



- **OMSÄTTNINGEN** uppgick till 5.763 Mkr (4.862 Mkr)
- **RESULTATET EFTER FINANSNETTO** uppgick till 532 Mkr (443 Mkr)
- **RESULTATET EFTER SKATT** uppgick till 416 Mkr (336 Mkr)
- **VINSTEN** per aktie före och efter utspädning, beräknad på genomsnittligt antal utestående aktier under perioden, uppgick till 0,82 kr (0,67 kr)
- **FÖRVÄRV AV**
 - Resterande 55% av aktierna i det italienska ventilations- och luftkonditioneringsbolaget Rhoss S.p.A
- **FÖRÄNDRING AV ÄGANDET** i tvättmaskinsbolaget Schulthess genom att 100% av aktierna i Schulthess Maschinen AG har avyttrats till ett nytt ägarbolag där NIBE kommer vara 51%-ig ägare tillsammans med Helvetica Capital AG och bolagets ledning (maj)

Stark inledning på året – varierande utveckling mellan olika marknadssegment

Koncernens omsättningstillväxt under första kvartalet uppgick till 18,5% (11,3%) varav 13,3% (2,2%) var organisk. Den svaga svenska valutan har haft en påtagligt positiv effekt på omsättningsutvecklingen.

Den totala efterfrågebilden har präglats av ganska stora variationer. Medan exempelvis den generella marknaden för produkter med hållbarhetsprägel i allmänhet och klimatiseringsprodukter i synnerhet varit fortsatt god, har flera konsumentprodukter och specialprodukter haft en flackare eller något svagare utveckling.

Trots det fortsatt låga ränteläget kan sannolikt en del av konsumenternas försiktighet inom vissa marknadssegment förklaras av oron för en annalkande räntehöjning, vilket flera centralbanker under en längre tid både flaggat för och i vissa fall också genomfört. De senaste veckorna har dock centralbankerna antagit ett annat tonläge, vilket torde uppskattas av såväl konsumenter som producenter.

Den 10 maj avyttrades det schweiziska bolaget Schulthess Maschinen AG till ett nytt ägarbolag där NIBE kommer att vara 51%-ig ägare medan de övriga ägarna kommer att vara Helvetica Capital AG samt bolagets ledning.

NIBE förvärvade börsnoterade Schulthess Group AG i april 2011, i vilket det tyska värmepumpsbolaget Alpha Innotec utgjorde majoriteten av verksamheten och anledningen till förvärvet. Fastän tvättmaskiner och torktumlare inte utgjort en omedelbart naturlig del av vår affärsverksamhet har vi under åtta år ändå fortsatt att med full kraft utveckla bolaget i avvaktan på en framtida optimal lösning av ägandet.

Under de kommande tre åren kommer NIBE fortsatt att vara majoritetsägare och härigenom sörja för en mjuk övergång fram till den tidpunkt då Helvetica Capital AG övertar rollen som huvudägare. Efter ytterligare tre till fyra år är syftet att avyttra verksamheten helt. Att företagsledningen också beretts en möjlighet att komma in som delägare ligger helt i linje med NIBEs affärsfilosofi och värderingar.

Affärsområdet NIBE Climate Solutions har fortsatt sitt målmedvetna arbete med att stärka positionen som marknadsledande leverantör av intelligenta, hållbara och prestandastarka klimatiseringslösningar avsedda för enfamiljsbostäder. Ett målmedvetet arbete pågår också för att etablera affärsområdet i en liknande position även inom kom-

mersiella fastigheter. Det är i detta sammanhang som förvärvet av de resterande 55% av aktierna i italienska ventilations- och luftkonditioneringsbolaget Rhoss, strax efter årsskiftet, skall ses.

Under kvartalet har också ett helt nytt värmepumpssortiment presenterats där affärsområdet nu tar ett nytt stort spännande steg med fokus på uppkopplingsbarhet och intelligent styrning.

Det är tillfredsställande att notera såväl den goda omsättningsutvecklingen som förbättringar av rörelsemarginalen. En god marknadsnärvaro och ett heltäckande prestandastarkt produktsortiment i kombination med gynnsamma marknadsförutsättningar i såväl Nordamerika som på flertalet marknader i Europa är de huvudsakliga anledningarna till den goda tillväxten. Den goda organiska tillväxten, fortsatta interna effektiviseringar samt vissa prishöjningar för att kompensera oss för de kraftiga prishöjningarna på material har alla bidragit till att rörelsemarginalen ytterligare har kunnat förbättras.

Affärsområdet NIBE Element har haft en fortsatt god omsättningstillväxt på en marknad som generellt sett varit avvaktande men med avsevärda variationer mellan olika produktsegment. Vårt breda produkterbjudande, vår goda geografiska närvaro och våra väletablerade teknologicenter är de huvudsakliga förklaringarna till den goda tillväxten.

Marknadssegment med tydlig hållbarhetsprägel är de som utvecklats bäst, exempelvis vindkraft och hållbara klimatiseringslösningar. Däremot har det varit svagare utveckling inom marknadssegment med traditionell konsumentprofil. Inom halvledarindustrin, som är ett relativt nytt men betydande marknadssegment för affärsområdet, har efterfrågan också varit betydligt svagare. Även inom transportsektorn ser vi en lägre investeringsnivå, främst vad gäller infrastruktur. Även om halvledarindustrin och marknaden för elektrifierade fordon inlett året avvaktande är förväntningarna på dessa båda marknadssegment stora inför kommande år.

Rörelseresultatförbättringen är en direkt konsekvens av den goda omsättningstillväxten. Rörelsemarginalen har emellertid trots detta försvagats något, vilket är ett resultat av att vissa marginalmässigt gynnsamma produktgrupper haft en svagare omsättningsutveckling samt ett ökat kostnadstryck i våra lågkostnadsenheter.

Kalender

14 maj 2019

Kl 08.00 Delårsrapport 1, januari–mars 2019

Kl 11.00 Telefonkonferens (på engelska);

Presentation av Delårsrapport 1, 2019 och möjlighet till att ställa frågor.

Registrering på vår hemsida www.nibe.com krävs för att få tillgång till presentationsbilderna under konferensen. För att lyssna via telefon, ring +46 8 566 42 703.

Kl 17.00 Årsstämma

16 augusti 2019

Delårsrapport 2, januari–juni 2019

15 november 2019

Delårsrapport 3, januari–september 2019



Affärsområdet NIBE Stoves har haft en fortsatt positiv utveckling även om det också här finns variationer mellan olika marknadssegment. I rent generella termer kan vi konstatera att efterfrågan varit något bättre i Nordamerika men något svagare i Europa. När det gäller de olika marknadssegmentens utveckling så har produkter avsedda för pellets, gas och el haft en bättre utveckling medan den varit svagare för vedeldade produkter.

I likhet med de två andra affärsområdena är de avgörande framgångsfaktorerna kontinuerlig produktutveckling med såväl design som effektivitet i fokus samt ett brett produktprogram och en god marknadsnärvaro.

Rörelseresultatförbättringen är främst att hänföra till omsättningsökningen medan den något svagare rörelsemarginalen framför allt förklaras av stora satsningar inom produktutveckling och marknadsföring.

Investeringsnivån i de befintliga verksamheterna uppgick under kvartalet till 237 Mkr att jämföras med fjolårets 152 Mkr och avskrivningstakten på 244 Mkr jämfört med 166 Mkr i fjol. Periodens avskrivningar omfattar i enlighet med IFRS 16 även avskrivningar på leasingkontrakt med 52 Mkr, vilket inte var fallet ifjol och avskrivningarna hade alltså annars uppgått till 192 Mkr istället för 244 Mkr. Som tidigare nämnts så kommer investeringstakten under de närmaste åren att ligga i närheten av avskrivningstakten exklusive leasingkontrakt.

Rörelseresultatet förbättrades under första kvartalet med 15,7% jämfört med motsvarande period föregående år medan däremot rörelsemarginalen på 10,0% är 0,2 procentenheter svagare än under första kvartalet ifjol. Detta förklaras av den något lägre rörelsemarginalen i affärsområdena NIBE Element och NIBE Stoves.

Resultatet efter finansnetto förbättrades under första kvartalet med 20,1% jämfört med motsvarande period ifjol och vinstmarginalen uppgick därmed till 9,2%, vilket är en tiondels procentenhet högre än under första kvartalet ifjol. Huvudanledningen till det förbättrade finansnettot är framför allt valutakurseffekter.

Utsikter för 2019

- Vår företagsfilosofi och vårt starka produktprogram med fokusering på energieffektivitet och hållbarhet ligger rätt i tiden.
- Vi har god beredskap för att kunna vara fortsatt offensiva på förvärvsplanen.
- Vårt interna effektivitetsarbete kombinerat med noggrann kostnadskontroll borgar för fortsatt goda marginaler.
- I likhet med tidigare år är effekterna av konjunkturutvecklingen, valutakurser och de volatila energipriserna, kombinerat med den politiska turbulensen på flera håll i världen, svåra att förutse men vi är ändå försiktigt positiva till året som helhet.

Markaryd den 14 maj 2019

Gert Eric Lindquist
Verkställande Direktör

NIBE Koncern		2019	2018	senaste	2018
Nyckeltal		Kv 1	Kv 1	12 mån	helår
Nettoomsättning	Mkr	5.763	4.862	23.417	22.516
Tillväxt	%	18,5	11,3	20,1	18,5
varav förvärvad	%	5,2	9,1	5,1	6,0
Rörelseresultat	Mkr	575	497	2.907	2.829
Rörelsemarginal	%	10,0	10,2	12,4	12,6
Resultat efter finansnetto	Mkr	532	443	2.756	2.667
Vinstmarginal	%	9,2	9,1	11,8	11,8
Soliditet	%	47,1	45,5	47,1	47,7
Avkastning på eget kapital	%	13,6	13,1	14,3	14,8

Omsättning

Koncernens nettoomsättning uppgick till 5.763 Mkr (4.862 Mkr), vilket motsvarar en tillväxt på 18,5% varav 13,3% var organisk. Av den totala omsättningsökningen på 901 Mkr var 251 Mkr förvärvad.

Resultat

Periodens resultat efter finansnetto uppgick till 532 Mkr, vilket innebär en resultattillväxt på 20,1% jämfört med samma period 2018. Resultatet efter finansnetto uppgick då till 443 Mkr. Koncernen tillämpar från och med 1 januari 2019 den nya redovisningsstandarden IFRS 16. Effekterna på koncernens resultat- och balansräkning beskrivs på sidan 14 under rubriken Redovisningsprinciper. Periodens resultat är belastat med förvärvskostnader på 7 Mkr (2 Mkr). Avkastningen på det egna kapitalet uppgick till 13,6% (13,1%). Även vissa av koncernens nyckeltal har påverkats av IFRS 16. Effekterna av den nya standarden beskrivs på sidan 11.

Förvärv

I januari 2019 förvärvades resterande 55% av aktierna i det italienska ventilations- och luftkonditioneringsbolaget Rhoss S.p.A. Bolaget, som omsätter cirka 670 Mkr, har konsoliderats i affärsområdet NIBE Climate Solutions från och med januari 2019. Förvärvsbalansen är fortfarande preliminär.

Väsentliga händelser efter periodens utgång

Den 10 maj avyttrades 100% av aktierna i det schweiziska bolaget Schulthess Maschinen AG för 150 MCHF på kassa- och skuldfri basis till ett nytt ägarbolag där NIBE kommer vara 51%-ig ägare. De övriga ägarna kommer att vara Helvetica Capital AG och bolagets ledning. Avtalet ger Helvetica Capital AG en option att förvärva ytterligare 26% av aktierna inom treårsperiod. Efter ytterligare tre till fyra år är syftet att avyttra verksamheten helt. Så länge majoritetsägandet består kommer verksamheten konsolideras med redovisning av minoritetsandelar. Följaktligen kommer inget realisationsresultat att redovisas under innevarande räkenskapsår.

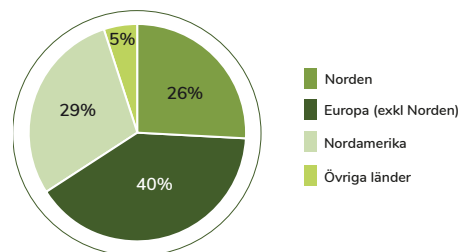
Investeringar

Koncernen har under perioden investerat 537 Mkr (1.402 Mkr). Av investeringarna avser 300 Mkr (1.250 Mkr) förvärv av verksamheter. Resterande 237 Mkr (152 Mkr) avser i huvudsak investeringar i maskiner och inventarier i befintliga verksamheter. Det investeringsbelopp som avser förvärv omfattar såväl initiala köpeskillningar som bedömda framtida tilläggsköpeskillningar.

Kassaflöde och finansiell ställning

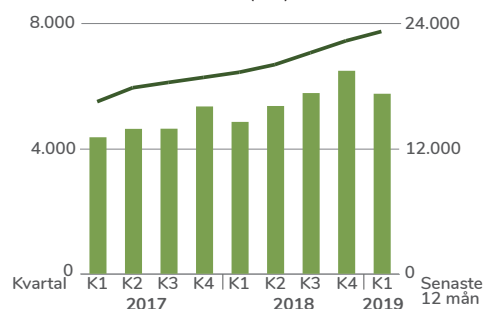
Kassaflödet från den löpande verksamheten före förändring av rörelsekapital uppgick till 802 Mkr (492 Mkr). Kassaflödet efter förändring av rörelsekapital uppgick till 525 Mkr (112 Mkr). Effekterna av IFRS 16

Omsättning per geografisk region



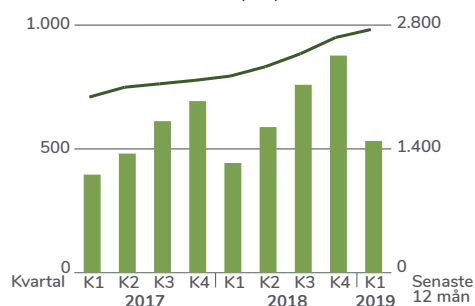
Nettoomsättning

senaste nio kvartalen (Mkr)



Resultat efter finansiella poster

senaste nio kvartalen (Mkr)



på koncernens kassaflödesanalys beskrivs under rubriken Redovisningsprinciper på sidan 14.

Räntebärande skulder uppgick vid periodens utgång till 10.190 Mkr. Vid årets ingång uppgick motsvarande skulder till 9.239 Mkr. Med anledning av införandet av IFRS 16 redovisas från och med 1 januari 2019 leasingsskulder bland koncernens räntebärande skulder vilket är det huvudsakliga skälet till ökningen. Koncernens disponibla likvida medel uppgick vid periodens utgång till 3.656 Mkr mot 3.562 Mkr vid årets ingång. Soliditeten uppgick vid periodens utgång till 47,1%, att jämföras med 47,7% vid årets ingång och 45,5% vid motsvarande tid i fjol.

Moderbolaget

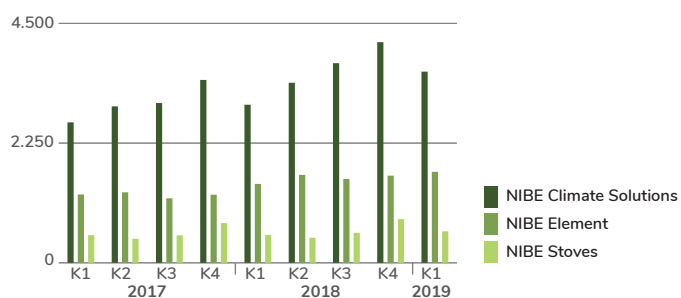
Moderbolagets verksamhet omfattar koncernledning, vissa koncerngemensamma funktioner samt finansiering. Omsättningen uppgick under perioden till 8 Mkr (5 Mkr) med ett resultat efter finansiella poster på 19 Mkr (- 17 Mkr).

Affärsområdenas utveckling

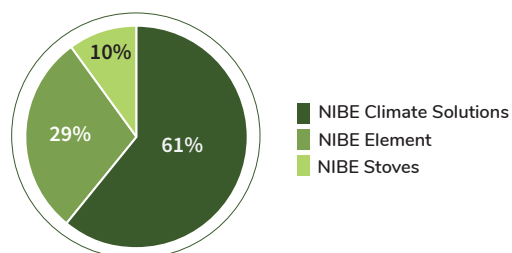
Kvartalsdata

Resultaträkning koncern	2019	2018				2017			
(Mkr)	Kv 1	Kv 1	Kv 2	Kv 3	Kv 4	Kv 1	Kv 2	Kv 3	Kv 4
Nettoomsättning	5.763	4.862	5.371	5.785	6.498	4.370	4.639	4.644	5.356
Rörelsekostnader	- 5.188	- 4.365	- 4.739	- 4.990	- 5.593	- 3.944	- 4.110	- 3.981	- 4.630
Rörelseresultat	575	497	632	795	905	426	529	663	726
Finansiellt netto	- 43	- 54	- 44	- 36	- 28	- 30	- 48	- 51	- 33
Resultat efter finansiellt netto	532	443	588	759	877	396	481	612	693
Skatt	- 116	- 107	- 148	- 152	- 188	- 103	- 123	- 130	- 123
Nettoresultat	416	336	440	607	689	293	358	482	570
Nettoomsättning affärsområden									
NIBE Climate Solutions	3.593	2.971	3.384	3.752	4.148	2.640	2.940	3.003	3.437
NIBE Element	1.710	1.483	1.652	1.576	1.638	1.285	1.325	1.212	1.280
NIBE Stoves	593	524	471	563	821	520	451	517	748
Koncernelimineringar	- 133	- 116	- 136	- 106	- 109	- 75	- 77	- 88	- 109
Totalt koncernen	5.763	4.862	5.371	5.785	6.498	4.370	4.639	4.644	5.356
Rörelseresultat affärsområden									
NIBE Climate Solutions	385	308	436	590	628	256	356	460	523
NIBE Element	161	154	198	164	134	142	158	149	114
NIBE Stoves	50	45	23	59	138	45	31	69	130
Koncernelimineringar	- 21	- 10	- 25	- 18	5	- 17	- 16	- 15	- 41
Totalt koncernen	575	497	632	795	905	426	529	663	726

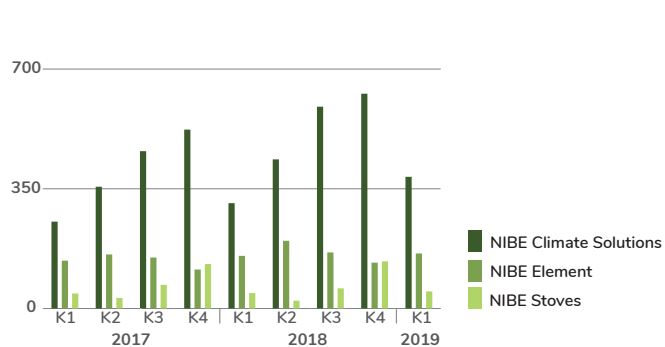
Omsättning per affärsområde senaste nio kvartalen (Mkr)



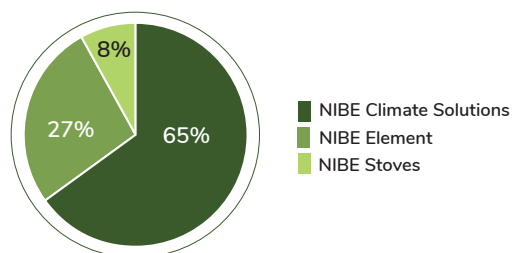
Respektive affärsområdes andel av omsättningen (Kv 1 2019)



Rörelseresultat per affärsområde senaste nio kvartalen (Mkr)



Respektive affärsområdes resultatandel (Kv 1 2019)



Omsättning och resultat

Omsättningen uppgick till 3.593 Mkr att jämföras med 2.971 Mkr för motsvarande period föregående år. Av omsättningsökningen på 622 Mkr hänför sig 206 Mkr till förvärv, vilket innebär att den organiska tillväxten uppgick till 14,0%.

Rörelseresultatet uppgick för perioden till 385 Mkr att jämföras med 308 Mkr föregående år, vilket innebär en rörelsemarginal på 10,7% jämfört med 10,4% föregående år. Rörelsemarginalen under den senaste 12-månadersperioden uppgår därmed till 13,7%.

Marknaden

Hållbara, energieffektiva och intelligenta lösningar för inomhuskomfort i alla typer av fastigheter står högt upp på den internationella agendan avseende viljan att försöka lösa klimatförändringsfrågan. Detta bidrar starkt till att efterfrågan på olika värmepumpslösningar ökar kontinuerligt och vi stärker ytterligare vår internationella marknadsposition genom vår profil som helhetsleverantör inom detta område.

Den nordamerikanska värmepumpsmarknaden för enfamiljshus har fortsatt att utvecklas positivt under inledningen av året. För att långsiktigt minska vårt beroende av statliga subventioner, som fortfarande är viktiga för branschens tillväxt, genomför vi stora satsningar på att öka medvetenheten hos de nordamerikanska konsumenterna om värmepumpar som en hållbar lösning för klimatisering i fastigheter.

Såväl i Norden som i västra Europa uppvisar i princip alla våra arbetade marknader tillväxt. Det allt större intresset hos politiska beslutsfattare i flera länder att anta de globala miljö- och klimatutmaningarna bidrar till den fortsatta marknadsexpansionen för värmepumpar. Norge och Nederländerna utgör goda exempel på länder som gör verklighet av att fasa ut fossila bränslen och bana väg för hållbara värmepumpslösningar. Potentialen för värmepumpar i framför allt Frankrike, Tyskland och Storbritannien bedöms som mycket stor. Ambitionen är hög vad gäller att långsiktigt fasa ut energislagen olja och gas för uppvärmning men höga skatter på el i kombination med låga olje- och gaspriser motverkar en snabbare konvertering. Glädjande är trots allt att en majoritet av alla nybyggda enfamiljshus i Tyskland idag utrustas med en värmepump.

Marknadsutvecklingen i östra Europa är fortsatt god och vi har stärkt vår marknadsposition vad gäller produktkoncept för inomhuskomfort, framför allt värmepumpar och varmvattenberedare.

Den svenska hemmamarknaden för värmepumpar uppvisar en fortsatt tillväxt. Den främsta anledningen är en växande utbytesmarknad medan nybyggnation av småhus har avtagit. Eftersom vi har en mycket stark marknadsposition inom båda segmenten uppvisar vi en god följsamhet mot förändringar av den här karaktären.

Efterfrågan på energieffektiva produktlösningar för kommersiella fastigheter fortsätter också att öka både i Nordamerika och i Europa. Vi är väl etablerade i Nordamerika inom detta område och i Europa intensifierar vi satsningen på det kommersiella segmentet med nya dedikerade resurser.

Efterfrågan på traditionella varmvattenberedare respektive fjärrvärmeprodukter är fortsatt stabil i såväl Norden som övriga Europa.

Verksamheten

Inledningen av året har präglats av stora marknadssatsningar och produktlanseringar. I januari deltog vi på en av världens största internationella branschmässor, AHR Expo i USA, med våra nordamerikanska verksamheter.

NIBE Climate Solutions

Nyckeltal		2019	2018	senaste	2018
		Kv 1	Kv 1	12 mån	helår
Nettoomsättning	Mkr	3.593	2.971	14.876	14.255
Tillväxt	%	20,9	12,5	20,4	18,6
varav förvärvad	%	6,9	6,4	2,9	2,7
Rörelseresultat	Mkr	385	308	2.039	1.962
Rörelsemarginal	%	10,7	10,4	13,7	13,8
Tillgångar	Mkr	22.437	19.436	22.437	20.637
Skulder	Mkr	2.916	2.395	2.916	2.463
Investeringar i anläggningstillg.	Mkr	131	86	449	404
Avskrivningar	Mkr	147	107	488	448

I mars deltog vi med flera av våra europeiska bolag på Europas största branschmässa, ISH i Tyskland. På mässan hade NIBE världspremiär för en helt ny generation värmepumpar. Med den nya S-serien tar affärsområdet ett kvantumsprång vad gäller uppkopplingsbarhet och intelligent styrning, dessutom med en ny tidlös och stram produktdesign. Allt detta är ett resultat av vår kontinuerliga och kraftfulla satsning på produktutveckling av hållbara klimatiseringslösningar.

Parallellt med det direkta produktutvecklingsarbetet drivs ett intensivt arbete med att ställa om våra värmepumpar till mer miljövänliga köldmedier utan att göra avkall på verkningsgrad och kvalitet.

För att stärka vår profil som marknadsledare inom energieffektiva, miljövänliga och intelligenta produktlösningar för inomhuskomfort deltar vi dessutom på ett antal nationella mässor och satsar även stort på digitala medier för att nå ut till både slutkonsumenter, installatörer och andra beslutsfattare i branschen.

Genom förvärvet av resterande 55% av aktierna i italienska ventilations- och luftkonditioneringsbolaget Rhoss strax efter årsskiftet har vi nu ett helägt dotterbolag som kommer att utgöra en viktig plattform för vår kommersiella satsning i Europa. En ny, mycket erfaren ledning, är redan installerad och nu är siktet inställt på en tvåsiffrig rörelsemarginal inom maximalt 24 månader.

Vår produktionskapacitet och leveransförmåga möter fullt ut marknadens förväntningar på samtliga produkter och vi noterar att ett kontinuerligt stort fokus på vårt interna kvalitetsarbete fortsätter att resultera i ständigt ökad kundnöjdhet.

Vi genomför löpande kostnadseffektiviseringar såväl i produktion som inom inköp och i övrig verksamhet för att vidmakthålla vår underliggande goda rörelsemarginal. I de förvärvade enheter som har lägre rörelsemarginal än vår redan befintliga verksamhet vidtas kontinuerligt förbättringsåtgärder för att de så fort som möjligt ska nå målsatta nivåer.



AHR Expo



Första kvartalet har präglats av stora marknadssatsningar och produktlanseringar för flera bolag på bland annat Nordamerikas största energimässa AHR Expo i januari samt på Europas största branschmässa, ISH i Tyskland under mars månad.



ISH-mässan



Omsättning och resultat

Omsättningen uppgick till 1.710 Mkr att jämföras med 1.483 Mkr för motsvarande period föregående år. Av omsättningsökningen på 227 Mkr hänför sig 48 Mkr till förvärv, vilket innebär att den organiska tillväxten uppgick till 12,1%.

Rörelseresultatet uppgick för perioden till 161 Mkr att jämföras med 154 Mkr föregående år, vilket innebär en rörelsemarginal på 9,4% jämfört med 10,4% föregående år. Rörelsemarginalen under den senaste 12-månadersperioden uppgår därmed till 10,0%.

Marknaden

Den internationella elementmarknaden har totalt sett varit avaktande under inledningen av året men utvecklingen skiljer sig markant mellan olika marknadssegment. Det sker en viss uppbromsning av den ekonomiska utvecklingen på ett antal geografiska marknader men samtidigt har flera marknadssegment som primärt riktar sig mot omställningen till mer hållbara energilösningar en tillväxt.

Marknadssegment kopplade till byggsektorn har en fortsatt positiv utveckling, speciellt vad gäller produkter med inriktning mot förnybar energi och hållbara energilösningar. För konsumentprodukter som exempelvis vitvaror upplevs däremot en viss avmattning på flera marknader.

Vi kan också konstatera att ett antal specialsegment som under förra året hade en positiv utveckling har inlett det här året betydligt svagare. Detta gäller bland annat för segmentet värmemattor med produkter avsedda för maskintillverkare inriktade mot halvledarindustrin, som upplever en lägre investeringsnivå hos sina kunder. Halvledarindustrin som är ett nytt segment för NIBE Element har även historiskt haft kraftiga cykliska svängningar. Inom transportsektorn ser vi en lägre investeringsnivå för infrastruktur.

Tillsammans med våra kunder inom bilindustrin bedriver vi många utvecklingsprojekt till följd av ökade krav på miljöprestanda och konvertering till el- eller hybridfordon. Utvecklingen mot mer avancerade säkerhetssystem innebär också nya behov av värmelösningar. Dessa innehåller oftast också styrning och kontroll, varför vi förstärker våra resurser inom dessa områden.

Ett antal strategiska förvärv under föregående år har stärkt affärsområdets geografiska spridning och produktbjudande.

Osäkerheten har under senare tid ökat hos våra internationella kunder beträffande var de ska förlägga sin produktion utifrån de diskussioner och aktiviteter som pågår när det gäller förändrade tullar och handelsregler. Även om osäkerheten till viss del har en negativ påverkan ser vi i denna utveckling också stora fördelar av att ha vår produktion spridd i många olika länder, vilket ger bättre förutsättningar för att följa

NIBE Element

Nyckeltal		2019 Kv 1	2018 Kv 1	senaste 12 mån	2018 helår
Nettoomsättning	Mkr	1.710	1.483	6.576	6.349
Tillväxt	%	15,3	15,4	24,1	24,4
varav förvärvad	%	3,2	17,6	11,3	15,3
Rörelseresultat	Mkr	161	154	658	650
Rörelsemarginal	%	9,4	10,4	10,0	10,2
Tillgångar	Mkr	8.318	7.072	8.318	7.655
Skulder	Mkr	1.343	1.109	1.343	1.177
Investeringar i anläggningstillg.	Mkr	91	46	259	214
Avskrivningar	Mkr	67	40	193	166

förändrade handelsmönster. Möjligheten till produktionsförflyttningar kan dock i vissa fall initialt begränsas av tillgången till maskinkapacitet och personalresurser.

Verksamheten

Vi fortsätter vårt intensiva arbete med att förbättra våra enheters konkurrenskraft inom respektive marknadssegment. Det innebär bland annat ytterligare satsningar på robotisering och automation samt produktivitetsförbättrande åtgärder. Detta är nödvändigt för att vi ska kunna upprätthålla rörelsemarginalnivån på målsatta 10%.

Vi kan konstatera fortsatt arbetskraftsbrist och kraftigt ökat kostnadstryck i flera av våra lågkostnadsenheter, vilket ytterligare ökar kravet på att genomföra produktivitetshöjande projekt även i dessa enheter. Vi genomför också ett flertal åtgärder för att dels förbättra arbetsmiljön för våra medarbetare dels möta våra hållbarhetsmål. Genom att etablera oss på ytterligare marknader i Asien utanför Kina, får vi också tillgång till alternativ lågkostnadsproduktion.

Valutautvecklingen är fortsatt turbulent och påverkar prisbildning och konkurrenskraft i betydande omfattning. Vår globalisering och våra produktionsenheter i olika valutaområden ger oss en klar fördel i denna situation. Vi kan notera höjningar av priserna på vissa metaller och insatsvaror, vilket nödvändiggör fortsatta prisjusteringar inom flertalet marknads- och produktsegment.

Sammantaget har den kraftigt varierande efterfrågan mellan olika segment inneburit en marginalmässigt mer ogynnsam produktmix jämfört med samma period föregående år.



Den 12 april 1949 registrerade Christian Backer och Nils Bernerup det första Backerföretaget, på den tiden Backer Elektro-Värme AB, i Sösdala. 70 år senare är Backergruppens och NIBE Elements huvudkontor kvar i samma anläggning i Sösdala. Idag har NIBE Element internationell verksamhet med 60 produktionsenheter på fyra kontinenter och är världsledande partner inom intelligent uppvärmning och styrning.

Affärsområde NIBE Stoves

Omsättning och resultat

Omsättningen uppgick till 593 Mkr att jämföras med 524 Mkr under motsvarande period föregående år. Av omsättningsökningen på 69 Mkr hänför sig 19 Mkr till förvärv, vilket innebär att den organiska tillväxten uppgick till 9,5%.

Rörelseresultatet uppgick för perioden till 50 Mkr att jämföras med 45 Mkr föregående år, vilket innebär en rörelsemarginal på 8,4% jämfört med 8,6% föregående år. Rörelsemarginalen under den senaste 12-månadersperioden uppgår därmed till 11,0%.

Marknaden

Efterfrågetrenden på flertalet av våra huvudmarknader håller i sig från avslutningen på förra året, vilket generellt sett innebär en något svagare utveckling i Europa och en något ökande efterfrågan i Nordamerika under inledningen av 2019.

Den svenska marknaden för brasvärmeprodukter ligger hittills i år på ungefär samma nivå som tidigare. Fortsatt stor konkurrens med investeringar i andra sällanköpsvaror och något avtagande takt i nyproduktion av småhus är faktorer som dämpar efterfrågan. I Norge har däremot den positiva marknadsutvecklingen från förra året fortsatt, driven av ett stort intresse för renoveringar och hög takt i nyproduktion av bostäder. Efter införandet av subventioner i Danmark, för utfasning av gamla och omoderna eldstäder, har den generella efterfrågan ökat även här.

I Storbritannien fortsätter efterfrågan att öka på gaseldade produkter, vilket kan förklaras med produkternas användarkomfort samt att priset på gas är förhållandevis lågt. Marknaden för vedeldade produkter har däremot fortsatt att minska, vilket i stor utsträckning beror på en ökad negativ debatt om vedeldningen samt en viss avvaktan innan de nya Ecodesignkraven slagit igenom i konsumenternas medvetande. Sammantaget är bedömningen att den totala marknaden ligger på ungefär samma nivå som förra året.

Efterfrågan på brasvärmeprodukter i Tyskland och Frankrike ligger hittills i år på en oförändrad nivå jämfört med fjolåret. I båda länderna men i synnerhet i Frankrike, fortsätter efterfrågan att öka på pelletsprodukter.

I Nordamerika är efterfrågan hittills i år god, både vad gäller gas- och vedeldade produkter, vilket kan förklaras med en allmänt god konjunkturutveckling och en kall vinter i Kanada och de norra delarna av USA.

NIBE Stoves

Nyckeltal		2019 Kv 1	2018 Kv 1	senaste 12 mån	2018 helår
Nettoomsättning	Mkr	593	524	2.448	2.379
Tillväxt	%	13,0	0,8	9,3	6,4
varav förvärvad	%	3,5	0,0	2,7	1,9
Rörelseresultat	Mkr	50	45	270	265
Rörelsemarginal	%	8,4	8,6	11,0	11,2
Tillgångar	Mkr	3.596	3.066	3.596	3.304
Skulder	Mkr	486	368	486	407
Investeringar i anläggningstillg.	Mkr	15	17	78	80
Avskrivningar	Mkr	31	19	88	77

Verksamheten

Vi satsar kontinuerligt resurser för att utveckla nya produkter med ännu bättre prestanda och ny attraktiv design. Detta arbete har bland annat resulterat i att en av Conturas senaste modeller, Contura 300, nyligen vann det internationellt kända designpriset, IF Design Award. Ytterligare ett bevis på hur viktig produktens utseende är för att nå försäljningsframgång är den succé vi har haft med modellserien ME från Nordpeis som lanserades under förra året med ett helt nytt och spännande formspråk.

I slutet av första kvartalet medverkade två av våra danska bolag, Lotus Heating Systems och TermaTech, med stor framgång på den stora internationella ISH-mässan i Tyskland.

För att möta den ökande efterfrågan på gasprodukter och elektriska braskaminer, främst i Storbritannien, har vi investerat i kapacitetshöjande och produktivitetsförbättrande åtgärder i våra brittiska tillverkningsenheter. Vi har för närvarande en god leveranssituation. De vidtagna åtgärderna i kombination med en påbörjad, väl balanserad lageruppbyggnad inför den viktiga högsäsongen under hösten, gör att vi räknar med fortsatt god leveransförmåga under resten av året.



Contura 300, har erhållit det internationellt kända designpriset, IF Design Award, med motiveringen "en modern vedeldad kamin som kombinerar utmärkt svensk design med svensk ingenjörsexpertis"



Resultaträkning i sammandrag

(Mkr)	Koncernen				Moderbolaget	
	jan-mars 2019	jan-mars 2018	senaste 12 mån	helår 2018	jan-mars 2019	jan-mars 2018
Nettoomsättning	5.763	4.862	23.417	22.516	8	5
Kostnad för sålda varor	- 3.921	- 3.271	- 15.704	- 15.054	0	0
Bruttoresultat	1.842	1.591	7.713	7.462	8	5
Försäljningskostnader	- 926	- 815	- 3.543	- 3.432	0	0
Administrationskostnader	- 418	- 328	- 1.543	- 1.453	- 20	- 13
Övriga rörelseintäkter	77	49	280	252	0	0
Rörelseresultat	575	497	2.907	2.829	- 12	- 8
Finansiellt netto	- 43	- 54	- 151	- 162	31	- 9
Resultat efter finansiellt netto	532	443	2.756	2.667	19	- 17
Skatt	- 116	- 107	- 604	- 595	0	0
Nettoresultat	416	336	2.152	2.072	19	- 17
Nettoresultat hänförligt till moderbolagets aktieägare	415	336	2.153	2.074	19	- 17
Nettoresultat hänförligt till innehav utan bestämmande inflytande	1	0	- 1	- 2	0	0
Nettoresultat	416	336	2.152	2.072	19	- 17
Planenliga avskrivningar ingår med	244	166	769	691	0	0
Nettovinst per aktie före och efter utspädning, kronor	0,82	0,67	4,27	4,11	0	0

Rapport över totalresultat

Nettoresultat	416	336	2.152	2.072	19	- 17
Övrigt totalresultat						
Poster som ej kommer att omklassificeras till resultaträkningen						
Aktuariella vinster och förluster i pensionsplaner	0	25	15	40	0	0
Skatt	0	- 5	- 4	- 9	0	0
	0	20	11	31	0	0
Poster som kan komma att omklassificeras till resultaträkningen						
Kassaflödessäkringar	0	- 11	12	1	0	0
Säkring av nettoinvestering	- 17	- 38	- 38	- 59	0	0
Valutakursdifferenser	606	559	1.200	1.153	0	0
Skatt	- 39	- 3	- 109	- 73	0	0
	550	507	1.065	1.022	0	0
Summa övrigt totalresultat	550	527	1.076	1.053	0	0
Summa totalresultat	966	863	3.228	3.125	19	- 17
Totalresultat hänförligt till moderbolagets aktieägare	965	863	3.230	3.128	19	- 17
Totalresultat hänförligt till innehav utan bestämmande inflytande	1	0	- 2	- 3	0	0
Summa totalresultat	966	863	3.228	3.125	19	- 17

Balansräkning i sammandrag

(Mkr)	Koncernen			Moderbolaget		
	2019-03-31	2018-03-31	2018-12-31	2019-03-31	2018-03-31	2018-12-31
Immateriella anläggningstillgångar	17.890	16.115	17.029	0	0	0
Materiella anläggningstillgångar	4.472	3.177	3.410	0	0	0
Finansiella anläggningstillgångar	469	498	589	14.209	13.043	14.224
Summa anläggningstillgångar	22.831	19.790	21.028	14.209	13.043	14.224
Varulager	4.579	3.817	4.106	0	0	0
Kortfristiga fordringar	4.160	3.496	3.968	195	62	158
Kortfristiga placeringar	99	104	166	0	0	0
Kassa och bank	3.067	2.811	3.023	49	0	51
Summa omsättningstillgångar	11.905	10.228	11.263	244	62	209
Summa tillgångar	34.736	30.018	32.291	14.453	13.105	14.433
Eget kapital	16.377	13.670	15.421	7.780	7.639	7.761
Långfristiga skulder och avsättningar, icke räntebärande	4.128	3.579	3.973	329	228	318
Långfristiga skulder och avsättningar, räntebärande	8.046	7.138	7.357	5.358	5.014	5.360
Kortfristiga skulder och avsättningar, icke räntebärande	4.041	3.609	3.658	86	224	94
Kortfristiga skulder och avsättningar, räntebärande	2.144	2.022	1.882	900	0	900
Summa eget kapital och skulder	34.736	30.018	32.291	14.453	13.105	14.433

Nyckeltal

		jan-mars 2019	jan-mars 2018	helår 2018
Tillväxt	%	18,5	11,3	18,5
Rörelsemarginal ¹⁾	%	10,0	10,2	12,6
Vinstmarginal	%	9,2	9,1	11,8
Investeringar i anläggningstillgångar	Mkr	537	1.402	2.479
Disponibla likvida medel	Mkr	3.656	3.295	3.562
Rörelsekapital, inklusive kassa och bank i förhållande till nettoomsättning	Mkr %	7.864 33,6	6.619 33,9	7.604 33,8
Rörelsekapital, exklusive kassa och bank i förhållande till nettoomsättning	Mkr %	4.698 20,1	3.704 19,0	4.416 19,6
Räntebärande skulder/Eget kapital ²⁾	%	62,3	67,0	60,0
Soliditet ³⁾	%	47,1	45,5	47,7
Avkastning på sysselsatt kapital ⁴⁾	%	12,1	11,2	13,0
Avkastning på eget kapital ⁵⁾	%	13,6	13,1	14,8
Nettoskuld / EBITDA ⁶⁾	ggr	1,9	2,0	1,7
Räntetäckningsgrad ⁷⁾	ggr	7,7	6,2	8,8

Vissa av koncernens nyckeltal är efter införandet av IFRS 16 inte jämförbara med tidigare perioder eftersom den nya standarden påverkat både resultat- och balansräkning. Med följande nyckeltal för kvartal 1 2019, där påverkan av IFRS 16 eliminerats, erhålls en mer rättvisande jämförelse med tidigare perioder eftersom dessa inte räknats om;

- 1) Rörelsemarginalen hade uppgått till 9,9%
- 2) Räntebärande skulder/Eget kapital hade uppgått till 57,3%
- 3) Soliditeten hade uppgått till 48,2%
- 4) Avkastningen på sysselsatt kapital hade uppgått till 12,2%
- 5) Avkastningen på eget kapital hade uppgått till 13,5%
- 6) Nettoskuld/EBITDA hade uppgått till 1,7 gånger
- 7) Räntetäckningsgraden hade uppgått till 8,2 gånger

Data per aktie

		jan-mars 2019	jan-mars 2018	helår 2018
Nettovinst per aktie (totalt 504.016.622 aktier)	kr	0,82	0,67	4,11
Eget kapital per aktie	kr	32,46	27,12	30,57
Balansdagens börskurs	kr	119,05	79,02	90,92

Kassaflödesanalys i sammandrag

(Mkr)	jan-mars 2019	jan-mars 2018	helår 2018
Kassaflöde från löpande verksamhet	802	492	2.652
Förändring av rörelsekapital	- 277	- 380	- 764
Investeringsverksamhet	- 511	- 787	- 1.778
Finansieringsverksamhet	- 104	114	- 500
Kursdifferens i likvida medel	67	54	157
Förändring av likvida medel	- 23	- 507	- 233

Förändring i eget kapital i sammandrag

(Mkr)	jan-mars 2019	jan-mars 2018	helår 2018
Ingående eget kapital	15.421	12.807	12.807
Effekt av ändrad redovisningsprincip ¹	- 10	0	0
Justerat ingående eget kapital	15.411	12.807	12.807
Utdelning till aktieägare	0	0	- 529
Utdelning till innehav utan bestämmande inflytande	0	0	- 1
Förändring av innehav utan bestämmande inflytande	0	0	19
Periodens totalresultat	966	863	3.125
Utgående eget kapital	16.377	13.670	15.421

1) IFRS 16 har implementerats med retroaktiv effekt på ingående eget kapital.

Omsättning per geografisk region

(Mkr)	NIBE Climate Solutions	NIBE Element	NIBE Stoves	Elimi- nering	Totalt
Norden	1.098	319	157	- 103	1.471
Europa (exkl Norden)	1.485	586	290	- 27	2.334
Nordamerika	954	612	127	- 3	1.690
Övriga länder	56	193	19	0	268
Summa	3.593	1.710	593	- 133	5.763

Tidpunkt för redovisning av omsättning

(Mkr)	NIBE Climate Solutions	NIBE Element	NIBE Stoves	Eliminering	Totalt
Leveranser som intäktsförts vid en enda tidpunkt	3.538	1.710	593	- 133	5.708
Leveranser som intäktsförts successivt	55	0	0	0	55
Summa	3.593	1.710	593	- 133	5.763

SERVICEAVTAL

För vissa produkter inom Climate Solutions erbjuder NIBE kunderna att teckna ettåriga serviceavtal som innebär att NIBE åtar sig att utföra underhållsservice och åtgärda vissa fel som inte omfattas av lämnad garanti. Omfattningen av uppkomna fel går ej att med säkerhet veta på förhand varför prissättningen är erfarenhetsbaserad. Betalning erhålls från kunderna årsvis i förskott varför förutbetalda intäkter kommer att intäktsföras successivt under kommande 12-månadersperiod.

AVTAL OM FÖRLÄNGDA GARANTIER

För vissa produkter inom Climate Solutions erbjuder NIBE kunderna att teckna avtal om garantitider som överstiger de som tillhandahålls som standard. Vilken garantitid som är standard beror på både typ av produkt och vilken marknad det är fråga om. De avtal som har längst varaktighet löper ut inom sex år. Omfattningen av uppkomna fel går ej att med säkerhet veta på förhand varför prissättningen är erfarenhetsbaserad. Betalning erhålls från kunderna i samband med varuleverans. Förutbetalda intäkter kommer att intäktsföras successivt under kommande 6-årsperiod.

Finansiella instrument värderade till verkligt värde

(Mkr)	jan-mars 2019	jan-mars 2018	helår 2018
Kortfristiga fordringar			
Valutaterminer	1	0	4
Råvarutermiener	1	5	0
Summa	2	5	4
Finansiella anläggningstillgångar			
Räntederivat	14	21	13
Kortfristiga skulder och avsättningar, icke räntebärande			
Valutaterminer	0	15	0
Råvarutermiener	0	0	2
Summa	0	15	2

Inga instrument har kvittats i rapporten över finansiell ställning utan samtliga har bruttoredovisats. För en beskrivning av värderingstekniker och indata vid värdering hänvisas till not 2 i årsredovisningen för 2018. För övriga finansiella tillgångar och skulder i koncernen utgör de redovisade värdena en rimlig approximation av deras verkliga värden. För en specifikation av sådana finansiella tillgångar och skulder hänvisas till not 7 i årsredovisningen för 2018.

Kompletterande nyckeltal

Kompletterande nyckeltal avser finansiella mått som används av företagets ledning och av investerare för att utvärdera koncernens resultat och ställning med hjälp av beräkningar som inte direkt kan härledas ur de finansiella rapporterna. De kompletterande nyckeltal som redovisas i denna rapport kan skilja sig till beräkningssättet från liknande mått som används av andra bolag.

Nettoinvesteringar i anläggningstillgångar

(Mkr)	jan-mars 2019	jan-mars 2018	helår 2018
Anskaffning av anläggningstillgångar	538	1.404	2.493
Avyttring av anläggningstillgångar	- 1	- 2	- 14
Nettoinvesteringar i anläggnings- tillgångar	537	1.402	2.479

Rörelsekapital inklusive kassa och bank

(Mkr)	jan-mars 2019	jan-mars 2018	helår 2018
Summa omsättningstillgångar	11.905	10.228	11.263
Kortfristiga skulder och avsättningar, icke räntebärande	- 4.041	- 3.609	- 3.659
Rörelsekapital inklusive kassa och bank	7.864	6.619	7.604
Nettoomsättning senaste 12 mån	23.417	19.501	22.516
Rörelsekapital inklusive kassa och bank i förhållande till nettoomsättning, %	33,6	33,9	33,8

Avkastning på sysselsatt kapital

(Mkr)	jan-mars 2019	jan-mars 2018	helår 2018
Resultat efter finansnetto senaste 12 mån	2.756	2.229	2.667
Finansiella kostnader senaste 12 mån	336	280	341
Resultat före finansiella kostnader	3.092	2.509	3.008
Sysselsatt kapital vid periodens ingång	24.660	21.783	21.783
Sysselsatt kapital vid periodens utgång	26.568	22.831	24.660
Genomsnittligt sysselsatt kapital	25.614	22.307	23.221
Avkastning på sysselsatt kapital, %	12,1	11,2	13,0

Nettoskuld/EBITDA

(Mkr)	jan-mars 2019	jan-mars 2018	helår 2018
Långfristiga skulder och avsättningar, räntebärande	8.046	7.138	7.357
Kortfristiga skulder och avsättningar, räntebärande	2.144	2.022	1.882
Kassa och bank	- 3.067	- 2.811	- 3.023
Kortfristiga placeringar	- 99	- 104	- 166
Nettoskuld	7.024	6.246	6.050
Rörelseresultat senaste 12 månader	2.907	2.415	2.829
Av- och nedskrivningar senaste 12 månader	769	641	691
EBITDA	3.676	3.056	3.520
Nettoskuld/EBITDA, ggr	1,9	2,0	1,7

Disponibla likvida medel

(Mkr)	jan-mars 2019	jan-mars 2018	helår 2018
Kassa och bank	3.067	2.811	3.023
Kortfristiga placeringar	99	104	166
Outnyttjade checkkrediter	490	380	373
Disponibla likvida medel	3.656	3.295	3.562

Rörelsekapital exklusive kassa och bank

(Mkr)	jan-mars 2019	jan-mars 2018	helår 2018
Varulager	4.579	3.817	4.106
Kortfristiga fordringar	4.160	3.496	3.968
Kortfristiga skulder och avsättningar, icke räntebärande	- 4.041	- 3.609	- 3.658
Rörelsekapital exklusive kassa och bank	4.698	3.704	4.416
Nettoomsättning senaste 12 mån	23.417	19.501	22.516
Rörelsekapital exklusive kassa och bank i förhållande till nettoomsättning, %	20,1	19,0	19,6

Avkastning på eget kapital

(Mkr)	jan-mars 2019	jan-mars 2018	helår 2018
Resultat efter finansnetto senaste 12 månader	2.756	2.229	2.667
Schablonskatt, %	21,4	22,0	22,0
Resultat efter finansiellt netto, efter skatt	2.166	1.739	2.080
Eget kapital vid periodens ingång	15.406	12.807	12.807
Eget kapital vid periodens utgång	16.361	13.670	15.406
Genomsnittligt eget kapital	15.883	13.239	14.107
Avkastning på eget kapital, %	13,6	13,1	14,8

Räntetäckningsgrad

(Mkr)	jan-mars 2019	jan-mars 2018	helår 2018
Resultat efter finansiellt netto	532	443	2.667
Finansiella kostnader	80	85	341
Räntetäckningsgrad, ggr	7,7	6,2	8,8

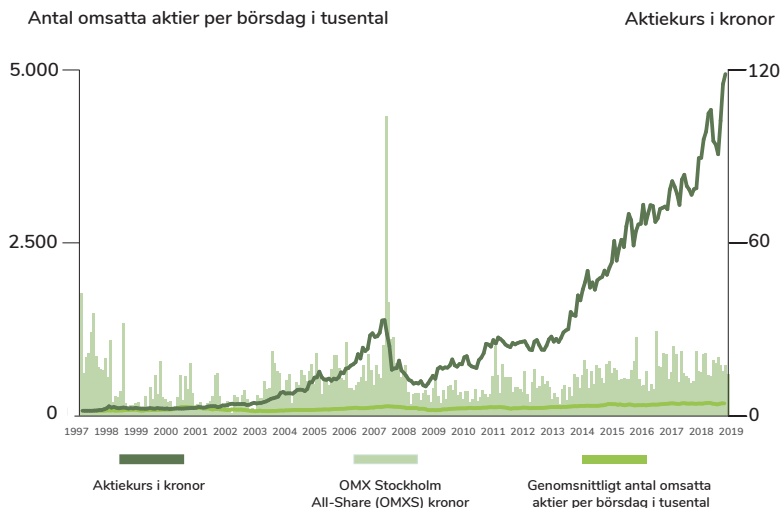
NIBE-aktien

NIBEs B-aktie är noterad på NASDAQ Nordic, Large Cap-listan i Stockholm samt sekundärnoterad på SIX Swiss Exchange i Zürich. NIBE-aktiens stängningskurs den 31 mars 2019 var 119,05 kr.

Under kvartal 1 2019 gick NIBEs aktiekurs upp med 30,9% från 90,92 kronor till 119,05 kronor. OMX Stockholm PI (OMXSPI) gick under samma period upp med 11,7%.

Vid utgången av mars 2019 uppgick NIBEs börsvärde till 60.003 Mkr, baserat på senaste betalkurs.

Antalet omsatta NIBE-aktier uppgick till 41.288.362, vilket motsvarar en omsättningshastighet på 32,8% under första kvartalet 2019. Samtliga tal har räknats om med hänsyn till split 4:1 genomförda 2003, 2006 och i maj 2016 samt utspädnings-effekten av företrädesemissionen i oktober 2016.



Redovisningsprinciper

NIBE Industriers koncernredovisning upprättas i enlighet med International Financial Reporting Standards (IFRS). NIBE Industriers delårsrapport för första kvartalet 2019 är upprättad enligt IAS 34 Delårsrapportering. Upplysningar enligt IAS 34 16A framkommer förutom i de finansiella rapporterna med tillhörande notuplysningar även i övriga delar av delårsrapporten.

IFRS 16 Leases

IFRS 16 trädde i kraft den 1 januari 2019. IFRS 16 innebär för leasetagare att den tidigare uppdelningen i finansiell och operationell leasing försvunnit och ersatts med en modell där tillgångar och skulder för alla leasingavtal ska redovisas i balansräkningen. Undantag finns för leasingkontrakt av mindre värde samt kontrakt som har en löptid på högst 12 månader. I resultaträkningen ska avskrivningar redovisas separat från räntekostnader hänförliga till leasingskulden. NIBE har valt att vid övergången till den nya standarden tillämpa den modifierade retroaktiva metoden med alternativet att per den 1 januari 2019 redovisa nyttjanderättstillgångarna till ett belopp som motsvarar leasingskulden vid samma tidpunkt, men med justering för eventuella förutbetalda eller upplupna leasingavgifter. Den valda övergångsmetoden innebär att jämförelseperioder inte har räknats om. Den nya standarden har per den 1 januari ökat koncernens materiella anläggningstillgångar med 827 Mkr och uppskjutna skattefordringar med 3 Mkr. Anläggningstillgångarna utgörs i huvudsak av förhyrda lokaler. Koncernens räntebärande skulder har samtidigt ökat med 840 Mkr varav 225 Mkr var kortfristiga vilket innebär att koncernens egna kapital reducerades med 10 Mkr per 1 januari. Den nya standardens påverkan på koncernens resultat före skatt i kvartal 1 är obetydlig. IFRS 16 har främst påverkat klassificeringen av koncernens leasingkostnader genom att de delvis numera ska redovisas som en finansiell kostnad. För första kvartalet 2019 har koncernens rörelseresultat därmed förbättrats med 6 Mkr samtidigt som koncernens finansnetto belastats med 5 Mkr. Även koncernens

kassaflödesanalys är påverkad av IFRS 16 genom att betalda leasingavgifter, som uppgår till 58 Mkr under perioden, nu betraktas som amorteringar av leasingskulder och därmed ska redovisas i Finansieringsverksamheten. Tidigare har de redovisats i kassaflödet från den löpande verksamheten.

I övrigt har samma redovisningsprinciper tillämpats, som beskrivs på sidorna 88-91 i årsredovisningen för 2018. Moderbolaget redovisar enligt årsredovisningslagen samt RFR 2 Redovisning för juridiska personer.

Transaktioner med närstående har skett i samma omfattning som i fjol och samma principer tillämpas som beskrivs på sidan 89 i årsredovisningen för 2018.

Risker och osäkerhetsfaktorer

NIBE Industrier är en internationell koncern med representation i ett 40-tal länder och är som sådan exponerad för ett antal affärsmässiga och finansiella risker. Riskhantering är därför en viktig process i relation till uppsatta mål. I koncernen är en effektiv riskhantering en kontinuerlig process som bedrivs inom ramen för den operativa styrningen och utgör ett naturligt led i den löpande uppföljningen av verksamheten. Utöver de risker och osäkerhetsfaktorer som beskrivs i NIBE Industriers årsredovisning för 2018 bedöms inte några väsentliga risker eller osäkerheter ha tillkommit.

Delårsrapporten ger en rättvisande översikt av moderbolagets och koncernens verksamhet, ställning och resultat samt beskriver väsentliga risker och osäkerhetsfaktorer som moderbolaget och de företag som ingår i koncernen står inför.

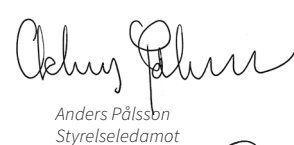
Markäryd den 14 maj 2019



Hans Linnarson
Styrelsens ordförande



Georg Brunstam
Styrelseledamot



Anders Pålsbom
Styrelseledamot



Helene Richmond
Styrelseledamot

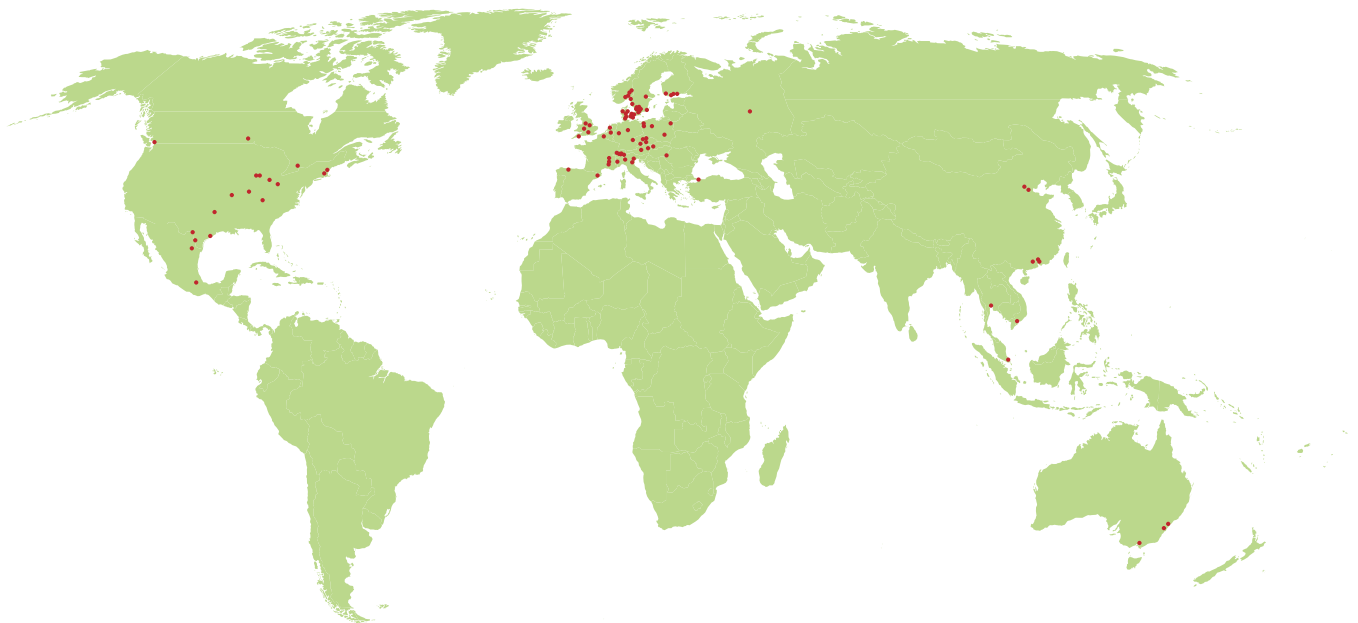


Jenny Sjö Dahl
Styrelseledamot



Gerteric Lindqvist
Verkställande direktör

Uppgifterna i denna rapport har inte varit föremål för särskild granskning av bolagets revisorer.



NIBE Group – en global koncern med bolag och närvaro i hela världen

NIBE Group är en global koncern som bidrar till ett minskat klimatavtryck och bättre utnyttjande av energi. Inom våra tre affärsområden – Climate Solutions, Element och Stoves – utvecklar, tillverkar och marknadsför vi ett brett utbud av miljövänliga och energieffektiva lösningar för inomhuskomfort i alla typer av fastigheter samt komponenter och lösningar för intelligent uppvärmning och styrning inom industri och infrastruktur.

Från starten i småländska Markaryd för snart 70 år sedan, har NIBE vuxit till ett internationellt företag med 16.900 (14.300) anställda och närvaro i hela världen. Drivkraften har sedan starten varit en stark kultur av entreprenörskap och en passion för ansvarsfullt företagande. Framgångsfaktorerna har varit långsiktiga investeringar i hållbar produktutveckling och strategiska förvärv. Tillsammans har detta åstadkommit en målinriktad och kraftig tillväxt som 2018 genererade en omsättning på drygt 22 (19) miljarder kronor.

NIBE är sedan 1997 börsnoterat under namnet NIBE Industrier AB på Nasdaq Nordic, Large Cap med en sekundärnotering på SIX Swiss Exchange sedan 2011.

Informationen i denna bokslutskommuniké är sådan som NIBE Industrier AB är skyldigt att offentliggöra enligt lagen om värdepappersmarknaden och/eller lagen om handel med finansiella instrument. Informationen lämnades till media för offentliggörande den 14 maj 2019 kl 08.00.

Eventuella frågor besvaras av:

Gerteric Lindquist, VD och koncernchef, gerteric.lindquist@nibe.se

Hans Backman, ekonomidirektör, hans.backman@nibe.se

NIBE

NIBE Industrier AB (publ)
Box 14, 285 21 MARKARYD Tel 0433 - 27 30 00
www.nibe.com · Org-nr: 55 63 74 - 8309