



- **OMSÄTTNINGEN** uppgick till 19.461 Mkr (18.205 Mkr)
- **RESULTATET EFTER FINANSNETTO** uppgick till 2.182 Mkr (1.950 Mkr)
- **RESULTATET EFTER SKATT** uppgick till 1.694 Mkr (1.499 Mkr)
- **VINSTEN** per aktie före och efter utspädning, beräknad på genomsnittligt antal utestående aktier under perioden, uppgick till 3,28 kr (2,97 kr)
- **FÖRVÄRV AV**
 - det serbiska varmvattenberedarbolaget TIKI Group
 - 50% av aktierna i turkiska ventilations- och luftkonditioneringsgruppen Üntes
 - 51% av aktierna i nederländska värmepumpsdistributören Nathan Holding B.V.
 - det tyska värmepumpsbolaget WATERKOTTE GmbH
 - 60% av aktierna i svenska processvärmeföretaget VEÅ AB
 - 87,5% av aktierna i italienska elementbolaget Termotech s.r.l.
- **STYRELSEN** föreslår en utdelning på 1,40 kr/aktie (1,30 kr/aktie) för 2019

Fortsatt god utveckling – stort fokus på hållbarhet och målmedveten mobilisering begränsar effekterna av Covid-19

Den totala efterfrågebilden har av naturliga skäl präglats av tämligen stora variationer. Året inleddes med en generellt sett ganska god efterfrågan, vilken sedan mattades av under slutet av kvartal ett för att under kvartal två bli ännu svagare. Under senare delen av perioden har efterfrågan klart förbättrats. Den genomgående trenden har varit att produkter med tydlig hållbarhetsprofil haft en stabil efterfrågan.

Även själva verksamhetsutövningen i våra enheter har påverkats av den rådande situationen men även internt har variationerna varit stora. Ett mindre antal enheter har helt eller delvis tvingats stänga ned, medan de allra flesta enheterna har kunnat fortsätta sina respektive verksamheter under någorlunda hanterbara förhållanden. Vi kan med stor tillfidsställelse konstatera att våra lokala ledningar tillsammans med alla anställda har varit framgångsrika med att mobilisera och parera effekterna av den ojämna efterfrågebilden.

Affärsområdet NIBE Climate Solutions befinner sig, precis som namnet antyder, i helt rätt marknadssegment när nu omställningen till ett hållbarare samhälle på allvar börjat vinna mark.

Verksamheten präglas av ambitionen att ytterligare försöka stärka sin position som marknadsledande leverantör av avancerade klimatiseringslösningar avsedda för alla typer av fastigheter. Målsättningen är att alltid ligga i framkant vad gäller kvalitet, effektivitet, miljövänlighet och styrningar inklusive uppkopplingsbarhet.

Under perioden har fem förvärv genomförts med en sammanlagd årsomsättning på cirka 1,5 miljarder kronor. Förvärven innebär en förstärkning av affärsområdets marknadsandelar men förbättrar också den geografiska närvaron och teknologibasen.

Både omsättning och rörelseresultat har haft en stabil utveckling under perioden. De förvärvade verksamheterna har högst påtagligt bidragit till denna utveckling men även affärsområdets rent organiska utveckling har varit positiv. I likhet med koncernen som helhet var affärsområdets omsättningsutveckling god under inledningen av året för att sedan uppvisa en smärre organisk tillbakagång under våren men därefter har den successivt stärkts. De huvudsakliga förklaringarna till

att såväl omsättning som rörelseresultat kunnat uppvisa en stabil positiv utveckling är de, trots allt, relativt goda marknadsförhållandena, den goda geografiska närvaron samt det närmast heltäckande och avancerade produktsortimentet. Att rörelsemarginalen ytterligare kunnat förbättras har sin huvudsakliga förklaring i strikt kostnadskontroll, förbättrad produktivitet och den fortsatta omsättningstillväxten.

Affärsområdet NIBE Element är även efter tre kvartal det affärsområde som haft de största variationerna mellan de olika marknadssegmenten. Segment med tydlig hållbarhetsprofil har genomgående haft en gynnsam utveckling liksom halvledarindustrin. De flesta andra marknadssegment har genomgått något som liknar en berg- och dalbana. Efter en stabil utveckling under inledningen av året så försvagades marknaden kraftigt under våren och försommaren. Sedan halvårsskiftet har dock efterfrågan varit kraftigt uppåtgående igen inom de flesta marknadssegmenten. Undantaget är emellertid kommersiella produkter som exempelvis storköksutrustning samt utrustning till industrin.

Under perioden har tre mindre och ett lite större kompletteringsförvärv genomförts. Avsikten med förvärven är att realisera uppenbara synergier som finns mellan dessa mindre företag och de större enheterna inom affärsområdet. Parallellt med detta pågår ett flertal större projekt inom exempelvis fordonsindustrin avseende bland annat el- och hybridfordon. Den uppenbara trenden är att övergången till ett mera hållbart, elektrifierat samhälle kräver produkter som i de allra flesta fall gynnar affärsområdet.

Affärsområdets omsättning under perioden uppvisade tack vare genomförda förvärv en fortsatt tillväxt och även rörelseresultatet uppvisade, trots en organisk tillbakagång, en viss ökning. Även rörelsemarginalen har kunnat behållas på en nivå, som visserligen är något lägre än under motsvarande period i fjol men som givet förutsättningarna måste anses som en styrkedemonstration. Affärsområdet har därmed återigen visat sig kapabelt att snabbt anpassa sig till rådande marknadsförhållanden och upprätthålla en strikt kostnadskontroll.

Kalender

18 november 2020

Kl 08.00 Delårsrapport 3, januari–september 2020

Kl 11.00 Telefonkonferens (på engelska);

Presentation av Delårsrapport 3, 2020 och möjlighet till att ställa frågor.

Registrering på vår hemsida www.nibe.com krävs för att få tillgång till presentationsbilderna under konferensen. För att lyssna via telefon, ring +46 8 566 427 06.

17 februari 2021

Bokslutskommuniké 2020

april 2021

Publicering av årsredovisning 2020

Kallelse till Årsstämma

11 maj 2021

Delårsrapport 1, januari–mars 2021

Årsstämma



Affärsområdet NIBE Stoves har också haft en avsevärd variation i efterfrågan under perioden. Inledningen av året präglades av stabilitet men under våren försämrades efterfrågan kraftigt. Från och med försommaren och fram till periodens utgång har däremot efterfrågan utvecklats mycket positivt igen. Sammanlagt bedöms emellertid den ackumulerade efterfrågan i Europa fortfarande vara något lägre än under motsvarande period ifjol medan den i Nordamerika bedöms ligga på samma nivå som under motsvarande period ifjol. Precis som inom de två övriga affärsområdena har stora resurser lagts på produktutveckling för att säkerställa vår marknadsledande position och för att kunna ta vårt sortiment till en ny hållbarhetsnivå.

Tack vare den kraftiga efterfrågeökningen under senare delen av perioden så har den tappade omsättningen under första halvåret nästan helt kunnat kompenseras.

Ansvarsfulla och välbalanserade kostnadsbesparingsprogram har säkerställt att såväl rörelseresultat som rörelsemarginal ligger strax över fjolårets nivåer under samma period. Detta är ytterligare ett exempel på att vår decentraliserade ledningsfilosofi, byggd på frihet under ansvar, är väl fungerande.

Investeringsnivån i de befintliga verksamheterna uppgick under perioden till 798 Mkr att jämföras med fjolårets 804 Mkr och avskrivningstakten på 932 Mkr jämfört med 758 Mkr i fjol. På grund av fortsatt kapacitetsutbyggnad samt behovet av ytterligare rationaliseringsinvesteringar kommer investeringsnivån under de närmaste åren att ligga minst i nivå med eller strax över avskrivningstakten, exklusive leasingkontrakt. Investeringstakten kan variera något över tiden och anledningen till den just nu något lägre takten är den rådande omvärldssituationen.

Rörelseresultatet förbättrades under perioden med 13,0% jämfört med motsvarande period under föregående år och rörelsemarginalen förbättrades från 11,5% till 12,1%. Vi kan med tillfredsställelse också konstatera att såväl rörelseresultat som rörelsemarginal varit något bättre under alla tre kvartalen i år jämfört med motsvarande kvartal ifjol. I rörelseresultatet ingår inga sökta permitteringsstöd i Sverige till följd av Covid-19.

Resultatet efter finansnetto förbättrades under perioden med 11,9% jämfört med motsvarande period i fjol.

Utsikter för 2020

- Vår företagsfilosofi och vårt starka produktprogram med fokusering på energieffektivitet och hållbarhet ligger rätt i tiden.
- Vi har god beredskap för att kunna vara fortsatt offensiva på förvärvssidan.
- Vårt interna effektivitetsarbete kombinerat med noggrann kostnadskontroll borgar för fortsatt goda marginaler.
- Alla våra tre affärsområden har en god geografisk spridning, vilket gör oss mindre sårbara för lokala svackor i efterfrågan.
- Vår decentraliserade organisation, byggd på självständiga enheter, skapar förutsättningar för ökad motivation och flexibilitet.
- I likhet med tidigare år är effekterna av konjunkturutvecklingen, valutaon och de volatila energipriserna, kombinerat med den politiska turbulensen på flera håll i världen, svåra att förutse.
- Till dessa osäkerhetsfaktorer kan utbrottet av Covid-19 läggas, vilket på bred basis förändrat situationen för de allra flesta av världens samhällen och företag, inklusive vårt eget. Medan vi under första kvartalet påverkades i relativt liten omfattning av utbrottet påverkades vi i större omfattning under kvartal två men situationen var ändå hanterbar. Under tredje kvartalet har en påtaglig förbättring inträffat avseende omsättning och resultat. Under inledningen av det andra halvåret försökte de flesta länder återgå till ett något mer normalt tillstånd men en andra virusvåg har tvingat många länder att återigen införa strängare regler i ett försök att hindra smittspridningen. Den ljusglimt som ändå kan anas vid horisonten är att ett eller flera vacciner tycks vara relativt nära att kunna börja användas i bred skala. Vår vana trogen kommer vi med största möjliga försiktighet och beredskap fortsätta att driva våra verksamheter på ett så normalt sätt som möjligt. Detta tillsammans med att våra produkter i stor utsträckning är av såväl nödvändighets- som hållbarhetskaraktär gör oss trots allt försiktigt positiva till vår utveckling under årets sista kvartal och därmed året som helhet.

Markaryd den 18 november 2020

Gerteric Lindquist
Verkställande Direktör

NIBE Koncern Nyckeltal		2020 Kv 1-3	2019 Kv 1-3	senaste 12 mån	2019 helår
Nettoomsättning	Mkr	19.461	18.205	26.598	25.342
Tillväxt	%	6,9	13,7	7,7	12,5
varav förvärvat	%	8,1	4,6	7,1	4,6
Rörelseresultat	Mkr	2.356	2.085	3.309	3.038
Rörelsemarginal	%	12,1	11,5	12,4	12,0
Resultat efter finansnetto	Mkr	2.182	1.950	3.068	2.836
Vinstmarginal	%	11,2	10,7	11,5	11,2
Soliditet	%	45,4	47,0	45,4	47,0
Avkastning på eget kapital	%	13,2	13,4	13,1	13,5

Omsättning

Koncernens nettoomsättning uppgick till 19.461 Mkr (18.205 Mkr), vilket motsvarar en tillväxt på 6,9%. Av den totala omsättningsökningen på 1.256 Mkr var 1.470 Mkr förvärvat vilket innebär att omsättningen organiskt minskat med 1,2%.

Resultat

Periodens resultat efter finansnetto uppgick till 2.182 Mkr, vilket innebär en resultattillväxt på 11,9% jämfört med samma period 2019. Resultatet efter finansnetto uppgick då till 1.950 Mkr. På grund av pandemin, och de restriktioner som följaktligen införts i vissa länder, har några av koncernens produktionsanläggningar stått stilla under delar av perioden. Alla tre affärsområdena har påverkats men mest påtagligt har inverkan varit på affärsområdet NIBE Stoves som har relativt få produktionsanläggningar jämfört med de båda andra. Periodens resultat är belastat med förvärvskostnader på 26 Mkr (37 Mkr). Avkastningen på det egna kapitalet uppgick till 13,2% (13,4%).

Förvärv

I januari genomfördes förvärvet av den serbiska varmvattenberedartillverkaren TIKI Group som har en stark marknadsposition i östra Europa och omsätter cirka 35 MEUR med ett EBITDA på cirka 10%. Bolaget har konsoliderats i NIBE Climate Solutions från och med januari 2020. Förvärvsbalansen är fortfarande preliminär.

I februari genomfördes förvärvet av 50% av aktierna i den turkiska företagsgruppen Üntes med en överenskommelse om att förvärva resterande 50% senast år 2024. Bolaget, som utvecklar och tillverkar ventilations- och luftkonditioneringsprodukter för kommersiella fastigheter, har en omsättning på cirka 38 MEUR och en rörelsemarginal som klart överstiger 10%. Bolaget har konsoliderats i NIBE Climate Solutions från och med mars 2020. Förvärvsbalansen är fortfarande preliminär.

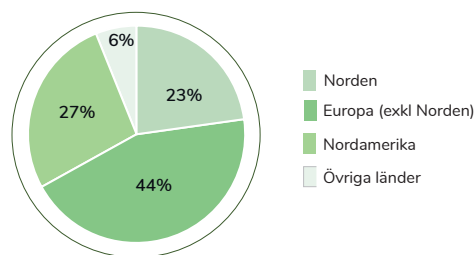
I april förvärvades 51% av aktierna i nederländska Nathan Holding B.V. med överenskommelse om att senare förvärva resterande aktier i två steg. Nathan är bland annat importör av vårt tyska dotterbolag AITs värmepumpar men säljer även helhetslösningar inkluderande såväl borrning av energibrunnar som golvvärmesystem. Bolaget har en årsomsättning på cirka 50 MEUR med en rörelsemarginal på drygt 6% och har konsoliderats i NIBE Climate Solutions från och med april 2020. Förvärvsbalansen är fortfarande preliminär.

I april förvärvades värmepumpsbolaget WATERKOTTE GmbH som är en ledande tillverkare i Tyskland av värmepumpar avsedda för framför allt kommersiella fastigheter. Bolaget, som omsätter cirka 26 MEUR med en rörelsemarginal på cirka 5%, har konsoliderats i affärsområdet NIBE Climate Solutions från och med april 2020. Förvärvsbalansen är fortfarande preliminär.

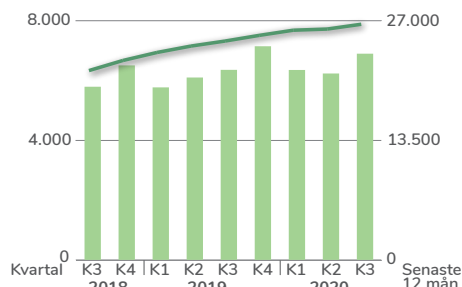
I maj förvärvades 60% av aktierna i svenska VEÅ AB med option på att förvärva resterande del inom en fyraårsperiod. VEÅ utvecklar och tillverkar ång- och hetvattenpannor, tryckkärl samt kompletta anläggningar för industriellt bruk. Bolaget har en årsomsättning på cirka 80 Mkr med en rörelsemarginal klart överstigande 10% och har konsoliderats i affärsområdet NIBE Climate Solutions från och med juli 2020. Förvärvsbalansen är fortfarande preliminär.

I början av juli förvärvades 87,5% av aktierna i det italienska elementbolaget Termotech s.r.l. med avtal om att förvärva resterande aktier inom en femårsperiod. Bolaget, som har en omsättning på cirka 5 MEUR och en rörelsemarginal som överstiger 10%, har konsoliderats i affärsområdet NIBE Element från och med juli 2020. Förvärvsbalansen är fortfarande preliminär.

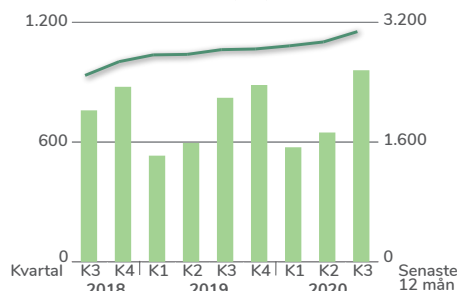
Omsättning per geografisk region



Nettoomsättning senaste nio kvartalen (Mkr)



Resultat efter finansiella poster senaste nio kvartalen (Mkr)



Investeringar

Koncernen har under perioden investerat 3.344 Mkr (1.172 Mkr). Av investeringarna avser 2.546 Mkr (368 Mkr) förvärv av verksamheter. Resterande 798 Mkr (804 Mkr) avser i huvudsak investeringar i maskiner och inventarier i befintliga verksamheter. Det investeringsbelopp som avser förvärv omfattar såväl initiala köpeskillingar som bedömda framtida tilläggsköpeskillingar.

Kassaflöde och finansiell ställning

Kassaflödet från den löpande verksamheten före förändring av rörelsekapital uppgick till 2.673 Mkr (2.734 Mkr). Kassaflödet efter förändring av rörelsekapital uppgick till 2.938 Mkr (2.029 Mkr).

Räntebärande skulder uppgick vid periodens utgång till 11.313 Mkr. Vid årets ingång uppgick motsvarande skulder till 10.654 Mkr. Koncernens disponibla likvida medel uppgick vid periodens utgång till 5.218 Mkr mot 4.703 Mkr vid årets ingång. Soliditeten uppgick vid periodens utgång till 45,4%, att jämföras med 47,0% både vid årets ingång och vid motsvarande tid i fjol.

Moderbolaget

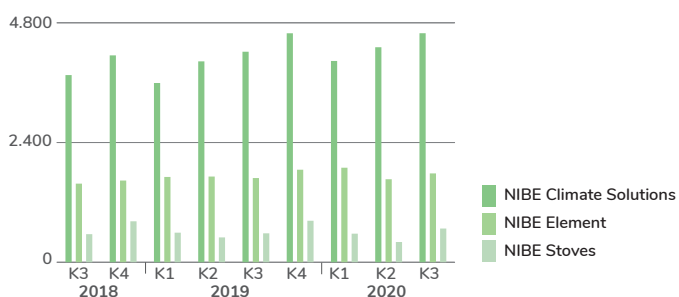
Moderbolagets verksamhet omfattar koncernledning, vissa koncerngemensamma funktioner samt finansiering. Omsättningen uppgick under perioden till 19 Mkr (18 Mkr) med ett resultat efter finansiella poster på 938 Mkr (1.937 Mkr). Fjollårets resultat bestod till stor del av avyttringen av Schulthess Maschinen AG.

Affärsområdenas utveckling

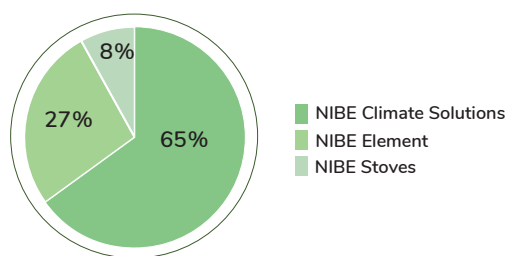
Kvartalsdata

Resultaträkning koncern	2020			2019				2018	
(Mkr)	Kv 1	Kv 2	Kv 3	Kv 1	Kv 2	Kv 3	Kv 4	Kv 3	Kv 4
Nettoomsättning	6.345	6.227	6.889	5.763	6.093	6.349	7.137	5.785	6.498
Rörelsekostnader	- 5.707	- 5.545	- 5.853	- 5.188	- 5.434	- 5.498	- 6.184	- 4.990	- 5.593
Rörelseresultat	638	682	1.036	575	659	851	953	795	905
Finansiellt netto	- 64	- 34	- 76	- 43	- 63	- 29	- 67	- 36	- 28
Resultat efter finansiellt netto	574	648	960	532	596	822	886	759	877
Skatt	- 140	- 156	- 192	- 116	- 148	- 187	- 201	- 152	- 188
Nettoresultat	434	492	768	416	448	635	685	607	689
Nettoomsättning affärsområden									
NIBE Climate Solutions	4.035	4.310	4.591	3.593	4.027	4.220	4.590	3.752	4.148
NIBE Element	1.895	1.664	1.781	1.710	1.718	1.688	1.855	1.576	1.638
NIBE Stoves	573	406	676	593	498	580	832	563	821
Koncernelimineringar	- 158	- 153	- 159	- 133	- 150	- 139	- 140	- 106	- 109
Totalt koncernen	6.345	6.227	6.889	5.763	6.093	6.349	7.137	5.785	6.498
Rörelseresultat affärsområden									
NIBE Climate Solutions	449	585	807	385	523	678	691	590	628
NIBE Element	179	117	173	161	159	145	157	164	134
NIBE Stoves	32	1	78	50	14	46	142	59	138
Koncernelimineringar	- 22	- 21	- 22	- 21	- 37	- 18	- 37	- 18	5
Totalt koncernen	638	682	1.036	575	659	851	953	795	905

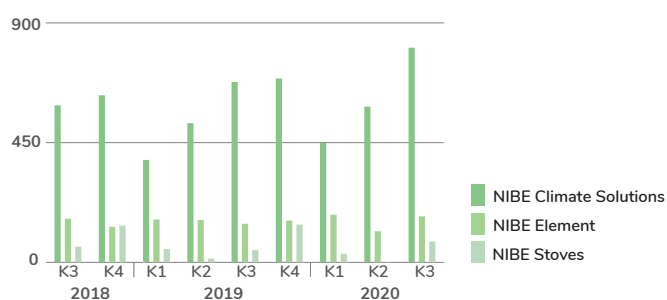
Omsättning per affärsområde senaste nio kvartalen (Mkr)



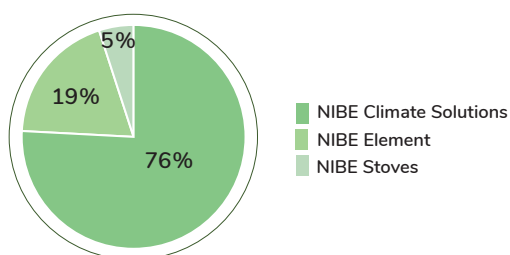
Respektive affärsområdes andel av omsättningen (Kv 1-3 2020)



Rörelseresultat per affärsområde senaste nio kvartalen (Mkr)



Respektive affärsområdes resultatandel (Kv 1-3 2020)



Affärsområde NIBE Climate Solutions

Omsättning och resultat

Omsättningen uppgick till 12.936 Mkr att jämföras med 11.840 Mkr för motsvarande period föregående år. Av omsättningsökningen på 1.096 Mkr hänför sig 893 Mkr till förvärv, vilket innebär att den organiska tillväxten uppgick till 1,8%.

Rörelseresultatet uppgick för perioden till 1.841 Mkr att jämföras med 1.586 Mkr föregående år, vilket innebär en rörelsemarginal på 14,2% jämfört med 13,4% föregående år. Rörelsemarginalen under den senaste 12-månadersperioden uppgår därmed till 14,4%.

Marknaden

Den positiva trenden för hållbara energilösningar fortsätter i spåren av ett ökat fokus på hälsa, klimat och miljö. Detta bidrar till ökad internationell efterfrågan på produkter som är fossilfria och energieffektiva. Efterfrågan på våra intelligenta värmepumpslösningar har varit fortsatt god och vi stärker vår marknadsposition, framför allt i Europa. Oavsett konjunkturläge finns det alltid behov av värme, kyla, varmvatten och ventilation för inomhuskomfort eftersom det fyller väsentliga funktioner för alla människor i vårt samhälle.

Vi har under lång tid satsat på att bygga upp en stark internationell plattform av företag, produkter och kompetenser för att bli en helhetsleverantör av hållbara, effektiva och intelligenta energilösningar med fokus på inomhuskomfort för alla typer av fastigheter, för att kunna säkerställa vidare expansion.

Slutkonsumenternas intresse för produkter som både sparar energi och använder förnybar energi fortsätter att öka och är en av de främsta anledningarna till marknadstillväxten. Politiska beslut tas också i allt fler länder för att påskynda konverteringen och långsiktigt fasa ut produkter som använder fossila energislag som olja och gas, vilket gynnar både miljön och vår bransch på såväl kort som lång sikt. Efterfrågan har därför endast i begränsad omfattning drabbats av effekterna av Covid-19 och till och med ökat under det tredje kvartalet.

I västra Europa uppvisar våra bearbetade marknader fortsatt tillväxt. I Nederländerna, där politikerna tidigare tagit beslut om att fasa ut fossila bränslen, är marknadsutvecklingen fortsatt stark och vi fortsätter att stärka vår marknadsposition. När nu även Tyskland inlett en liknande utfasning erbjuds betydande stimulanser för utbyte av värmekällor utnyttjande fossila bränslen, vilket också visar sig i en god tillväxt på denna viktiga marknad.

Flera länder i östra Europa har också infört stimulanspaket för installation av mer energieffektiva lösningar och våra enheter upplever en god tillväxt vad gäller produktkoncept för inomhuskomfort, främst för värmepumpar men också för varmvattenberedare.

Tillväxten på den svenska hemmamarknaden för värmepumpar har fortsatt, där en växande utbytesmarknad kompenserat för en nedåtgående trend i nybyggnation av småhus, vilken dock nu stabiliserats. Vi har en stark marknadsposition inom båda segmenten, vilket ger oss en god följsamhet till dessa marknadsförändringar. Även efterfrågan på varmvattenberedare har ökat under året när människor tillbringat mer tid i hemmet och hela samhället haft fokus på hygien.

Även i Danmark och Finland har utvecklingen varit fortsatt positiv. Utvecklingen i Norge utgör däremot ett undantag i Norden. Trots att landet varit tidigt ute vad gäller riktlinjer för omställning till förnybar energi har de låga elpriserna haft en återhållande effekt på efterfrågan för exempelvis värmepumpar.

Utvecklingen på den nordamerikanska värmepumpsmarknaden för enfamiljshus har inte varit densamma som i Europa på grund av låga energipriser, den härjande pandemin och politisk osäkerhet inför presidentvalet men de statliga stimulanserna för installation av berg-/markvärmepumpar bidrar till ett fortsatt stabilt intresse hos slutkonsumenterna.

Såväl den amerikanska som kanadensiska marknaden för klimatiseringsprodukter avsedda för kommersiella fastigheter har mattats av något, då både nybyggnads- och renoveringsprojekt har flyttats fram på grund av rådande omvärldssituation. Vi är väl etablerade i Nordamerika och har också genom förvärvet av Rhoss och turkiska Üntes, skapat en plattform för såväl södra Europa som Mellanöstern och Nordafrika. Målsättningen är att ytterligare förstärka vår position i Europa inom detta segment och vi fortsätter därför våra satsningar med

NIBE Climate Solutions

Nyckeltal		2020 Kv 1-3	2019 Kv 1-3	senaste 12 mån	2019 helår
Nettoomsättning	Mkr	12.936	11.840	17.527	16.430
Tillväxt	%	9,3	17,1	9,6	15,3
varav förvärvad	%	7,5	6,3	6,7	5,7
Rörelseresultat	Mkr	1.841	1.586	2.532	2.277
Rörelsemarginal	%	14,2	13,4	14,4	13,9
Tillgångar	Mkr	26.591	24.316	26.591	23.191
Skulder	Mkr	3.788	3.284	3.788	2.987
Investeringar i anläggningstillg.	Mkr	475	442	672	639
Avskrivningar	Mkr	550	460	716	626

nya dedikerade resurser för att kunna expandera genom både offensiv produktutveckling och marknadsbearbetning samt fortsatta förvärv.

Verksamheten

Vi satsar stora resurser på produktutveckling och introduktion av nya prestandastarka produkter inom samtliga applikationsområden. Detta är en av grundförutsättningarna för fortsatt expansion och för att stärka vår profil som marknadsledare inom hållbara energilösningar för inomhuskomfort baserade på förnybar energi i en växande marknad, där intresset från andra aktörer också ständigt ökar.

Ett intensivt arbete pågår också med att ställa om till mer miljövänliga köldmedier för att möta EUs införda F-gasdirektiv vad gäller låg klimatpåverkan samtidigt som vi ökar kraven på energieffektivitet och kvalitet. Detta är en ytterligare förutsättning för att långsiktigt behålla en stark marknadsposition.

Joint Plattform Initiative – vår satsning på en gemensam plattform för digitalisering är ytterligare ett steg i vår vision att skapa hållbara energilösningar i världsklass och ett viktigt steg i att behålla positionen som marknadsledande för uppkopplingsbara produkter med intelligenta styrningar. Detta ger både installatörer, eftermarknad och slutkonsumenter nya möjligheter att effektivisera installationen, minska energianvändningen, fjärrstyra värmepumpen och att kunna ta del av framtida programutvecklingar.

Vi fortsätter att genomföra ett antal olika marknadsaktiviteter i Nordamerika, både lokalt och regionalt i olika delstater, för att öka konsumenternas medvetenhet om värmepumpar som en ekonomiskt för-svarbar och hållbar lösning för kyla och värme i enfamiljshus. Dessa aktiviteter bedöms stärka marknadsexpansionen och på sikt minska beroendet av subventioner på den amerikanska marknaden.

Inom koncernen fortgår ett antal projekt för att vi skall leva upp till våra interna hållbarhetsmål vad gäller såväl god arbetsmiljö som minskad energiförbrukning. NIBE Climate Solutions bidrar aktivt med både kunskap och produkter när dessa klimatiseringsprojekt genomförs i koncernens verksamheter världen över.

Integrationen av de senast genomförda förvärven pågår med full kraft. Förvärven följer väl vår strategi att stärka vår position inom det kommersiella segmentet internationellt samt att expandera på marknader som har stor tillväxtpotential i Europa.

Alla våra bolag har anpassat sina verksamheter till de restriktioner och föreskrivna försiktighetsåtgärder som gällt i respektive land under Covid-19. Bolagen har påverkats i olika omfattning och de flesta tillverkande bolag har helt eller delvis kunnat upprätthålla sin verksamhet, undantaget italienska Rhoss som tvingats stänga ner sin verksamhet helt under en längre period samt Climate Master respektive Enertech Global i USA som haft kortare nedstängningar i sina verksamheter.

Av försiktighetsskäl har kostnadsbesparande åtgärder genomförts i hela organisationen för att motverka effekterna av Covid-19, dock utan att dra ner på ambitionerna vad gäller framtida produktutveckling, marknadsexpansion och tillväxt. Vi fortsätter även att löpande genomföra kostnadseffektiviseringar i såväl produktion som i övrig verksamhet för att vidmakthålla vår underliggande goda rörelsemarginal.

NIBE satsar på gemensam digital plattform

Det kanske var bättre förr men inte nödvändigtvis lättare. En värmepump är inte längre begränsad till ett vitt skåp med måtten 60 x 60 cm utan idag levererar vi ett intelligent klimatiseringsystem snarare än bara en uppvärmningsprodukt.



Den nya värmepumpsgenerationen är 100% uppkopplingsbar



NIBEs produkter har sedan länge legat i framkant och vi har ett ständigt växande sortiment av tillbehör men för att kunna ta nästa kliv och möjliggöra nya typer av systemlösningar har S-serien tagits fram.

S-serien är byggd på en framtidssäker plattform där man som kund kan räkna med att den installerade produkten kommer att bli kontinuerligt förbättrad och vidareutvecklad. Genom mjukvaruuppdateringar tillgängliggörs nya funktioner, nya möjligheter och ännu bättre prestanda. Redan vid lansering av S-serien fanns en klart förbättrad molnuppkoppling, både genom wifi och ethernet samt en touchdisplay med ett enkelt men ändå kompetent användargränssnitt, designat även för de som inte är utbildade rörmokare.

Integration har varit ett ledord i utvecklingen där fokus har legat på att kunna ansluta tjänster via molnet som exempelvis röststyrning samt att värmepumpen kan anpassa styrningen efter väderprognos och aktuella elpriser. Utöver detta finns inbyggd funktionalitet för att kunna ansluta övervakande styrsystem, andra energikällor såsom solpaneler och en stor mängd tillbehör.

Inom NIBE har en ny internationell grupp av IT-tekniker - JPI - skapats för att säkerställa ett fortsatt fokus på digitala lösningar och tjänster. Gruppen har sedan två år tillbaka arbetat med att hjälpa NIBEs bolag med att bygga ut, förbättra och förfina digitala produktlösningar, vilket man nu med S-serien börjar se frukten av.

Vad framtiden inom digitalisering för med sig vet ingen men en sak kan man vara säker på - detta är bara början.

Affärsområde NIBE Element

Omsättning och resultat

Omsättningen uppgick till 5.340 Mkr att jämföras med 5.116 Mkr för motsvarande period föregående år. Av omsättningsökningen på 224 Mkr hänför sig 577 Mkr till förvärv, vilket innebär att omsättningen organiskt minskat med 6,9%.

Rörelseresultatet uppgick för perioden till 469 Mkr att jämföras med 465 Mkr föregående år, vilket innebär en rörelsemarginal på 8,8% jämfört med 9,1% föregående år. Rörelsemarginalen under den senaste 12-månadersperioden uppgår därmed till 8,7%.

Marknaden

Den internationella elementmarknaden har hittills i år, i varierande grad, påverkats av Covid-19. Efter en stabil efterfrågenivå under inledningen av året och en kraftig nedgång under slutet av första och hela andra kvartalet, har marknaden successivt stärkts efter halvårsskiftet. Utvecklingen skiljer sig dock kraftigt mellan olika marknadssegment och regioner.

För konsumentprodukter till vitvaruindustrin, som hade en kraftig nedgång under första halvåret, har en kraftig återhämtning skett under de senaste månaderna. Efterfrågan överstiger nu fjolårets nivå för motsvarande period och det beror på en kombination av kapacitetsneddragningar hos våra kunder under våren och successivt ökad efterfrågan från slutkonsument efter halvårsskiftet, i takt med det ökade intresset för bostadsrenovering. Kommersiella produkter som exempelvis storköksutrustning och kommersiella kaffemaskiner har däremot en fortsatt svag marknad, vilket är en naturlig följd av de restriktioner som drabbar denna bransch i rådande situation.

Marknadssegment som är kopplade till förnybar energi och hållbara energilösningar har en fortsatt god utveckling. Detta gäller både för industriell användning och energieffektiva lösningar för klimatisering, som exempelvis värmepumpar.

Fordonsindustrin, som redan under inledningen av året hade en underliggande vikande efterfrågan, drabbades av en kraftig nedgång under våren då många av kunderna hade sina produktionsenheter stängda. Under de senaste månaderna har vi däremot kunnat notera en markant återhämtning i efterfrågan och antalet projekt för el- och hybridfordon samt emissionskontroll fortsätter att öka, vad gäller såväl leveranser som utvecklingsprojekt. Vi kan dock notera att ett antal utvecklingsprojekt fördröjts då flera kunder har permitterat sina utvecklingsavdelningar under en stor del av perioden. Även efterfrågan för projekt inom spårbundna transporter har successivt ökat efter sommaren.

Leveranserna till den del av energisektorn som är kopplade till olje- och gasindustrin har minskat kraftigt under perioden på grund av exceptionellt låga oljepriser och senarelagda investeringsprojekt. Även investeringar och underhåll inom övrig industrisektor har legat på en lägre nivå än normalt. Vi kan däremot konstatera en ökning av efterfrågan för vissa segment inom såväl medicinsk utrustning som laboratorieutrustning, vilket huvudsakligen är kopplat till Covid-19.

Vi har under de senaste åren byggt upp en substansiell verksamhet

NIBE Element

Nyckeltal		2020 Kv 1-3	2019 Kv 1-3	senaste 12 mån	2019 helår
Nettoomsättning	Mkr	5.340	5.116	7.195	6.971
Tillväxt	%	4,4	8,6	6,5	9,8
varav förvärvad	%	11,3	2,7	10,4	4,0
Rörelseresultat	Mkr	469	465	626	622
Rörelsemarginal	%	8,8	9,1	8,7	8,9
Tillgångar	Mkr	9.705	8.772	9.705	9.314
Skulder	Mkr	1.736	1.390	1.736	1.406
Investeringar i anläggningstillg.	Mkr	201	209	296	303
Avskrivningar	Mkr	284	205	364	285

för värme- och styrutrustning till halvledarindustrin genom en kombination av förvärv och organisk tillväxt. Efterfrågan inom halvledarindustrin, som är volatil och inte följer den traditionella industrikonjunkturen, började öka under andra halvåret 2019 och har fortsatt legat på en hög nivå under innevarande år. Drivande för denna utveckling är utbyggnaden av 5G, omställningen inom fordonsindustrin till ökad elektrifiering samt ökade behov av datalagring.

Verksamheten

Vi fortsätter vårt intensiva arbete med att förbättra våra enheters konkurrenskraft inom respektive marknadssegment. Det innebär bland annat ytterligare satsningar på robotisering och automation samt produktivitetsförbättrande åtgärder. Detta är nödvändigt för att vi ska kunna upprätthålla rörelsemarginalnivån på målsatta 10%.

Valutautvecklingen är fortsatt turbulent och påverkar prisbildning och konkurrenskraft i betydande omfattning. Vår globalisering och våra produktionsenheter i olika valutaområden ger oss en klar fördel i denna situation.

Redan i februari påverkades vi av Covid-19 då myndighetsbeslut om nedstängningar av verksamheter inleddes i Kina. Denna utveckling har sedan spridit sig till våra olika marknader och produktionsplatser i takt med att virusspridningen ökat. Verksamheterna har successivt anpassats till utvecklingen i respektive land och fokus har legat på att säkerställa vår personals hälsa och säkerhet. Vissa enheter är tillbaka i full produktion medan andra fortfarande är påverkade av lokala nedstängningar.

För samtliga enheter gäller strikt kostnadskontroll samt program för att minska kostnaderna och anpassa verksamheten till rådande efterfrågan. Vår ambition är samtidigt att bibehålla tempot i pågående investerings- och utvecklingsprojekt för att säkerställa en framtida tillväxt.



Ett stort fokus på omställningen till mer klimatvänliga och intelligenta fordon avspeglas i våra verksamheter, både vad gäller ökad efterfrågan på våra produkter och antalet nya utvecklingsprojekt för el- och hybridfordon samt emissionskontroll.

Affärsområde NIBE Stoves

Omsättning och resultat

Omsättningen uppgick till 1.655 Mkr att jämföras med 1.671 Mkr under motsvarande period föregående år. Då inga förvärv påverkar jämförelsen är omsättningsminskningen på 16 Mkr helt organisk och uppgick till 0,9%.

Rörelseresultatet uppgick för perioden till 111 Mkr att jämföras med 110 Mkr föregående år, vilket innebär en rörelsemarginal på 6,7% jämfört med 6,6% föregående år. Rörelsemarginalen under den senaste 12-månadersperioden uppgår därmed till 10,2%.

Marknaden

Efter ett mycket turbulent första halvår med en stabil inledning och sedan ett kraftigt fall i efterfrågan på brasvärmeprodukter under främst andra kvartalet, har utvecklingen varit klart positiv både i Europa och i Nordamerika under inledningen av högsäsongen. Till en del beror detta på ett uppdämt behov efter en onormalt stor nedgång men också på slutkonsumenternas ökade fokus på investeringar och renoveringar i det egna hemmet när resandet begränsats och man tillbringat mer tid hemma. Trots den förbättrade marknadssituationen sedan halvårsskiftet bedöms den ackumulerade efterfrågan i Europa hittills i år vara lägre än i fjol medan den nordamerikanska marknaden bedöms ligga i nivå med föregående år.

I Skandinavien har efterfrågan totalt sett minskat hittills i år. Den svenska marknaden för brasvärmeprodukter ligger i nivå med föregående år, mycket tack vare att återförsäljarnätet varit öppet och nybyggnationen av småhus varit igång trots rådande situation. I Norge, som återhämtade sig väl under slutet av andra kvartalet, har det varit en något avvaktande utveckling under inledningen på högsäsongen. I Danmark har man under flera år, från och till haft bidrag för utfasning av gamla och omoderna produkter, vilket väl avspeglas i efterfrågan som nu är lägre när bidragen upphört. Vi fortsätter emellertid att stärka vår marknadsledande position ytterligare i Skandinavien genom en aktiv och konsekvent marknadsbearbetning.

Under större delen av våren var i princip samtliga verksamheter nedstängda i Storbritannien, vilket påverkade efterfrågan på alla typer av brasvärmeprodukter mycket negativt. Precis som på övriga marknader har det skett en stark rekyl i efterfrågan men bedömningen är att totalmarknaden hittills i år trots det ligger något under fjolårets nivå. Intresset för elektriska kaminer ökar kontinuerligt men fortsatt utgör ved- och gaseldade produkter den absolut största delen av den brittiska totalmarknaden.

Trots rådande omvärldsförhållanden har efterfrågan på brasvärmeprodukter i Tyskland ökat något hittills i år. Främsta anledningarna är ett ökat intresse för att satsa på en trygg värmekälla i hemmet i oroliga tider samt att det finns politiska beslut på att gamla produkter som inte uppfyller Ecodesign-kraven, inte får användas efter årsskiftet.

I Frankrike har den generella efterfrågan på både ved- och pelletseldade produkter totalt sett minskat även om marknaden har återhämtat sig under de senaste månaderna.

NIBE Stoves

Nyckeltal		2020 Kv 1-3	2019 Kv 1-3	senaste 12 mån	2019 helår
Nettoomsättning	Mkr	1.655	1.671	2.487	2.503
Tillväxt	%	-0,9	7,3	-0,3	5,2
varav förvärvat	%	0,0	2,4	0,0	1,6
Rörelseresultat	Mkr	111	110	253	252
Rörelsemarginal	%	6,7	6,6	10,2	10,1
Tillgångar	Mkr	3.565	3.817	3.565	3.614
Skulder	Mkr	522	506	522	442
Investeringar i anläggningstillg.	Mkr	68	59	82	73
Avskrivningar	Mkr	98	93	130	124

Efterfrågan på brasvärmeprodukter i Nordamerika ligger på ungefär samma nivå som förra året och drivs främst av en ökad renoverings- och utbytesmarknad. Efterfrågan är god både för ved- och gaseldade produkter. Utvecklingen under året följer samma mönster som i Europa med en stabil inledning, en mycket svag vår och med en kraftig rekyl uppåt i starten av högsäsongen.

Verksamheten

Trots svåra omvärldsförhållanden under våren och försommaren har vi kunnat genomföra en rad marknadsaktiviteter och produktlanseringar, om än i begränsad omfattning men på ett nytt sätt närmare våra kunder. Detta har fallit väl ut och bidragit till våra ökade marknadsandelar i främst Skandinavien.

Nordpeis strategiska förvärv av försäljningsrättigheterna till Dovres produkter i Norge, som genomfördes under våren, har fallit väl ut och bidrar till att vi ytterligare stärker vår position på den norska marknaden.

Vår leveransförmåga har överlag varit god men med anledning av den snabba återhämtningen i efterfrågan och en lägre produktions-takt bland våra underleverantörer under första halvåret på grund av Covid-19, kan leveranstiderna under det avslutande kvartalet bli något längre än normalt. Detta är dock inget som kommer att påverka vår starka marknadsposition eftersom hela branschen befinner sig i liknande situation just nu.

Den klart förbättrade efterfrågesituationen på alla våra bearbetade marknader i kombination med effekterna av genomförda kostnadsbesparingar har resulterat i att rörelsemarginalen återhämtat sig och hittills i år överstiger fjolårets nivå. Detta trots att vi med oförminskad takt fortsatt med våra offensiva satsningar för framtiden vad gäller produktutveckling och marknad.



Evonic Fires från Storbritannien har tagit steget in i den nya digitala världen och har flera elektriska kaminer som bland annat är kompatibla med ett flertal röststyrningstjänster.

Resultaträkning i sammandrag

(Mkr)	Koncernen						Moderbolaget	
	Kvartal 3 2020	Kvartal 3 2019	jan-sept 2020	jan-sept 2019	senaste 12 mån	helår 2019	jan-sept 2020	jan-sept 2019
Nettoomsättning	6.889	6.349	19.461	18.205	26.598	25.342	19	18
Kostnad för sålda varor	- 4.454	- 4.245	- 13.088	- 12.303	- 17.821	- 17.036	0	0
Bruttoresultat	2.435	2.104	6.373	5.902	8.777	8.306	19	18
Försäljningskostnader	- 1.037	- 869	- 2.896	- 2.733	- 3.928	- 3.765	0	0
Administrationskostnader	- 459	- 435	- 1.381	- 1.274	- 1.864	- 1.757	- 59	- 70
Övriga rörelseintäkter	97	51	260	190	324	254	0	0
Rörelseresultat	1.036	851	2.356	2.085	3.309	3.038	- 40	- 52
Finansiellt netto	- 76	- 29	- 174	- 135	- 241	- 202	978	1.989
Resultat efter finansiellt netto	960	822	2.182	1.950	3.068	2.836	938	1.937
Skatt	- 192	- 187	- 488	- 451	- 689	- 652	0	0
Nettoresultat	768	635	1.694	1.499	2.379	2.184	938	1.937
Nettoresultat hänförligt till moderbolagets aktieägare	752	632	1.654	1.495	2.329	2.170	938	1.937
Nettoresultat hänförligt till innehav utan bestämmande inflytande	16	3	40	4	50	14	0	0
Nettoresultat	768	635	1.694	1.499	2.379	2.184	938	1.937
Planenliga avskrivningar ingår med	300	255	932	758	1.210	1.036	0	0
Nettovinst per aktie före och efter utspädning, kronor	1,49	1,25	3,28	2,97	4,62	4,31	0	0

Rapport över totalresultat

Nettoresultat	768	635	1.694	1.499	2.379	2.184	938	1.937
Övrigt totalresultat								
Poster som ej kommer att omklassificeras till resultaträkningen								
Aktuariella vinster och förluster i pensionsplaner	- 12	0	- 12	- 125	- 120	- 233	0	0
Skatt	2	0	2	26	25	49	0	0
	- 10	0	- 10	- 99	- 95	- 184	0	0
Poster som kan komma att omklassificeras till resultaträkningen								
Kassaflödessäkringar	3	- 3	- 4	- 1	4	7	0	0
Säkring av nettoinvestering	0	- 8	12	- 31	20	- 23	0	0
Valutakursdifferenser	- 564	811	- 826	1.592	- 1.628	790	0	0
Skatt	53	- 60	49	- 97	114	- 32	0	0
	- 508	740	- 769	1.463	- 1.490	742	0	0
Summa övrigt totalresultat	- 518	740	- 779	1.364	- 1.585	558	0	0
Summa totalresultat	250	1.375	915	2.863	794	2.742	938	1.937
Totalresultat hänförligt till moderbolagets aktieägare	233	1.369	874	2.856	745	2.727	938	1.937
Totalresultat hänförligt till innehav utan bestämmande inflytande	17	6	41	7	49	15	0	0
Summa totalresultat	250	1.375	915	2.863	794	2.742	938	1.937

Balansräkning i sammandrag

(Mkr)	Koncernen			Moderbolaget		
	2020-09-30	2019-09-30	2019-12-31	2020-09-30	2019-09-30	2019-12-31
Immateriella anläggningstillgångar	20.052	18.903	18.703	0	0	0
Materiella anläggningstillgångar	5.411	4.775	4.963	0	0	0
Finansiella anläggningstillgångar	638	569	589	16.289	16.500	16.114
Summa anläggningstillgångar	26.101	24.247	24.255	16.289	16.500	16.114
Varulager	4.817	4.873	4.403	0	0	0
Kortfristiga fordringar	4.721	4.575	4.400	104	43	657
Kortfristiga placeringar	220	170	227	0	0	0
Kassa och bank	4.605	3.679	3.944	35	87	0
Summa omsättningstillgångar	14.363	13.297	12.974	139	130	657
Summa tillgångar	40.464	37.544	37.229	16.428	16.630	16.771
Eget kapital	18.522	17.724	17.604	10.072	9.043	9.133
Långfristiga skulder och avsättningar, icke räntebärande	5.384	4.531	4.759	546	293	303
Långfristiga skulder och avsättningar, räntebärande	7.144	7.551	7.653	4.100	5.599	5.600
Kortfristiga skulder och avsättningar, icke räntebärande	5.245	4.621	4.212	210	195	232
Kortfristiga skulder och avsättningar, räntebärande	4.169	3.117	3.001	1.500	1.500	1.503
Summa eget kapital och skulder	40.464	37.544	37.229	16.428	16.630	16.771

Nyckeltal

		jan-sept 2020	jan-sept 2019	helår 2019
Tillväxt	%	6,9	13,7	12,5
Rörelsemarginal	%	12,1	11,5	12,0
Vinstmarginal	%	11,2	10,7	11,2
Investeringar i anläggningstillgångar inkl förvärv	Mkr	3.344	1.172	2.059
Disponibla likvida medel	Mkr	5.218	4.364	4.703
Rörelsekapital, inklusive kassa och bank	Mkr	9.118	8.676	8.762
i förhållande till nettoomsättning	%	34,3	35,1	34,6
Rörelsekapital, exklusive kassa och bank	Mkr	4.293	4.827	4.591
i förhållande till nettoomsättning	%	16,1	19,5	18,1
Räntebärande skulder/Eget kapital	%	61,5	60,5	60,8
Soliditet	%	45,4	47,0	47,0
Avkastning på sysselsatt kapital	%	12,0	11,9	12,3
Avkastning på eget kapital	%	13,2	13,4	13,5
Nettoskuld / EBITDA	ggr	1,4	1,7	1,6
Räntetäckningsgrad	ggr	9,1	8,0	7,6

Data per aktie

		jan-sept 2020	jan-sept 2019	helår 2019
Nettovinst per aktie (totalt 504.016.622 aktier)	kr	3,28	2,97	4,31
Eget kapital per aktie	kr	36,47	34,99	34,74
Balansdagens börskurs	kr	231,10	124,85	162,40

Kassaflödesanalys i sammandrag

(Mkr)	jan-sept 2020	jan-sept 2019	helår 2019
Kassaflöde från löpande verksamhet	2.673	2.734	3.448
Förändring av rörelsekapital	265	– 705	– 490
Investeringsverksamhet	– 2.608	– 1.059	– 1.623
Finansieringsverksamhet	413	– 492	– 439
Kursdifferens i likvida medel	– 89	182	86
Förändring av likvida medel	654	660	982

Förändring i eget kapital i sammandrag

(Mkr)	jan-sept 2020	jan-sept 2019	helår 2019
Ingående eget kapital	17.604	15.421	15.421
Effekt av ändrad redovisningsprincip ¹	0	– 10	– 10
Justerat ingående eget kapital	17.604	15.411	15.411
Utdelning till aktieägare	0	– 655	– 655
Kapitaltillskott från innehav utan bestämmande inflytande	0	40	41
Utdelning till innehav utan bestämmande inflytande	– 1	– 1	– 1
Förändring av innehav utan bestämmande inflytande	4	66	66
Periodens totalresultat	915	2.863	2.742
Utgående eget kapital	18.522	17.724	17.604

1) IFRS 16 har implementerats med retroaktiv effekt på ingående eget kapital.

Finansiella instrument värderade till verkligt värde

(Mkr)	30 sept 2020	30 sept 2019	31 dec 2019
Kortfristiga fordringar			
Valutaterminer	4	0	8
Råvaruterminer	2	4	1
Summa	6	5	9
Finansiella anläggningstillgångar			
Räntederivat	0	6	8
Kortfristiga skulder och avsättningar, icke räntebärande			
Valutaterminer	0	2	0
Råvaruterminer	0	0	0
Summa	0	2	0

Inga instrument har kvittats i rapporten över finansiell ställning utan samtliga har bruttoredovisats. För en beskrivning av värderingstekniker och indata vid värdering hänvisas till not 2 i årsredovisningen för 2019. För övriga finansiella tillgångar och skulder i koncernen utgör de redovisade värdena en rimlig approximation av deras verkliga värden. För en specifikation av sådana finansiella tillgångar och skulder hänvisas till not 7 i årsredovisningen för 2019.

Omsättning per geografisk region

(Mkr)	NIBE Climate Solutions	NIBE Element	NIBE Stoves	Eliminering	Totalt
Norden	3.406	885	438	– 308	4.421
Europa (exkl Norden)	6.282	1.634	786	– 149	8.553
Nordamerika	2.908	2.064	365	– 13	5.324
Övriga länder	340	757	66	0	1.163
Summa	12.936	5.340	1.655	– 470	19.461

Tidpunkt för redovisning av omsättning

(Mkr)	NIBE Climate Solutions	NIBE Element	NIBE Stoves	Eliminering	Totalt
Leveranser som intäktsförts vid en enda tidpunkt	12.634	5.340	1.655	– 470	19.159
Leveranser som intäktsförts successivt	302	0	0	0	302
Summa	12.936	5.340	1.655	– 470	19.461

SERVICEAVTAL

För vissa produkter inom Climate Solutions erbjuder NIBE kunderna att teckna ettåriga serviceavtal som innebär att NIBE åtar sig att utföra underhållsservice och åtgärda vissa fel som inte omfattas av lämnad garanti. Omfattningen av uppkomna fel går ej att med säkerhet veta på förhand varför prissättningen är erfarenhetsbaserad. Betalning erhålls från kunderna årsvis i förskott varför förutbetalda intäkter kommer att intäktsföras successivt under kommande 12-månadersperiod.

AVTAL OM FÖRLÄNGDA GARANTIER

För vissa produkter inom Climate Solutions erbjuder NIBE kunderna att teckna avtal om garantitider som överstiger de som tillhandahålls som standard. Vilken garantitid som är standard beror på både typ av produkt och vilken marknad det är fråga om. De avtal som har längst varaktighet löper ut inom sex år. Omfattningen av uppkomna fel går ej att med säkerhet veta på förhand varför prissättningen är erfarenhetsbaserad. Betalning erhålls från kunderna i samband med varuleverans. Förutbetalda intäkter kommer att intäktsföras successivt under kommande 6-årsperiod.

Kompletterande nyckeltal

Kompletterande nyckeltal avser finansiella mått som används av företagets ledning och av investerare för att utvärdera koncernens resultat och ställning med hjälp av beräkningar som inte direkt kan härledas ur de finansiella rapporterna. De kompletterande nyckeltal som redovisas i denna rapport kan skilja sig till beräkningssättet från liknande mått som används av andra bolag.

Nettoinvesteringar i anläggningstillgångar

(Mkr)	jan-sept 2020	jan-sept 2019	helår 2019
Anskaffning av anläggningstillgångar	3.354	1.178	2.073
Avyttring av anläggningstillgångar	- 10	- 6	- 14
Nettoinvesteringar i anläggningstillgångar inkl förvärv	3.344	1.172	2.059

Rörelsekapital inklusive kassa och bank

(Mkr)	jan-sept 2020	jan-sept 2019	helår 2019
Summa omsättningstillgångar	14.363	13.297	12.974
Kortfristiga skulder och avsättningar, icke räntebärande	- 5.245	- 4.621	- 4.212
Rörelsekapital inklusive kassa och bank	9.118	8.676	8.762
Nettoomsättning senaste 12 mån	26.598	24.703	25.342
Rörelsekapital inklusive kassa och bank i förhållande till nettoomsättning, %	34,3	35,1	34,6

Avkastning på sysselsatt kapital

(Mkr)	jan-sept 2020	jan-sept 2019	helår 2019
Resultat efter finansnetto senaste 12 mån	3.068	2.827	2.836
Finansiella kostnader senaste 12 mån	423	343	429
Resultat före finansiella kostnader	3.491	3.170	3.265
Sysselsatt kapital vid periodens ingång	28.258	24.660	24.660
Sysselsatt kapital vid periodens utgång	29.835	28.393	28.258
Genomsnittligt sysselsatt kapital	29.047	26.526	26.459
Avkastning på sysselsatt kapital, %	12,0	11,9	12,3

Nettoskuld/EBITDA

(Mkr)	jan-sept 2020	jan-sept 2019	helår 2019
Långfristiga skulder och avsättningar, räntebärande	7.144	7.551	7.653
Kortfristiga skulder och avsättningar, räntebärande	4.169	3.117	3.001
Kassa och bank	- 4.605	- 3.679	- 3.944
Kortfristiga placeringar	- 220	- 170	- 227
Nettoskuld	6.488	6.819	6.483
Rörelseresultat senaste 12 mån	3.309	2.990	3.038
Av- och nedskrivningar senaste 12 mån	1.210	931	1.037
EBITDA	4.519	3.921	4.075
Nettoskuld/EBITDA, ggr	1,4	1,7	1,6

Disponibla likvida medel

(Mkr)	jan-sept 2020	jan-sept 2019	helår 2019
Kassa och bank	4.605	3.679	3.944
Kortfristiga placeringar	220	170	227
Outnyttjade checkkrediter	393	515	532
Disponibla likvida medel	5.218	4.364	4.703

Rörelsekapital exklusive kassa och bank

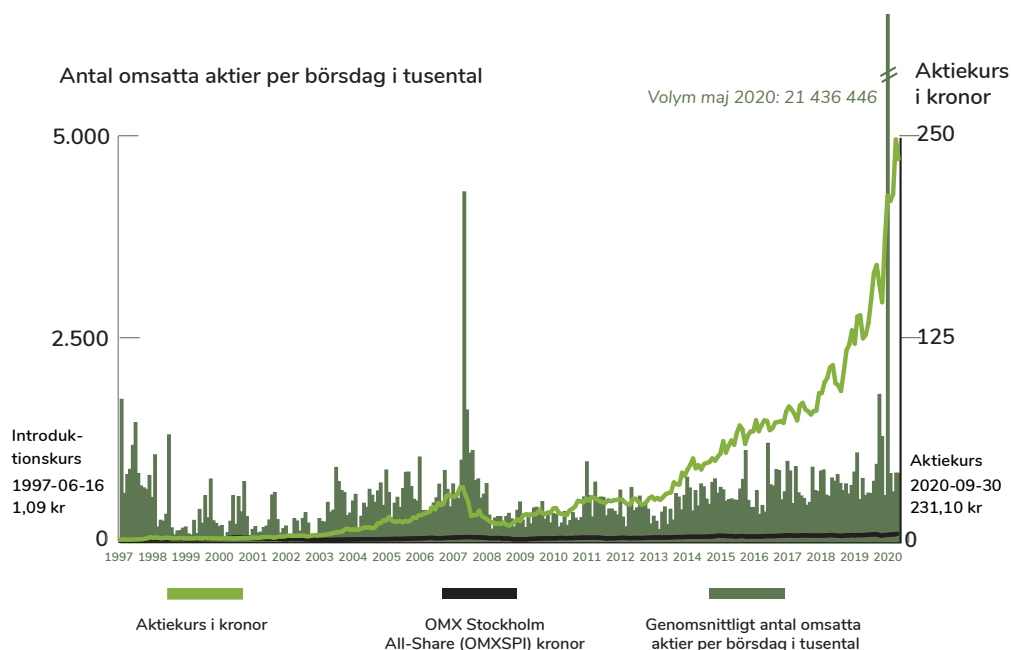
(Mkr)	jan-sept 2020	jan-sept 2019	helår 2019
Varulager	4.817	4.873	4.403
Kortfristiga fordringar	4.721	4.575	4.400
Kortfristiga skulder och avsättningar, icke räntebärande	- 5.245	- 4.621	- 4.212
Rörelsekapital exklusive kassa och bank	4.293	4.827	4.591
Nettoomsättning senaste 12 mån	26.598	24.703	25.342
Rörelsekapital exklusive kassa och bank i förhållande till nettoomsättning, %	16,1	19,5	18,1

Avkastning på eget kapital

(Mkr)	jan-sept 2020	jan-sept 2019	helår 2019
Resultat efter finansnetto senaste 12 mån	3.068	2.827	2.836
Schablonskatt, %	21,4	21,4	21,4
Resultat efter finansiellt netto, efter skatt	2.411	2.222	2.229
Varav hänförligt till moderbolagets aktieägare	2.361	2.220	2.215
Eget kapital vid periodens ingång	17.509	15.406	15.406
Eget kapital vid periodens utgång	18.383	17.637	17.509
Genomsnittligt eget kapital	17.946	16.521	16.458
Avkastning på eget kapital, %	13,2	13,4	13,5

Räntetäckningsgrad

(Mkr)	jan-sept 2020	jan-sept 2019	helår 2019
Resultat efter finansiellt netto	2.182	1.950	2.836
Finansiella kostnader	270	277	429
Räntetäckningsgrad, ggr	9,1	8,0	7,6



NIBE-aktien

NIBEs B-aktie är noterad på NASDAQ Nordic, Large Cap-listan i Stockholm samt sekundärnoterad på SIX Swiss Exchange i Zürich. NIBE-aktiens stängningskurs den 30 september 2020 var 231,10 kr.

Under årets första nio månader gick NIBEs aktiekurs upp med 42,3% från 162,40 kronor till 231,10 kronor. OMX Stockholm PI (OMXSPI) gick under samma period upp med 7,0%.

Vid utgången av september 2020 uppgick NIBEs börsvärde till 116.478 Mkr, baserat på senaste betalkurs.

Antalet omsatta NIBE-aktier uppgick till 217.218.113 vilket motsvarar en omsättnings-hastighet på 57,5% under de tre första kvartalen 2020.

Samtliga tal har räknats om med hänsyn till split 4:1 genomförda 2003, 2006 och i maj 2016 samt utspädningseffekten av företrädesemissionen i oktober 2016.

Redovisningsprinciper

NIBE Industriers koncernredovisning upprättas i enlighet med International Financial Reporting Standards (IFRS). NIBE Industriers delårsrapport för tredje kvartalet 2020 är upprättad enligt IAS 34 Delårsrapportering. Upplýsingar enligt IAS 34 16A framkommer förutom i de finansiella rapporterna med tillhörande notupplýsingar även i övriga delar av delårsrapporten.

För koncernen har samma redovisningsprinciper tillämpats som beskrivs på sidorna 88-91 i årsredovisningen för 2019. Moderbolaget redovisar enligt årsredovisningslagen samt RFR 2 Redovisning för juridiska personer.

Transaktioner med närstående har skett i samma omfattning som i fjol och samma principer tillämpas som beskrivs på sidan 89 i årsredovisningen för 2019.

Risker och osäkerhetsfaktorer

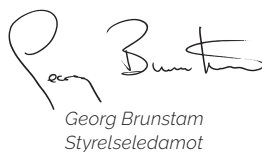
NIBE Industrier är en internationell koncern med representation i ett 40-tal länder och är som sådan exponerad för ett antal affärsmässiga och finansiella risker. Riskhantering är därför en viktig process i relation till uppsatta mål. I koncernen är en effektiv riskhantering en kontinuerlig process som bedrivs inom ramen för den operativa styrningen och utgör ett naturligt led i den löpande uppföljningen av verksamheten. Utöver de risker och osäkerhetsfaktorer som beskrivs i NIBE Industriers årsredovisning för 2019 bedöms inte några väsentliga risker eller osäkerheter ha tillkommit.

Delårsrapporten ger en rättvisande översikt av moderbolagets och koncernens verksamhet, ställning och resultat samt beskriver väsentliga risker och osäkerhetsfaktorer som moderbolaget och de företag som ingår i koncernen står inför.

Markaryd den 18 november 2020



Hans Linnarson
Styrelsens ordförande



Georg Brunstam
Styrelseledamot



Jenny Larsson
Styrelseledamot



Anders Pålsson
Styrelseledamot



Jenny Sjödahl
Styrelseledamot



Gerteric Lindqvist
Verkställande direktör

Granskningsrapport

Vi har utfört en översiktlig granskning av den finansiella delårsinformationen i sammandrag (delårsrapporten) för NIBE Industrier AB per den 30 september 2020 och den niomånadersperiod som slutade per detta datum. Det är styrelsen och verkställande direktören som har ansvaret för att upprätta och presentera denna delårsrapport i enlighet med IAS 34 och årsredovisningslagen. Vårt ansvar är att uttala en slutsats om denna delårsrapport grundad på vår översiktliga granskning.

Den översiktliga granskningens inriktning och omfattning

Vi har utfört vår översiktliga granskning i enlighet med International Standard on Review Engagements ISRE 2410 Översiktlig granskning av finansiell delårsinformation utförd av företagets valda revisor. En översiktlig granskning består av att göra förfrågningar, i första hand till personer som är ansvariga för finansiella frågor och redovisningsfrågor, att utföra analytisk granskning och att vidta andra översiktliga granskningsåtgärder. En översiktlig granskning har en annan inriktning och en betydligt mindre omfattning jämfört med den inriktning och omfattning som en revision enligt ISA och god revisionssed i övrigt har. De granskningsåtgärder som vidtas vid en översiktlig granskning gör det inte möjligt

för oss att skaffa oss en sådan säkerhet att vi blir medvetna om alla viktiga omständigheter som skulle kunna ha blivit identifierade om en revision utförts. Den uttalade slutsatsen grundad på en översiktlig granskning har därför inte den säkerhet som en uttalad slutsats grundad på en revision har.

Slutsats

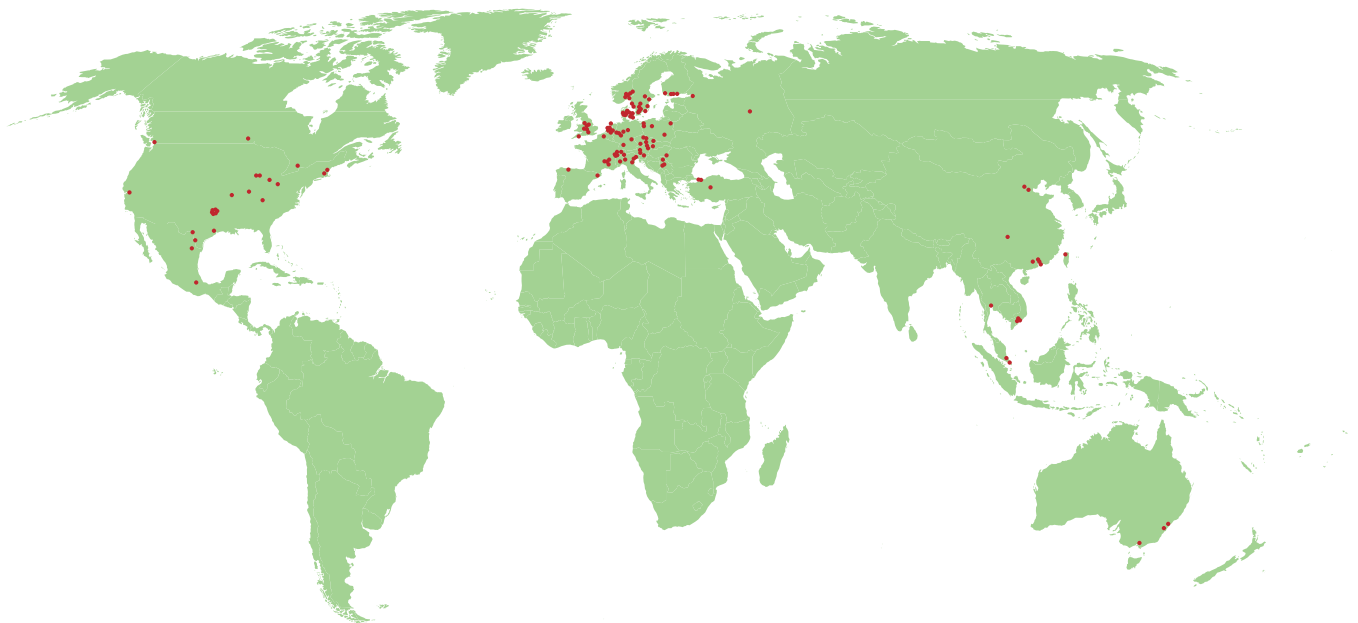
Grundat på vår översiktliga granskning har det inte kommit fram några omständigheter som ger oss anledning att anse att delårsrapporten inte, i allt väsentligt, är upprättad för koncernens del i enlighet med IAS 34 och årsredovisningslagen samt för moderbolagets del i enlighet med årsredovisningslagen.

Markaryd den 18 november 2020
KPMG AB



Dan Kjellqvist

Auktoriserad revisor
Huvudansvarig revisor



NIBE Group – en global koncern med bolag och närvaro i hela världen

NIBE Group är en global koncern som bidrar till ett minskat klimatavtryck och bättre utnyttjande av energi. Inom våra tre affärsområden – Climate Solutions, Element och Stoves – utvecklar, tillverkar och marknadsför vi ett brett utbud av miljö-
vänliga och energieffektiva lösningar för inomhuskomfort i alla typer av fastigheter samt komponenter och lösningar för
intelligent uppvärmning och styrning inom industri och infrastruktur.

Från starten i småländska Markaryd för snart 70 år sedan, har NIBE vuxit till ett internationellt företag med 17.000 (16.600)
medeltal anställda och närvaro i hela världen. Drivkraften har sedan starten varit en stark kultur av entreprenörskap och en
passion för ansvarsfullt företagande. Framgångsfaktorerna har varit långsiktiga investeringar i hållbar produktutveckling och
strategiska förvärv. Tillsammans har detta åstadkommit en målinriktad och kraftig tillväxt som 2019 genererade en omsätt-
ning på drygt 25 (22) miljarder kronor.

NIBE är sedan 1997 börsnoterat under namnet NIBE Industrier AB på Nasdaq Nordic, Large Cap med en sekundärnotering
på SIX Swiss Exchange sedan 2011.

Informationen i denna delårsrapport är sådan som NIBE Industrier AB är skyldigt att offentliggöra
enligt lagen om värdepappersmarknaden och/eller lagen om handel med finansiella instrument.
Informationen lämnades till media för offentliggörande den 18 november 2020 kl 08.00.

Eventuella frågor besvaras av:

Gerteric Lindquist, VD och koncernchef, gerteric.lindquist@nibe.se

Hans Backman, ekonomidirektör, hans.backman@nibe.se

NIBE

NIBE Industrier AB (publ)
Box 14, 285 21 MARKARYD Tel 0433 - 27 30 00
www.nibe.com · Org-nr: 55 63 74 - 8309