har haft den bästa utvecklingen medan fordonsindustrin varit fortsatt svag liksom gas- och oljeindustrin. Vitvaruindustrin har legat kvar på en oförändrad nivå jämfört med ifjol medan däremot halvledarindustrin kommit tillbaka och nu uppvisar en god tillväxt. Inom detta marknadssegment har vi successivt stärkt vår närvaro, inte minst genom det strategiskt viktiga förvärv som gjordes under fjärde kvartalet ifjol.

Under kvartalet har tre mindre kompletteringsförvärv genomförts, helt i linje med strategin att möjliggöra synergier mellan redan större befintliga enheter och oftast entreprenörsdrivna företag med ett nischat sortiment.

Såväl omsättning som rörelseresultat har förbättrats under kvartalet, till stor del beroende på en god positionering inom alla viktiga marknadssegment samt förmågan att kunna flytta kapacitet från ett segment till ett annat när det sker förändringar i efterfrågan. Den förbättrade rörelsemarginalen förklaras framför allt av bättre produktmix, god kostnadskontroll samt vissa prisjusteringar.

Affärsområdet NIBE Stoves upplevde under inledningen av året en stabil utveckling av efterfrågan medan den försvagades under den senare delen av kvartalet på grund av Covid-19, då tre av affärsområdets totalt fem produktionsanläggningar fick stängas helt eller delvis. Även inom detta affärsområde är variationerna avsevärda mellan olika marknadssegment. I Nordamerika ökar gaseldade produkter medan de vedeldade går tillbaka. I Europa går också vedeldade produkter tillbaka

Kalender

14 maj 2020

KI 08.00 Delårsrapport 1, januari–mars 2020

KI 11.00 Telefonkonferens (på engelska);

Presentation av Delårsrapport 1, 2020 och möjlighet till att ställa frågor.

Registrering på vår hemsida www.nibe.com krävs för att få tillgång till presentationsbilderna under konferensen. För att lyssna via telefon, ring +46 8 566 427 03.

KI 17.00 Årsstämma

19 augusti 2020

Delårsrapport 2, januari–juni 2020

18 november 2020

Delårsrapport 3, januari–september 2020



medan gaseldade ligger kvar på fjolårets nivåer i likhet med pelletseldade kaminer medan däremot elektriska kaminer går framåt.

De stora utvecklingsresurser som läggs på att vidareutveckla och modernisera vårt breda produktprogram utgör tillsammans med vår ständigt förbättrade marknadsnärvaro de avgörande framgångsfaktorerna även för det här affärsområdet, varför våra satsningar fortsätter i oförminskad takt.

Anledningen till att rörelseresultatet fallit under kvartalet står dels att finna i den lägre omsättningen dels i negativa valutaeffekter. För att i görligaste mån försöka mildra effekterna av den rådande situationen genomförs omfattande kostnadsreduktioner inom områden där neddragningarna inte bedöms skada den framtida utvecklingen.

Investeringsnivån i de befintliga verksamheterna uppgick under kvartalet till 306 Mkr att jämföras med fjolårets 237 Mkr och avskrivningstakten på 318 Mkr jämfört 244 Mkr i fjol. På grund av fortsatt kapacitetsutbyggnad samt behovet av ytterligare rationaliseringsinvesteringar kommer investeringsnivån under de närmaste åren att ligga minst i nivå med eller strax över avskrivningstakten, exklusive leasingkontrakt.

Rörelseresultatet förbättrades under första kvartalet med 11,0% jämfört med motsvarande period i föregående år och rörelsemarginalen förbättrades från 10,0% till 10,1%

Resultatet efter finansnetto förbättrades under första kvartalet med 7,9% jämfört med motsvarande period i fjol. Huvudanledningen till det försämrade finansnettot är framför allt valutakursförluster.

Utsikter för 2020

- Vår företagsfilosofi och vårt starka produktprogram med fokusering på energieffektivitet och hållbarhet ligger rätt i tiden.
- Vi har god beredskap för att kunna vara fortsatt offensiva på förvärvssidan.
- Vårt interna effektivitetsarbete kombinerat med noggrann kostnadskontroll borgar för fortsatt goda marginaler.
- Alla våra tre affärsområden har en god geografisk spridning, vilket gör oss mindre sårbara för lokala svackor i efterfrågan.
- Vår decentraliserade organisation, byggd på självständiga enheter, skapar förutsättningar för ökad motivation och flexibilitet.
- I likhet med tidigare år är effekterna av konjunkturutvecklingen, valutaon och de volatila energipriserna, kombinerat med den politiska turbulensen på flera håll i världen, svåra att förutse.
- Till dessa osäkerhetsfaktorer kan utbrottet av Covid-19 läggas, vilket på bred basis förändrat situationen för de allra flesta av världens samhällen och företag, inklusive vårt eget. Medan vi under första kvartalet påverkats i relativt liten omfattning av utbrottet är vår bedömning att vi under kvartal två kommer att påverkas i större utsträckning men situationen bedöms ändå kunna bli hanterbar, vilket andra kvartalets inledning också indikerar. Vi antar dessutom att de flesta länder under andra halvåret kommer att försöka återgå till ett något mer normalt tillstånd. Detta tillsammans med att våra produkter i stor utsträckning är av såväl nödvändighets- som hållbarhetskaraktär gör oss, trots alla osäkerhetsfaktorer, försiktigt positiva till vår utveckling under andra halvåret.

Markaryd den 14 maj 2020

Gerterio Lindquist
Verkställande Direktör

NIBE Koncern		2020	2019	senaste	2019
Nyckeltal		Kv 1	Kv 1	12 mån	helår
Nettoomsättning	Mkr	6.345	5.763	25.924	25.342
Tillväxt	%	10,1	18,5	10,7	12,5
varav förvärvad	%	5,1	5,2	4,6	4,6
Rörelseresultat	Mkr	638	575	3.101	3.038
Rörelsemarginal	%	10,1	10,0	12,0	12,0
Resultat efter finansnetto	Mkr	574	532	2.878	2.836
Vinstmarginal	%	9,1	9,2	11,1	11,2
Soliditet	%	47,3	47,1	47,3	47,0
Avkastning på eget kapital	%	12,2	13,6	12,5	13,5

Omsättning

Koncernens nettoomsättning uppgick till 6.345 Mkr (5.763 Mkr), vilket motsvarar en tillväxt på 10,1% varav 5,0% var organisk. Av den totala omsättningsökningen på 582 Mkr var 291 Mkr förvärvad.

Resultat

Periodens resultat efter finansnetto uppgick till 574 Mkr, vilket innebär en resultattillväxt på 7,9% jämfört med samma period 2019. Resultatet efter finansnetto uppgick då till 532 Mkr. På grund av pandemin, och de restriktioner som följaktligen införts i vissa länder, har några av koncernens produktionsanläggningar stått stilla under delar av perioden. Alla tre affärsområdena har påverkats men mest påtaglig har inverkan varit på affärsområdet NIBE Stoves som har väldigt få produktionsanläggningar jämfört med de båda andra. Periodens resultat är belastat med förvärvskostnader på 12 Mkr (7 Mkr). Avkastningen på det egna kapitalet uppgick till 12,2% (13,6%).

Förvärv

I januari genomfördes förvärvet av den serbiska varmvattenberedar-tillverkaren TIKI Group som har en stark marknadsposition i östra Europa och omsätter cirka 35 MEUR med ett EBITDA på cirka 10%. Bolaget har konsoliderats i NIBE Climate Solutions från och med januari 2020. Förvärvsbalansen är fortfarande preliminär.

I februari genomfördes förvärvet av 50% av aktierna i den turkiska företagsgruppen Üntes med en överenskommelse om att förvärva resterande 50% senast år 2024. Bolaget, som utvecklar och tillverkar ventilations- och luftkonditioneringsprodukter för kommersiella fastigheter, har en omsättning på cirka 38 MEUR och en rörelsemarginal som klart överstiger 10%. Bolaget har konsoliderats i NIBE Climate Solutions från och med mars 2020. Förvärvsbalansen är fortfarande preliminär.

I februari slöts även avtal om att förvärva 51% av aktierna i nederländska Nathan Holding B.V. med överenskommelse om att senare förvärva resterande aktier i två steg. Nathan är bland annat importör av vårt tyska dotterbolag AITs värmepumpar, men säljer även helhetslösningar inkluderande såväl borrning av energibrunnar som golvvärmesystem. Bolaget har en årsomsättning på cirka 50 MEUR med en rörelsemarginal på drygt 6% och kommer att konsolideras i NIBE Climate Solutions från och med april 2020.

I mars slöts avtal om att förvärva värmepumpsbolaget Waterkotte GmbH som är en ledande tillverkare i Tyskland av värmepumpar för kommersiella fastigheter. Bolaget, som omsätter cirka 26 MEUR med en rörelsemarginal på cirka 5%, kommer att konsolideras i affärsområdet NIBE Climate Solutions från och med april 2020.

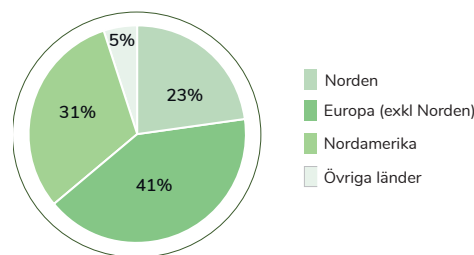
Väsentliga händelser efter periodens utgång

Den 7 maj slöts avtal om att förvärva 60% av aktierna i svenska bolaget VEÅ AB med option på att förvärva resterande del inom en fyraårsperiod. Bolaget utvecklar och tillverkar ång- och hetvattenpannor, tryckkärl samt kompletta anläggningar för industriellt bruk. Bolaget beräknas kunna konsolideras i affärsområdet NIBE Climate Solutions från och med 1 juli 2020.

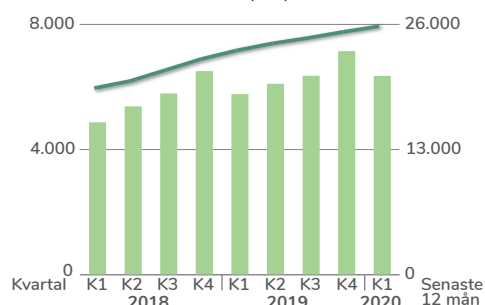
Investeringar

Koncernen har under perioden investerat 1.638 Mkr (537 Mkr). Av investeringarna avser 1.332 Mkr (300 Mkr) förvärv av verksamheter. Resterande 306 Mkr (237 Mkr) avser i huvudsak investeringar i maski-

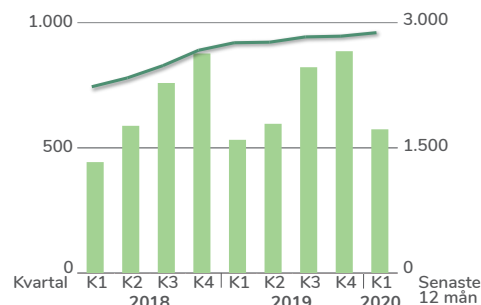
Omsättning per geografisk region



Nettoomsättning senaste nio kvartalen (Mkr)



Resultat efter finansiella poster senaste nio kvartalen (Mkr)



ner och inventarier i befintliga verksamheter. Det investeringsbelopp som avser förvärv omfattar såväl initiala köpeskillingar som bedömda framtida tilläggsköpeskillingar.

Kassaflöde och finansiell ställning

Kassaflödet från den löpande verksamheten före förändring av rörelsekapital uppgick till 831 Mkr (802 Mkr). Kassaflödet efter förändring av rörelsekapital uppgick till 669 Mkr (525 Mkr).

Räntebärande skulder uppgick vid periodens utgång till 10.890 Mkr. Vid årets ingång uppgick motsvarande skulder till 10.654 Mkr. Koncernens disponibla likvida medel uppgick vid periodens utgång till 4.322 Mkr mot 4.703 Mkr vid årets ingång. Soliditeten uppgick vid periodens utgång till 47,3%, att jämföras med 47,0% vid årets ingång och 47,1% vid motsvarande tid i fjol.

Moderbolaget

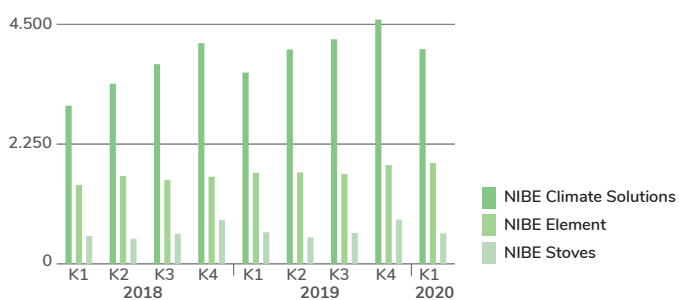
Moderbolagets verksamhet omfattar koncernledning, vissa koncern-gemensamma funktioner samt finansiering. Omsättningen uppgick under perioden till 10 Mkr (8 Mkr) med ett resultat efter finansiella poster på 43 Mkr (19 Mkr).

Affärsområdenas utveckling

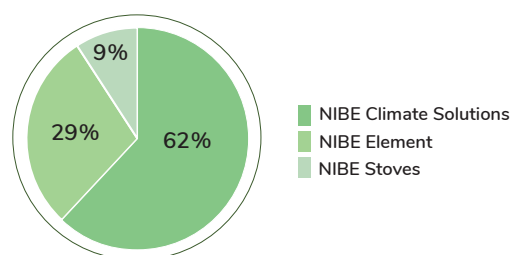
Kvartalsdata

Resultaträkning koncern	2020	2019				2018			
(Mkr)	Kv 1	Kv 1	Kv 2	Kv 3	Kv 4	Kv 1	Kv 2	Kv 3	Kv 4
Nettoomsättning	6.345	5.763	6.093	6.349	7.137	4.862	5.371	5.785	6.498
Rörelsekostnader	- 5.707	- 5.188	- 5.434	- 5.498	- 6.184	- 4.365	- 4.739	- 4.990	- 5.593
Rörelseresultat	638	575	659	851	953	497	632	795	905
Finansiellt netto	- 64	- 43	- 63	- 29	- 67	- 54	- 44	- 36	- 28
Resultat efter finansiellt netto	574	532	596	822	886	443	588	759	877
Skatt	- 140	- 116	- 148	- 187	- 201	- 107	- 148	- 152	- 188
Nettoresultat	434	416	448	635	685	336	440	607	689
Nettoomsättning affärsområden									
NIBE Climate Solutions	4.035	3.593	4.027	4.220	4.590	2.971	3.384	3.752	4.148
NIBE Element	1.895	1.710	1.718	1.688	1.855	1.483	1.652	1.576	1.638
NIBE Stoves	573	593	498	580	832	524	471	563	821
Koncernelimineringar	- 158	- 133	- 150	- 139	- 140	- 116	- 136	- 106	- 109
Totalt koncernen	6.345	5.763	6.093	6.349	7.137	4.862	5.371	5.785	6.498
Rörelseresultat affärsområden									
NIBE Climate Solutions	449	385	523	678	691	308	436	590	628
NIBE Element	179	161	159	145	157	154	198	164	134
NIBE Stoves	32	50	14	46	142	45	23	59	138
Koncernelimineringar	- 22	- 21	- 37	- 18	- 37	- 10	- 25	- 18	5
Totalt koncernen	638	575	659	851	953	497	632	795	905

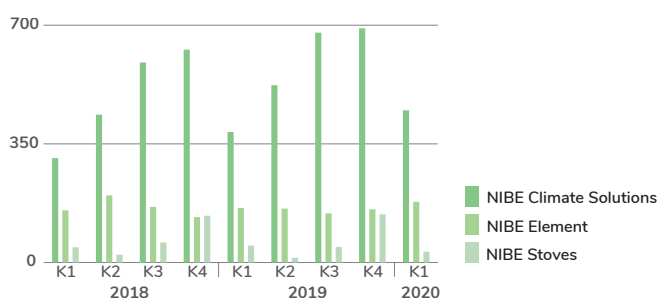
Omsättning per affärsområde senaste nio kvartalen (Mkr)



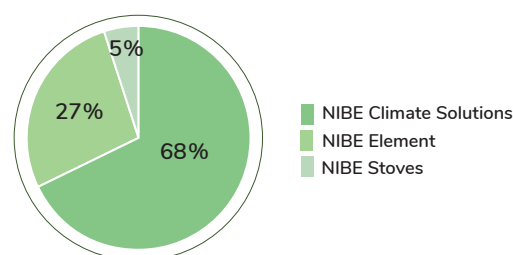
Respektive affärsområdes andel av omsättningen (Kv 1 2020)



Rörelseresultat per affärsområde senaste nio kvartalen (Mkr)



Respektive affärsområdes resultatandel (Kv 1 2020)



Omsättning och resultat

Omsättningen uppgick till 4.035 Mkr att jämföras med 3.593 Mkr för motsvarande period föregående år. Av omsättningsökningen på 442 Mkr hänför sig 111 Mkr till förvärv, vilket innebär att den organiska tillväxten uppgick till 9,2%.

Rörelseresultatet uppgick för perioden till 449 Mkr att jämföras med 385 Mkr föregående år, vilket innebär en rörelsemarginal på 11,1% jämfört med 10,7% föregående år. Rörelsemarginalen under den senaste 12-månadersperioden uppgår därmed till 13,9%.

Marknaden

Värme, varmvatten, kyla och ventilation för inomhuskomfort är väsentliga funktioner i samhället som det alltid finns ett avsevärt underliggande behov av och som därigenom är relativt konjunkturokänsliga. Den internationella efterfrågan på olika värmepumpslösningar har fortsatt att öka samtidigt som vi fortsätter att stärka vår marknadsposition i både Europa och Nordamerika.

Vi har en stark plattform för vidare expansion genom att vara helhetsleverantör av hållbara, energieffektiva och intelligenta produktlösningar för inomhuskomfort för alla typer av fastigheter. Slutkonsumenternas intresse för produkter som både sparar energi och använder förnybar energi ökar samtidigt som allt fler politiska beslut tas för att påskynda konverteringen till användning av förnyelsebar energi, vilket tillsammans gynnar vår bransch både på kort och lång sikt.

Såväl den nordamerikanska som europeiska marknaden för klimatiseringsprodukter avsedda för kommersiella fastigheter har haft en stabil utveckling. Vi är väl etablerade i både USA och Kanada och genom italienska Rhoss och nyligen förvärvade turkiska Üntes, som väl kompletterar Rhoss, har vi också skapat en plattform för såväl södra Europa som Mellanöstern och Nordafrika. Efterfrågan på energieffektiva produktlösningar för kommersiella fastigheter ökar i Europa och vi har för avsikt att ytterligare förstärka vår position genom såväl offensiv produktutveckling som fortsatta förvärv.

Den nordamerikanska värmepumpsmarknaden för enfamiljshus har fortsatt att utvecklas positivt, till stor del beroende på statliga stimulanser för installation av berg-/markvärmepumpar.

I Norden och västra Europa uppvisar våra bearbetade marknader fortsatt tillväxt. Huvudanledningen är att de politiska beslutsfattarna i flera länder i Europa redan fattat beslut om att försöka lösa klimatförändringsfrågan, genom att bland annat fasa ut olja och gas för uppvärmning. När nu Tyskland förbereder sig på att successivt försöka inleda en liknande utfasning erbjuds substansiella bidrag för utbyte av värmekällor utnyttjande fossila bränslen, vilket skapar goda förutsättningar för försäljning av värmepumpar.

De nordiska marknaderna uppvisar fortsatt tillväxt, vilket gynnar oss som har en marknadsledande position i respektive land. Flera länder i östra Europa har också infört subventioner för installation av mer energieffektiva lösningar och våra enheter upplever en god expansion vad gäller produktkoncept för inomhuskomfort, främst vad gäller värmepumpar men också varmvattenberedare.

Tillväxten på den svenska hemmamarknaden för värmepumpar har fortsatt, där en växande utbytesmarknad kompenserar för en viss nedåtgående trend i nybyggnation av småhus, vilken dock stabiliserats. Vi har en stark marknadsposition inom båda segmenten, vilket ger oss en god följsamhet till denna typ av marknadsförändringar.

Verksamheten

Marknads lanseringen av vår nya generation värmepumpar, NIBE S-serie, har fortsatt under första kvartalet och sortimentet är nu tillgängligt på alla våra bearbetade marknader i Europa. Med denna lansering har vi tagit ett viktigt steg i att bli marknadsledande för uppkopplingsbara värmepumpar med intelligenta styrningar. Detta ger både installatörer och slutkonsumenter nya fördelar genom exempelvis effektiviserad installation, minskad energianvändning och fjärrstyrning av värmepumpen.

NIBE Climate Solutions

Nyckeltal		2020 Kv 1	2019 Kv 1	senaste 12 mån	2019 helår
Nettoomsättning	Mkr	4.035	3.593	16.873	16.430
Tillväxt	%	12,3	20,9	13,4	15,3
varav förvärvad	%	3,1	6,9	4,8	5,7
Rörelseresultat	Mkr	449	385	2.341	2.277
Rörelsemarginal	%	11,1	10,7	13,9	13,9
Tillgångar	Mkr	26.554	22.437	26.554	23.191
Skulder	Mkr	3.335	2.916	3.335	2.987
Investeringar i anläggningstillg.	Mkr	184	131	692	639
Avskrivningar	Mkr	177	147	656	626

Löpande produktutveckling och introduktion av nya prestandastarka produkter inom samtliga applikationsområden utgör en grundförutsättning för fortsatt expansion och för att stärka vår profil som marknadsledare inom intelligenta, energieffektiva och miljövänliga produktlösningar för inomhuskomfort baserade på förnybar energi.

För att stärka marknadsexpansionen ytterligare och på sikt minska vårt beroende av subventioner på den nordamerikanska marknaden pågår en långsiktig satsning med olika marknadsaktiviteter, både lokalt och regionalt i olika delstater. Viktigast är att öka medvetenheten om värmepumpar och den kostnadsbesparing och miljönytta som användningen möjliggör. Bland annat genomförs en konsumentkampanj som redan väckt uppmärksamhet i USA.

Energibesparing och klimatisering står också högt upp på dagordningen i koncernens egna verksamheter världen över, för att leva upp till våra hållbarhetsmål vad gäller såväl god arbetsmiljö som minskad energiförbrukning. NIBE Climate Solutions bidrar aktivt med både kunskap och produkter när dessa klimatiseringsprojekt genomförs.

Integrationen av turkiska ventilations- och luftkonditioneringskoncernen Üntes pågår och sker i samarbete med den mycket erfarna ledningen på italienska Rhoss som framgångsrikt genomfört synergi- och effektiviseringsprogram under sin egen integration i affärsområdet för att nå målsatt rörelsemarginal.

På motsvarande sätt har integrationen av det serbiska varmvattenberedarbolaget TIKI påbörjats genom att bland annat utnyttja synergierna med affärsområdets övriga producenter av varmvattenberedare.

Vårt högt prioriterade och kontinuerliga kvalitetsarbete har fortsatt resulterat i högre produktkvalitet, vilket är en förutsättning för att långsiktigt behålla en stark marknadsposition.

Kostnadseffektiviseringar i såväl produktion som i övrig verksamhet genomförs löpande för att vidmakthålla vår underliggande goda rörelsemarginal.

Under första kvartalet har affärsområdet inte i någon större utsträckning drabbats av effekterna av Covid-19 förutom att Rhoss som bedriver sin verksamhet i norra Italien har tvingats att stänga ner sin verksamhet under flera veckor. Av försiktighetsskäl genomför emellertid affärsområdet betydande kostnadsbesparande åtgärder i hela organisationen för att motverka effekterna av en sannolikt svagare efterfrågan under de närmaste månaderna, dock utan att dra ner på ambitionerna vad gäller framtida marknadsexpansion och tillväxt.

Fastighetsbolaget investerade i bergvärme och solceller



Niklas Granström tillsammans med affärspartneren Dan Jonsson.



570 kvadratmeter takyta utnyttjas för att producera energi.

När LEJE Fastigheter ville hitta en intäkt på takytan beslöt de att tillsammans med NIBE och Northpower Stålhallar göra ett pilotprojekt med solceller. – Förhoppningen är att kunna återanvända modellen i alla våra fastigheter, berättar Niklas Granström, ägare av LEJE Fastigheter.

–Vi ville ha en kostnadseffektiv lösning som byggde på att vi gjorde installationen själva. Det krävdes naturligtvis kunskap men vi ville lära oss. Sen såg vi fördelar med att kunna koppla upp solcellsanläggningen mot NIBE Uplink, integrera solen med den befintliga värmepumpen och även kunna läsa av elproduktionen på samma ställe.

–Vi visste att årsförbrukningen för fastigheten låg på cirka 180.000 kWh och vi ville hitta en solcellsanläggning som kunde leverera cirka 50% av förbrukningen, så vi valde att bygga en anläggning på 96 kWh.

Ett halvår från beslut till start

570 kvadratmeter takyta av totalt 2.200 skulle täckas av solceller. Alla parter bidrog med sin kompetens. Dimensioneringen gjordes med hjälp av datasimuleringar av NIBEs tekniker och LEJE gjorde 3D-modelleringen. Sven Hallbeck är produktchef för solceller på NIBE:

–Jag var väldigt imponerad av deras projektering som gjordes helt i 3D i SketchUp. Det var en rolig utmaning att ta fram modeller och underlag som kunde användas i deras 3D-modell.

Målsättningen är att inom kort ha en plan för att montera solceller på hela fastighetsbeståndet.

–Det ser bra ut både för oss som fastighetsägare och för hyresgästen, en vinn-vinn-affär, avslutar Niklas Granström.

Omsättning och resultat

Omsättningen uppgick till 1.895 Mkr att jämföras med 1.710 Mkr för motsvarande period föregående år. Av omsättningsökningen på 185 Mkr hänför sig 180 Mkr till förvärv, vilket innebär att den organiska tillväxten uppgick till 0,3%.

Rörelseresultatet uppgick för perioden till 179 Mkr att jämföras med 161 Mkr föregående år, vilket innebär en rörelsemarginal på 9,5% jämfört med 9,4% föregående år. Rörelsemarginalen under den senaste 12-månadersperioden uppgår därmed till 8,9%.

Marknaden

Den internationella marknaden för våra produkter har totalt sett varit relativt stabil under inledningen av året men precis som tidigare skiljer sig efterfrågan markant mellan olika marknadssegment. Vi noterade den första påverkan av Covid-19 i efterfrågan under februari månad i samband med att många verksamheter i Kina stängde ner. Denna påverkan har sedan successivt ökat i slutet av kvartalet i takt med att viruset har spridits över världen.

Konsumentprodukter till vitvaruindustrin har haft en relativt stabil utveckling under perioden jämfört med föregående år och det har noterats en viss ökning för specialprodukter till mindre konsumentapparater.

Marknadssegment som är kopplade till förnybar energi och hållbara energilösningar har haft en fortsatt god utveckling, både vad gäller utrustning för produktion av energi och energieffektiva lösningar för klimatisering som exempelvis värmepumpar.

Fordonsindustrin har haft en minskad efterfrågan under kvartalet dels beroende på en underliggande vikande efterfrågan men också på att många produktionsenheter stängt sina verksamheter i slutet av kvartalet. Antalet projekt för el- och hybridfordon fortsätter att öka, både vad gäller produktleveranser och intressanta utvecklingsprojekt tillsammans med våra kunder.

Leveranserna till den del av energisektorn som är kopplade till olje- och gasindustrin har minskat kraftigt på grund av oljeprisernas exceptionellt stora nedgångar under inledningen av året. Vi kan däremot konstatera en ökning i efterfrågan för vissa segment inom medicinsk utrustning och laboratorieutrustning i slutet av perioden, vilket är en naturlig effekt av den rådande situationen i världen just nu.

Vi har under de senaste åren byggt upp en substantiell verksamhet för att bli en global leverantör av värme och styrutrustning till halvledarindustrin. Detta har kunnat åstadkommas genom en kombination av förvärv och organisk tillväxt. Branschen har traditionellt avsevärda cykliska svängningar i efterfrågan, vilka inte följer den normala industrikonjunkturen. Efter en kraftig nedgång började efterfrågan inom halvledarindustrin att öka under andra halvåret 2019 och har därefter förstärkts ytterligare. Efterfrågan drivs av utbyggnaden av 5G, omställningen av fordonsindustrin till ökad elektrifiering samt ökade behov av datalagring.

NIBE Element

Nyckeltal		2020 Kv 1	2019 Kv 1	senaste 12 mån	2019 helår
Nettoomsättning	Mkr	1.895	1.710	7.156	6.971
Tillväxt	%	10,8	15,3	8,8	9,8
varav förvärvad	%	10,5	3,2	5,9	4,0
Rörelseresultat	Mkr	179	161	640	622
Rörelsemarginal	%	9,5	9,4	8,9	8,9
Tillgångar	Mkr	10.209	8.318	10.209	9.314
Skulder	Mkr	1.904	1.343	1.904	1.406
Investeringar i anläggningstillg.	Mkr	84	91	295	303
Avskrivningar	Mkr	108	67	326	285

Verksamheten

Vi fortsätter vårt intensiva arbete med att förbättra våra enheters konkurrenskraft inom respektive marknadssegment. Det innebär bland annat ytterligare satsningar på robotisering och automation samt produktivitetsförbättrande åtgärder. Detta är nödvändigt för att vi ska kunna upprätthålla rörelsemarginalnivån på målsatta 10%.

Vi har under inledningen av året genomfört prishöjningar i flertalet marknadssegment för att kompensera för löne- och materialprisökningar. Valutautvecklingen är fortsatt turbulent och påverkar prisbildning och konkurrenskraft i betydande omfattning men vår globalisering och våra produktionsenheter i olika valutaområden ger oss en klar fördel.

Under de första månaderna på året har tre mindre kompletteringsförvärv genomförts inom den industriella sektorn i Serbien respektive Nederländerna, vilket väl följer vår förvärvsstrategi att integrera mindre och ofta tekniskt unika enheter med våra större enheter i respektive land.

Myndighetsbesluten om nedstängning av verksamheter varierar kraftigt mellan olika länder. Redan i februari stängdes våra kinesiska verksamheter ner och denna utveckling har sedan spridit sig till ett antal av våra marknader och produktionsplatser. Verksamheterna har successivt anpassats till den lokala utvecklingen i respektive land och det innebär att vissa enheter har haft full produktion eller är tillbaka i nästan full produktion medan andra är på väg in i en nedstängningsfas. För samtliga enheter inom affärsområdet gäller strikt kostnadskontroll samt program för att minska kostnaderna och anpassa verksamheten till efterfrågan.



Till följd av den pågående Covid-19 pandemin har en efterfrågeökning skett av bland annat element för tillverkning av respiratorer och ventilatorer inom segmentet medicinsk teknik men även till laboratorieutrustning som används vid analys av testresultat.

Affärsområde NIBE Stoves

Omsättning och resultat

Omsättningen uppgick till 573 Mkr att jämföras med 593 Mkr under motsvarande period föregående år. Då inga förvärv påverkar jämförelsen är omsättningsminskningen på 20 Mkr helt organisk och uppgick till -3,3%.

Rörelseresultatet uppgick för perioden till 32 Mkr att jämföras med 50 Mkr föregående år, vilket innebär en rörelsemarginal på 5,5% jämfört med 8,4% föregående år. Rörelsemarginalen under den senaste 12-månadersperioden uppgår därmed till 9,4%.

Marknaden

Efterfrågan på brasvärmeprodukter har svängt kraftigt under årets första kvartal. Efter en inledning av året på en förhållandevis stabil nivå och i linje med våra förväntningar har efterfrågan i slutet av kvartalet försvagats på flera av våra viktiga huvudmarknader i Europa till följd av spridningen av Covid-19.

I Skandinavien har efterfrågan generellt sett minskat något och kan huvudsakligen förklaras med en fortsatt hög konkurrens inom segmentet sällanköpsvaror samt den milda vintern. I Norge har tillbakagången varit något större, vilket sannolikt är en rekyll på den starka avslutningen av förra året. Trots subventioner i Danmark, för utfasning av gamla och omoderna eldstäder, har marknaden minskat något och de positiva effekterna har därmed klingat av. Sammantaget är bedömningen att vi har stärkt vår marknadsposition ytterligare i Skandinavien.

I Storbritannien har efterfrågan på elektriska produkter fortsatt att öka medan efterfrågan på gaseldade produkter har varit någorlunda stabil. Marknaden för vedeldade produkter har fortsatt att minska och beror på en allmänt negativ debatt om vedeldning samt på viss avvakten innan de nya Ecodesignkraven helt slagit igenom i konsumentledet. I mars stängdes i princip alla verksamheter ned i Storbritannien, vilket innebar stängda kaminbutiker och därmed utebliven försäljning.

Samttaget har efterfrågan på brasvärmeprodukter i Frankrike minskat och bedömningen är att både vedeldade och pelletseldade produkter har haft en tillbakagång. I Tyskland har efterfrågan minskat något under inledningen av året. Eftersom eldstaden i större grad används för uppvärmning och för att sänka uppvärmningskostnader i Tyskland kan nedgången i huvudsak förklaras av den milda vintern och låga energipriser. Även på dessa båda marknader har kaminbutikerna stängts ner i mars, vilket påverkat efterfrågan negativt.

I Nordamerika har efterfrågan hittills i år varit stabil med en ökad efterfrågan på gaseldade produkter men med minskad efterfrågan på vedeldade produkter till följd av en ovanligt mild vinter. De nya kraven för vedeldade produkter, som införs i maj 2020, har haft en viss kortsiktig dämpande effekt på efterfrågan.

Verksamheten

Vår nya braskaminserie, Contura 800 Style som lanserades förra året, har blivit en riktig succé på alla våra bearbetade marknader. Ytterligare ett erkännande av framgången är att vi nyligen erhöll designpriset,

NIBE Stoves

Nyckeltal		2020 Kv 1	2019 Kv 1	senaste 12 mån	2019 helår
Nettoomsättning	Mkr	573	593	2.483	2.503
Tillväxt	%	-3,3	13,0	1,5	5,2
varav förvärvat	%	0,0	3,5	0,8	1,6
Rörelseresultat	Mkr	32	50	234	252
Rörelsemarginal	%	5,5	8,4	9,4	10,1
Tillgångar	Mkr	3.614	3.596	3.614	3.614
Skulder	Mkr	472	486	472	442
Investeringar i anläggningstillg.	Mkr	21	15	79	73
Avskrivningar	Mkr	34	31	128	124

IF Design Award, med motiveringen "Contura 800 Style, en modern braskamin som förenar excellent design med svensk ingenjörskonst och toppmoderna funktioner".

Även om våra produkter redan klarar såväl de kommande Ecodesignkraven som de nya kraven i Nordamerika fortsätter vi att kontinuerligt utveckla och lansera nya produkter med ännu högre hållbarhetsprofil under våra olika varumärken. Bland annat har Nordpeis inlett en mobil produktlansering och marknadskampanj på den norska marknaden, vilken kommer att pågå under våren.

Med anledning av rådande omvärldssituation har flera av våra produktionsenheter tvingats till att stänga helt eller delvis. I Storbritannien har båda våra produktionsenheter varit helt stängda från och med slutet av mars och kommer att vara så fram till mitten av maj. Eftersom alla återförsäljare haft stängt har de heller inte haft behov av några produkter, vilket innebär att våra lagernivåer är intakta.

Även vår produktionsenhet i Kanada har varit stängd under en period men har successivt startats upp igen. Tack vare ett lager av färdiga produkter på våra logistikcenter, som finns utspridda i Nordamerika, har vi kunnat upprätthålla en någorlunda förnuftig leverans- och servicenivå till de återförsäljare som haft sina butiker öppna.

Verksamheterna i våra produktionsenheter i Sverige och i Polen har inte varit nedstängda men kapacitetsbehovet anpassas kontinuerligt till den förväntade efterfrågan.

Den lägre rörelsemarginalen hittills i år beror huvudsakligen på en lägre omsättning och negativa valutaeffekter. För att motverka den rådande omvärldssituationens påverkan på såväl omsättning som rörelseresultat vidtas kraftfulla besparingsåtgärder men de bedöms inte kunna uppväga de negativa effekterna, varken under andra kvartalet eller på helårsbasis. Vi fortsätter dock med vår offensiva satsning på produktutveckling för framtiden, vilket vi anser vara nödvändigt även i en synnerligen utmanande marknadssituation.



Elektriska eldstäder har en allmänt uppgående trend i världen. Vi har ett stort urval av dessa produkter under varumärkena Evonic Fires och Gazco. Modellserien eReflex medger att den "elektriska elden" hängs direkt på väggen. Tillsammans med de minimalistiska hyllorna blir det till en modern öppen eld.

Resultaträkning i sammandrag

(Mkr)	Koncernen				Moderbolaget	
	jan-mars 2020	jan-mars 2019	senaste 12 mån	helår 2019	jan-mars 2020	jan-mars 2019
Nettoomsättning	6.345	5.763	25.924	25.342	10	8
Kostnad för sålda varor	- 4.357	- 3.921	- 17.472	- 17.036	0	0
Bruttoresultat	1.988	1.842	8.452	8.306	10	8
Försäljningskostnader	- 977	- 926	- 3.816	- 3.765	0	0
Administrationskostnader	- 462	- 418	- 1.801	- 1.757	- 23	- 20
Övriga rörelseintäkter	89	77	266	254	0	0
Rörelseresultat	638	575	3.101	3.038	- 13	- 12
Finansiellt netto	- 64	- 43	- 223	- 202	56	31
Resultat efter finansiellt netto	574	532	2.878	2.836	43	19
Skatt	- 140	- 116	- 676	- 652	1	0
Nettoresultat	434	416	2.202	2.184	44	19
Nettoresultat hänförligt till moderbolagets aktieägare	422	415	2.177	2.170	44	19
Nettoresultat hänförligt till innehav utan bestämmande inflytande	12	1	25	14	0	0
Nettoresultat	434	416	2.202	2.184	44	19
Planenliga avskrivningar ingår med	318	244	1.110	1.036	0	0
Nettovinst per aktie före och efter utspädning, kronor	0,84	0,82	4,32	4,31	0	0

Rapport över totalresultat

Nettoresultat	434	416	2.202	2.184	44	19
Övrigt totalresultat						
Poster som ej kommer att omklassificeras till resultaträkningen						
Aktuariella vinster och förluster i pensionsplaner	0	0	- 233	- 233	0	0
Skatt	0	0	49	49	0	0
	0	0	- 184	- 184	0	0
Poster som kan komma att omklassificeras till resultaträkningen						
Kassafördessäkringar	- 34	0	- 27	7	0	0
Säkring av nettoinvestering	- 30	- 17	- 36	- 23	0	0
Valutakursdifferenser	1.351	606	1.535	790	0	0
Skatt	- 96	- 39	- 89	- 32	0	0
	1.191	550	1.383	742	0	0
Summa övrigt totalresultat	1.191	550	1.199	558	0	0
Summa totalresultat	1.625	966	3.401	2.742	44	19
Totalresultat hänförligt till moderbolagets aktieägare	1.606	965	3.368	2.727	44	19
Totalresultat hänförligt till innehav utan bestämmande inflytande	19	1	33	15	0	0
Summa totalresultat	1.625	966	3.401	2.742	44	19

Balansräkning i sammandrag

(Mkr)	Koncernen			Moderbolaget		
	2020-03-31	2019-03-31	2019-12-31	2020-03-31	2019-03-31	2019-12-31
Immateriella anläggningstillgångar	20.777	17.890	18.703	0	0	0
Materiella anläggningstillgångar	5.463	4.472	4.963	0	0	0
Finansiella anläggningstillgångar	626	469	589	17.169	14.209	16.114
Summa anläggningstillgångar	26.866	22.831	24.255	17.169	14.209	16.114
Varulager	4.914	4.579	4.403	0	0	0
Kortfristiga fordringar	4.848	4.160	4.400	75	195	657
Kortfristiga placeringar	246	99	227	0	0	0
Kassa och bank	3.533	3.067	3.944	0	49	0
Summa omsättningstillgångar	13.541	11.905	12.974	75	244	657
Summa tillgångar	40.407	34.736	37.229	17.244	14.453	16.771
Eget kapital	19.229	16.377	17.604	9.177	7.780	9.133
Långfristiga skulder och avsättningar, icke räntebärande	5.100	4.128	4.759	662	329	303
Långfristiga skulder och avsättningar, räntebärande	7.863	8.046	7.653	5.601	5.358	5.600
Kortfristiga skulder och avsättningar, icke räntebärande	5.188	4.041	4.212	304	86	232
Kortfristiga skulder och avsättningar, räntebärande	3.027	2.144	3.001	1.500	900	1.503
Summa eget kapital och skulder	40.407	34.736	37.229	17.244	14.453	16.771

Nyckeltal

		jan-mars 2020	jan-mars 2019	helår 2019
Tillväxt	%	10,1	18,5	12,5
Rörelsemarginal	%	10,1	10,0	12,0
Vinstmarginal	%	9,1	9,2	11,2
Investeringar i anläggningstillgångar	Mkr	1.638	537	2.059
Disponibla likvida medel	Mkr	4.322	3.656	4.703
Rörelsekapital, inklusive kassa och bank i förhållande till nettoomsättning	Mkr	8.353	7.864	8.762
	%	32,2	33,6	34,6
Rörelsekapital, exklusive kassa och bank i förhållande till nettoomsättning	Mkr	4.574	4.698	4.591
	%	17,6	20,1	18,1
Räntebärande skulder/Eget kapital	%	57,0	62,3	60,8
Soliditet	%	47,3	47,1	47,0
Avkastning på sysselsatt kapital	%	11,5	12,1	12,3
Avkastning på eget kapital	%	12,2	13,6	13,5
Nettoskuld / EBITDA	ggr	1,7	1,9	1,6
Räntetäckningsgrad	ggr	5,7	7,7	7,6

Data per aktie

		jan-mars 2020	jan-mars 2019	helår 2019
Nettovinst per aktie (totalt 504.016.622 aktier)	kr	0,84	0,82	4,31
Eget kapital per aktie	kr	37,93	32,46	34,74
Balansdagens börskurs	kr	144,60	119,05	162,40

Kassaflödesanalys i sammandrag

(Mkr)	jan-mars 2020	jan-mars 2019	helår 2019
Kassaflöde från löpande verksamhet	831	802	3.448
Förändring av rörelsekapital	- 162	- 277	- 490
Investeringsverksamhet	- 1.163	- 511	- 1.623
Finansieringsverksamhet	- 79	- 104	- 439
Kursdifferens i likvida medel	181	67	86
Förändring av likvida medel	- 392	- 23	982

Förändring i eget kapital i sammandrag

(Mkr)	jan-mars 2020	jan-mars 2019	helår 2019
Ingående eget kapital	17.604	15.421	15.421
Effekt av ändrad redovisningsprincip ¹	0	- 10	- 10
Justerat ingående eget kapital	17.604	15.411	15.411
Utdelning till aktieägare	0	0	- 655
Kapitaltillskott från innehav utan bestämmande inflytande	0	0	41
Utdelning till innehav utan bestämmande inflytande	0	0	- 1
Förändring av innehav utan bestämmande inflytande	0	0	66
Periodens totalresultat	1.625	966	2.742
Utgående eget kapital	19.229	16.377	17.604

1) IFRS 16 har implementerats med retroaktiv effekt på ingående eget kapital.

Finansiella instrument värderade till verkligt värde

(Mkr)	jan-mars 2020	jan-mars 2019	helår 2019
Kortfristiga fordringar			
Valutaterminer	0	1	8
Råvaruterminer	0	1	1
Summa	0	2	9
Finansiella anläggningstillgångar			
Räntederivat	3	14	8
Kortfristiga skulder och avsättningar, icke räntebärande			
Valutaterminer	21	0	0
Råvaruterminer	4	0	0
Summa	25	0	0

Inga instrument har kvittats i rapporten över finansiell ställning utan samtliga har bruttoredoisats. För en beskrivning av värderingstekniker och indata vid värdering hänvisas till not 2 i årsredovisningen för 2019. För övriga finansiella tillgångar och skulder i koncernen utgör de redovisade värdena en rimlig approximation av deras verkliga värden. För en specifikation av sådana finansiella tillgångar och skulder hänvisas till not 7 i årsredovisningen för 2019.

Omsättning per geografisk region

(Mkr)	NIBE Climate Solutions	NIBE Element	NIBE Stoves	Elimi- nering	Totalt
Norden	1.112	326	147	- 117	1.468
Europa (exkl Norden)	1.809	562	274	- 37	2.608
Nordamerika	1.048	771	135	- 4	1.950
Övriga länder	66	236	17	0	319
Summa	4.035	1.895	573	- 158	6.345

Tidpunkt för redovisning av omsättning

(Mkr)	NIBE Climate Solutions	NIBE Element	NIBE Stoves	Eliminering	Totalt
Leveranser som intäktsförts vid en enda tidpunkt	3.976	1.895	573	- 158	6.286
Leveranser som intäktsförts successivt	59	0	0	0	59
Summa	4.035	1.895	573	- 158	6.345

SERVICEAVTAL

För vissa produkter inom Climate Solutions erbjuder NIBE kunderna att teckna ettåriga serviceavtal som innebär att NIBE åtar sig att utföra underhållsservice och åtgärda vissa fel som inte omfattas av lämnad garanti. Omfattningen av uppkomna fel går ej att med säkerhet veta på förhand varför prissättningen är erfarenhetsbaserad. Betalning erhålls från kunderna årsvis i förskott varför förutbetalda intäkter kommer att intäktsföras successivt under kommande 12-månadersperiod.

AVTAL OM FÖRLÄNGDA GARANTIER

För vissa produkter inom Climate Solutions erbjuder NIBE kunderna att teckna avtal om garantitider som överstiger de som tillhandahålls som standard. Vilken garantitid som är standard beror på både typ av produkt och vilken marknad det är fråga om. De avtal som har längst varaktighet löper ut inom sex år. Omfattningen av uppkomna fel går ej att med säkerhet veta på förhand varför prissättningen är erfarenhetsbaserad. Betalning erhålls från kunderna i samband med varuleverans. Förutbetalda intäkter kommer att intäktsföras successivt under kommande 6-årsperiod.

Kompletterande nyckeltal

Kompletterande nyckeltal avser finansiella mått som används av företagets ledning och av investerare för att utvärdera koncernens resultat och ställning med hjälp av beräkningar som inte direkt kan härledas ur de finansiella rapporterna. De kompletterande nyckeltal som redovisas i denna rapport kan skilja sig till beräkningssättet från liknande mått som används av andra bolag.

Nettoinvesteringar i anläggningstillgångar

(Mkr)	jan-mars 2020	jan-mars 2019	helår 2019
Anskaffning av anläggningstillgångar	1.642	538	2.073
Avyttring av anläggningstillgångar	- 4	- 1	- 14
Nettoinvesteringar i anläggnings- tillgångar	1.638	537	2.059

Rörelsekapital inklusive kassa och bank

(Mkr)	jan-mars 2020	jan-mars 2019	helår 2019
Summa omsättningstillgångar	13.541	11.905	12.974
Kortfristiga skulder och avsättningar, icke räntebärande	- 5.188	- 4.041	- 4.212
Rörelsekapital inklusive kassa och bank	8.353	7.864	8.762
Nettoomsättning senaste 12 mån	25.924	23.417	25.342
Rörelsekapital inklusive kassa och bank i förhållande till nettoomsättning, %	32,2	33,6	34,6

Avkastning på sysselsatt kapital

(Mkr)	jan-mars 2020	jan-mars 2019	helår 2019
Resultat efter finansnetto senaste 12 mån	2.878	2.756	2.836
Finansiella kostnader senaste 12 mån	472	336	429
Resultat före finansiella kostnader	3.350	3.092	3.265
Sysselsatt kapital vid periodens ingång	28.258	24.660	24.660
Sysselsatt kapital vid periodens utgång	30.119	26.568	28.258
Genomsnittligt sysselsatt kapital	29.189	25.614	26.459
Avkastning på sysselsatt kapital, %	11,5	12,1	12,3

Nettoskuld/EBITDA

(Mkr)	jan-mars 2020	jan-mars 2019	helår 2019
Långfristiga skulder och avsättningar, räntebärande	7.863	8.046	7.653
Kortfristiga skulder och avsättningar, räntebärande	3.027	2.144	3.001
Kassa och bank	- 3.533	- 3.067	- 3.944
Kortfristiga placeringar	- 246	- 99	- 227
Nettoskuld	7.111	7.024	6.483
Rörelseresultat senaste 12 månader	3.101	2.907	3.038
Av- och nedskrivningar senaste 12 månader	1.110	769	1.037
EBITDA	4.211	3.676	4.075
Nettoskuld/EBITDA, ggr	1,7	1,9	1,6

Disponibla likvida medel

(Mkr)	jan-mars 2020	jan-mars 2019	helår 2019
Kassa och bank	3.533	3.067	3.944
Kortfristiga placeringar	246	99	227
Outnyttjade checkkrediter	543	490	532
Disponibla likvida medel	4.322	3.656	4.703

Rörelsekapital exklusive kassa och bank

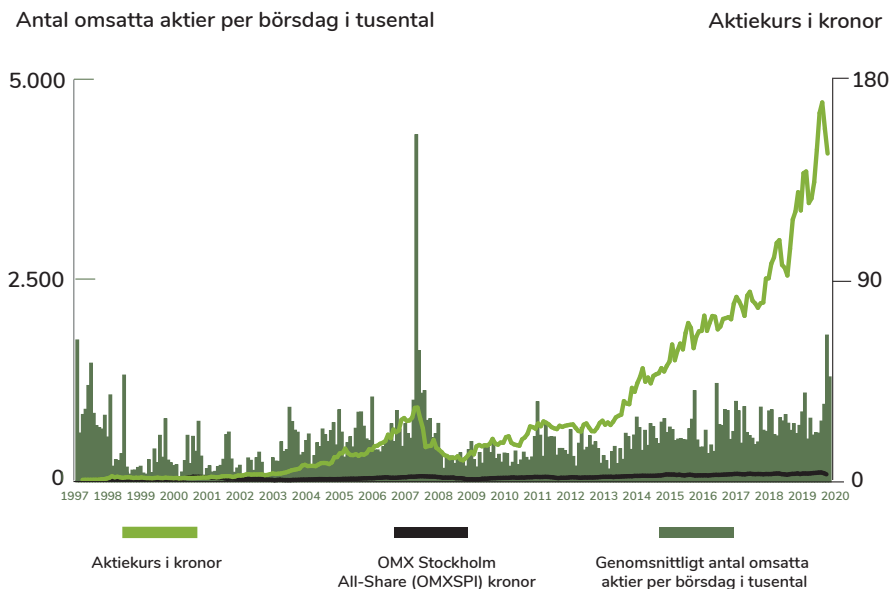
(Mkr)	jan-mars 2020	jan-mars 2019	helår 2019
Varulager	4.914	4.579	4.403
Kortfristiga fordringar	4.848	4.160	4.400
Kortfristiga skulder och avsättningar, icke räntebärande	- 5.188	- 4.041	- 4.212
Rörelsekapital exklusive kassa och bank	4.574	4.698	4.591
Nettoomsättning senaste 12 mån	25.924	23.417	25.342
Rörelsekapital exklusive kassa och bank i förhållande till netto- omsättning, %	17,6	20,1	18,1

Avkastning på eget kapital

(Mkr)	jan-mars 2020	jan-mars 2019	helår 2019
Resultat efter finansnetto senaste 12 månader	2.878	2.756	2.836
Schablonskatt, %	21,4	21,4	21,4
Resultat efter finansiellt netto, efter skatt	2.262	2.166	2.229
Varav hänförligt till moderbolagets aktieägare	2.237	2.167	2.215
Eget kapital vid periodens ingång	17.509	15.406	15.406
Eget kapital vid periodens utgång	19.115	16.361	17.509
Genomsnittligt eget kapital	18.312	15.883	16.458
Avkastning på eget kapital, %	12,2	13,6	13,5

Räntetäckningsgrad

(Mkr)	jan-mars 2020	jan-mars 2019	helår 2019
Resultat efter finansiellt netto	574	532	2.836
Finansiella kostnader	122	80	429
Räntetäckningsgrad, ggr	5,7	7,7	7,6



NIBE-aktien

NIBEs B-aktie är noterad på NASDAQ Nordic, Large Cap-listan i Stockholm samt sekundärnoterad på SIX Swiss Exchange i Zürich. NIBE-aktiens stängningskurs den 31 mars 2020 var 144,60 kr.

Under kvartal 1 2020 gick NIBEs aktiekurs ner med 11,0% från 162,40 kronor till 144,60 kronor. OMX Stockholm PI (OMXSPI) gick under samma period ner med 18,2%.

Vid utgången av mars 2020 uppgick NIBEs börsvärde till 72.881 Mkr, baserat på senaste betalkurs.

Antalet omsatta NIBE-aktier uppgick till 73.361.715, vilket motsvarar en omsättnings-hastighet på 58,2% under första kvartalet 2020. Samtliga tal har räknats om med hänsyn till split 4:1 genomförda 2003, 2006 och i maj 2016 samt utspädnings-effekten av före-trädesemissionen i oktober 2016.

Redovisningsprinciper

NIBE Industriers koncernredovisning upprättas i enlighet med International Financial Reporting Standards (IFRS). NIBE Industriers delårsrapport för första kvartalet 2020 är upprättad enligt IAS 34 Delårsrapportering. Upplýsingar enligt IAS 34 16A framkommer förutom i de finansiella rapporterna med tillhörande notupplýsingar även i övriga delar av delårsrapporten.

För koncernen har samma redovisningsprinciper tillämpats som beskrivs på sidorna 88-91 i årsredovisningen för 2019. Moderbolaget redovisar enligt årsredovisningslagen samt RFR 2 Redovisning för juridiska personer.

Transaktioner med närstående har skett i samma omfattning som i fjol och samma principer tillämpas som beskrivs på sidan 89 i årsredovisningen för 2019.

Risker och osäkerhetsfaktorer

NIBE Industrier är en internationell koncern med representation i ett 40-tal länder och är som sådan exponerad för ett antal affärsmässiga och finansiella risker. Riskhantering är därför en viktig process i relation till uppsatta mål. I koncernen är en effektiv riskhantering en kontinuerlig process som bedrivs inom ramen för den operativa styrningen och utgör ett naturligt led i den löpande uppföljningen av verksamheten. Utöver de risker och osäkerhetsfaktorer som beskrivs i NIBE Industriers årsredovisning för 2019 bedöms inte några väsentliga risker eller osäkerheter ha tillkommit.

Delårsrapporten ger en rättvisande översikt av moderbolagets och koncernens verksamhet, ställning och resultat samt beskriver väsentliga risker och osäkerhetsfaktorer som moderbolaget och de företag som ingår i koncernen står inför.

Markaryd den 14 maj 2020



Hans Linnarson
Styrelsens ordförande



Georg Brunstam
Styrelseledamot



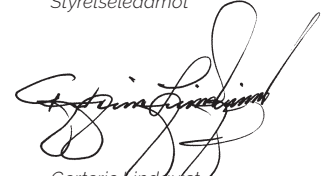
Anders Pålsson
Styrelseledamot



Helene Richmond
Styrelseledamot

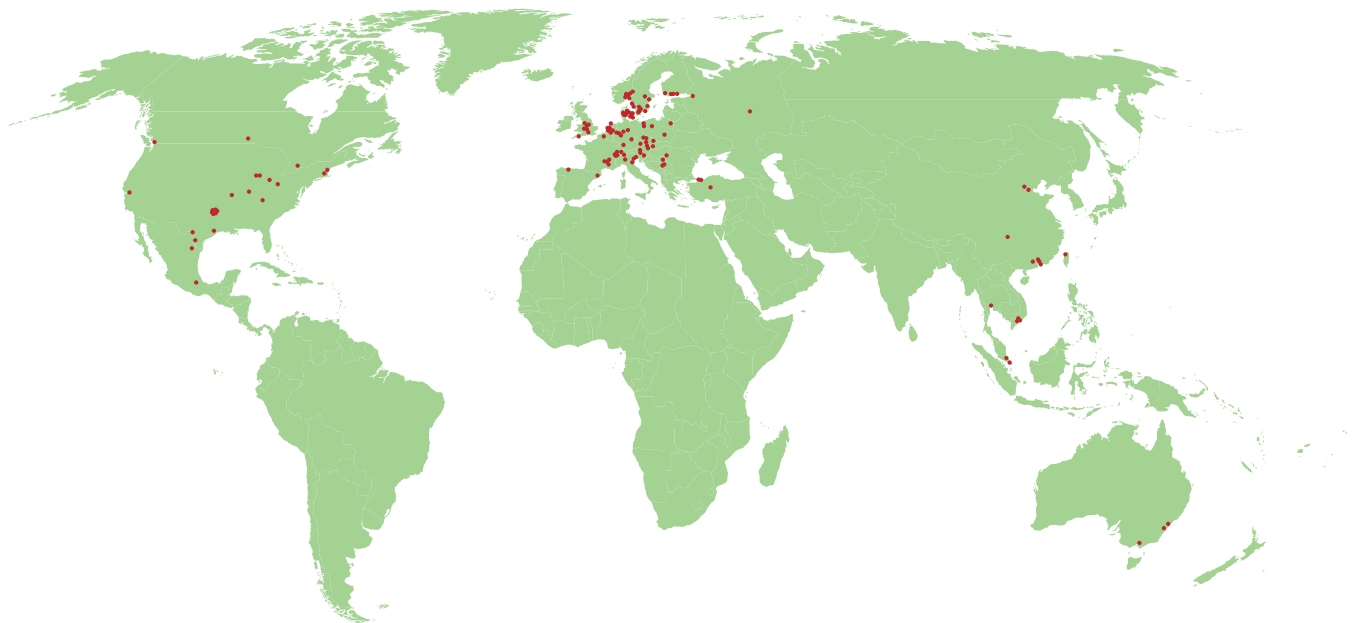


Jenny Sjö Dahl
Styrelseledamot



Gerteric Lindqvist
Verkställande direktör

Uppgifterna i denna rapport har inte varit föremål för särskild granskning av bolagets revisorer.



NIBE Group – en global koncern med bolag och närvaro i hela världen

NIBE Group är en global koncern som bidrar till ett minskat klimatavtryck och bättre utnyttjande av energi. Inom våra tre affärsområden – Climate Solutions, Element och Stoves – utvecklar, tillverkar och marknadsför vi ett brett utbud av miljövänliga och energieffektiva lösningar för inomhuskomfort i alla typer av fastigheter samt komponenter och lösningar för intelligent uppvärmning och styrning inom industri och infrastruktur.

Från starten i småländska Markaryd för snart 70 år sedan, har NIBE vuxit till ett internationellt företag med 17.000 (16.600) medeltal anställda och närvaro i hela världen. Drivkraften har sedan starten varit en stark kultur av entreprenörskap och en passion för ansvarsfullt företagande. Framgångsfaktorerna har varit långsiktiga investeringar i hållbar produktutveckling och strategiska förvärv. Tillsammans har detta åstadkommit en målinriktad och kraftig tillväxt som 2019 genererade en omsättning på drygt 25 (22) miljarder kronor.

NIBE är sedan 1997 börsnoterat under namnet NIBE Industrier AB på Nasdaq Nordic, Large Cap med en sekundärnotering på SIX Swiss Exchange sedan 2011.

Informationen i denna delårsrapport är sådan som NIBE Industrier AB är skyldigt att offentliggöra enligt lagen om värdepappersmarknaden och/eller lagen om handel med finansiella instrument. Informationen lämnades till media för offentliggörande den 14 maj 2020 kl 08.00.

Eventuella frågor besvaras av:

Gerteric Lindquist, VD och koncernchef, gerteric.lindquist@nibe.se

Hans Backman, ekonomidirektör, hans.backman@nibe.se

NIBE

NIBE Industrier AB (publ)
Box 14, 285 21 MARKARYD Tel 0433 - 27 30 00
www.nibe.com · Org-nr: 55 63 74 - 8309